

ISSN : 1278-270X - 25€
Février-Mars 2020 - N° 174

Terrassements & Carrières



A WIRTGEN GROUP COMPANY



Candidats, recruteurs, votre point de rencontre :

envirojob.fr

Le site Emploi d'Environnement Magazine

© davis - Fotolia.com



**Le site emploi
des métiers
de l'environnement,
du développement
durable et de l'énergie**

21 secteurs d'activité :

- Eau, Assainissement
- Déchets, Recyclage
- Énergies renouvelables
- Aménagement du territoire,
- Génie écologique

**Déposez vos offres
d'emploi et vos CV**

Service commercial Envirojob
Tél. : 0130081414
Email : sales-envmag@groupe-cayola.com

QUAND LA FLEXIBILITÉ RENCONTRE LA PRÉCISION.

LE NOUVEAU MOBISCREEN MS EVO



**MOBISCREEN
EVO**

INSTALLATIONS DE CRIBLAGE MOBILES
MOBISCREEN EVO MS 702 | MS 703 | MS 952 | MS 953

UNE GRANDE FLEXIBILITE ET UN RESULTAT DE CRIBLAGE DE PREMIER CHOIX. Les installations de criblage sont caractérisées par une grande polyvalence d'application, d'excellentes caractéristiques de transport et des temps d'installation rapides. Des résultats précis avec une très grande variété de matériaux d'alimentation et une faible consommation sont garantis - flexibilité et précision. Les MS EVO convainquent par leurs performances exceptionnelles.

 www.kleemann.info



Présidente et directrice générale :
Florence Cayola
Directeur général adjoint :
Christophe Brillouet

direction@groupe-cayola.com

Terrassements & Carrières

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

Siège social :
3, quai Conti - 78430 - Louveciennes - France
Tél : +33 (0)1 30 08 14 14 - Fax : +33 (0)1 30 08 14 15
direction@groupe-cayola.com
Directrice de la publication : Florence Wattel
www.constructioncayola.com

Terrassements et Carrières
est édité par la SARL de presse « Hermann Klaus »
au capital de 7 622,45 €

RÉDACTION

Directrice de la rédaction : Florence Cayola
t-c@groupe-cayola.com
Journalistes : Franck Boittiaux, Charlotte Divet,
Tanguy Merrien, Julia Tortorici, Caroline Ricros

PUBLICITÉ

pub@groupe-cayola.com
MAQUETTE
studio@groupe-cayola.com

IMPRESSION

Imprimerie de Compiègne, Avenue Berthelot,
BP 60524, ZAC de Mercières, 60205 Compiègne Cedex

ABONNEMENTS

abonnement.diffusion@groupe-cayola.com
150 € (Tarif France) pour 6 n°/an
3, Quai Conti - 78430 Louveciennes
Tél : 01 30 08 14 13
www.constructioncayola.com



N°174 - Février-Mars 2020 - 25 €

Ce magazine est imprimé sur du papier à base
de fibres de bois en provenance de forêts certifiées.

N°ISNN 1278-270X

Dépôt légal à parution

Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle
par quelque procédé que ce soit, faite sans le consente-
ment de l'auteur ou de l'éditeur est illicite (article L 122
- 4 et L 122 - 5 du code de la propriété intellectuelle).
Crédits photos : tous droits réservés

INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX		
PAPERS	COUVERTURE	INTERIEUR
ORIGINE DU PAPIER	Belgique	Belgique
CERTIFICATION	PEFC	PEFC
Taux de fibres recyclées	0%	0%
EUTROPHISATION P10T	0,013 kg/t	0,018 kg/t

SOMMAIRE N° 174 FÉVRIER/MARS 2020



12



18



26



30



34



42



52

6 ACTUS

- 6 Conjoncture
- 8 Constructeurs
- 10 Chantiers

12 MANAGER

- 12 La parole à Jean Bernadet, directeur général NGE

14 EXTRAIRE

- 14 Le point sur le marché des chargeuses
- 16 Les nouveautés chargeuses
- 18 L'électrique s'invite dans le forage
- 20 Résultats annuels des exploitants de carrières

22 VALORISER

- 22 Le point sur le marché des concasseurs
- 26 Résultats annuels des entreprises de gestion des déchets de chantiers et terres inertes

28 TRANSPORTER

- 28 Le point sur le marché des camions
- 30 Les nouveautés camions
- 32 Le point sur le marché des tombereaux
- 34 Deux articulés sur terrain hostile

38 TERRASSER

- 38 Le point sur le marché des pelles
- 40 Les nouveautés pelles sur chenilles
- 42 185 000 m³ de déblais pour élargir l'A41 à Annecy
- 46 Résultats annuels des terrassiers

50 APPLIQUER

- 50 Le point sur le marché des finisseurs et des matériels routiers
- 52 Les nouveautés finisseurs et compacteurs
- 54 Résultats annuels des entreprises de construction routière

56 ANNUAIRES

- 56 Les principaux groupes d'exploitants de carrières
- 58 Les entreprises de terrassement

66 ABONNEMENT

10 000

Le groupe NGE a augmenté son chiffre d'affaires de 60% sur quatre ans et son carnet de commandes lui offre une visibilité sur cinq ans. Dans un tel contexte, il a annoncé son intention de recruter 10 000 personnes en France d'ici 2024. Pour soutenir son plan de recrutement, le groupe de BTP a, déjà, commencé à déployer, en 2019, une campagne urbaine. « L'embauche est tout simplement le symbole de l'optimisme et de la confiance en l'avenir. C'est ce que nous avons voulu transmettre dans notre campagne de recrutement. Construire des ouvrages qui changent le monde et dont nous sommes fiers est notre vocation. En cela, tous les collaborateurs du groupe sont des acteurs économiques à part entière », a déclaré Antoine Metzger, président de NGE.

Naissance de l'Unicem Occitanie

L'assemblée générale constitutive, organisée le 28 février 2020 à Lézignan-Corbières, a donné lieu à la fusion de l'Unicem Languedoc-Roussillon et de l'Unicem Midi-Pyrénées, pour devenir l'Unicem Occitanie. Liée à la réforme territoriale de 2015, cette décision renforce le poids de la fédération qui représente l'essentiel des industries de carrières (granulats, pierres de construction, roches ornementales, minéraux industriels) de première transformation (béton prêt-à-l'emploi) et des activités de recyclage ou de services (pompage béton). Fabrice Charpentier et Emmanuel Faure, respectivement président de l'Unicem Midi-Pyrénées et de l'Unicem Languedoc-Roussillon, ont veillé à préserver la proximité avec les adhérents et la qualité des services qui leur sont offerts en gardant deux délégations distinctes (délégation Pyrénées anciennement Midi-Pyrénées et délégation Méditerranée ex Languedoc-Roussillon). A l'occasion de la fusion, Fabrice Charpentier assure le rôle de président et Emmanuel Faure celui de président délégué. La nouvelle Unicem Occitanie représente 870 sites de production employant plus de 4200 salariés sur la grande région.



© Unicem

L'ACTIVITÉ DES MATÉRIAUX DE CONSTRUCTION FACE AU COVID-19

Pour les mois à venir, en raison de l'épidémie de Covid-19, la visibilité de l'activité des BPE et des granulats devient difficile. Il est même probable que la crise sanitaire provoque un choc d'offre et de demande sans précédent sur l'ensemble de l'économie mondiale. En 2019, du côté des granulats, la production a quasiment stagné et a suivi un profil mensuel en repli sur une bonne moitié de l'année. En décembre, elle a même connu un important ralentissement lié, notamment, aux grèves. Et, pourtant, selon les données provisoires de l'enquête mensuelle de l'Unicem, l'activité a su rebondir en janvier, enre-

gistrant une hausse de +7,6% des volumes par rapport à décembre et de +8,9% en comparaison à janvier 2019. Ainsi, avec une progression de +3,6% sur les trois derniers mois connus (novembre à janvier), par rapport aux trois mois précédents, à fin janvier, le cumul des douze derniers mois est en positif à +0,3% sur un an. Une situation qui ne va pas durer. Dans le contexte actuel, s'il semble compliqué de mesurer l'impact de la crise sanitaire due au Covid-19 qui frappe le territoire français, il est, néanmoins, acquis que l'activité va fortement ralentir, au niveau national, pendant une bonne partie de l'année 2020.

COBEMAT ÉTEND SON MAILLAGE TERRITORIAL

Historique concessionnaire Hitachi, il distribue la marque depuis 25 ans. Cobemat se voit désormais confier sept nouveaux territoires répartis entre la Nouvelle-Aquitaine et le Centre Val de Loire. Sa zone de

chalandise comprend désormais 21 départements du grand quart ouest. Et de sept qui font 21 ! 21 comme le nombre de départements français où Cobemat est désormais distributeur exclusif Hitachi. En effet, le concessionnaire, dont le siège se situe à Rennes, a conclu un accord avec son concédant historique depuis 25 ans, pour distribuer la marque sur de nouveaux territoires et élargir ainsi sa zone de chalandise. Effectif depuis février 2020, cet accord concerne les départements des Deux-Sèvres (79), Vienne (86), Cher (18), Indre (36) et Indre-et-Loire (37) pour les matériels de 1 à 90 tonnes. En outre, Cobemat assurera exclusivement la distribution des matériels Hitachi supérieurs à 6,5 tonnes en Charente (16) et Charente-Maritime (17).



© Cobemat

ARKANCE ACQUIERT LA SOCIÉTÉ POINT GROUP

La filiale du Groupe Monnoyeur a fait l'acquisition de la société Point Group, spécialiste de la digitalisation des secteurs du terrassement et du génie civil en Finlande. Cette opération s'inscrit en phase avec la stratégie du groupe Monnoyeur, à savoir établir un réseau de distribution européen pour accompagner ses clients dans leurs projets de digitalisation, qu'il s'agisse d'entreprises générales et terrassiers, d'exploitants de mines et carrières, de bureaux d'études et cabinets d'architectes, de propriétaires et gestionnaires d'infrastructure ou encore d'industriels. « Depuis plusieurs années, Arkance

construit une gamme de matériels, logiciels et services pour accompagner les clients historiques du Groupe Monnoyeur dans l'adoption des technologies pour améliorer la productivité, la sécurité et la qualité de leurs opérations », déclare Philippe Monnoyeur, directeur général du groupe. En rachetant Point Group, Arkance renforce encore plus sa position en Europe sur le marché prometteur des technologies pour la construction d'infrastructures et de bâtiments. En outre, il étend son réseau de distribution tout en intégrant une équipe d'experts reconnus et appréciés de leurs clients.



© Arkance

UN QUATRIÈME TRIMESTRE 2019 DIFFICILE POUR TEREX MATERIAL PROCESSING

L'entreprise, spécialisée dans le traitement des matériaux, a réalisé 321,4 millions de dollars de ventes au quatrième trimestre 2019, soit une baisse de 10,2% par rapport à la même période en 2018. Si les ventes de Terex Material Processing sont en baisse en 2019 par rapport à l'année précédente, les marges opé-

rationnelles ont, quant à elles, augmenté de 12%. Au niveau du carnet de commandes global, les commandes passées mais non livrées à ce stade, représentent 295 millions de dollars tandis que 352 millions de dollars de commandes ont été enregistrées au 4^e trimestre. « L'équipe de Terex MP poursuit sa stratégie d'expansion

vers des marchés émergents pour les équipements destinés aux applications environnementales (telles que le recyclage), le concassage mobile et les équipements de criblage », explique Kieran Hegarty, le président de Terex Material Processing. « Avec le lancement d'une nouvelle offre de produits, nous sommes également bien posi-

tionnés pour 2020. L'un d'entre eux, le système OMNI va permettre d'améliorer la productivité et réduire le risque d'accident lors d'opérations de concassage et de criblage ».

**RÉDUISEZ VOS COÛTS :
BROYEZ IN SITU !**

KIRPY
LE SPÉCIALISTE DE L'ÉPIERRAGE

PRÉPARATION DE : ROUTES - PLATES-FORMES - VOIES FERRÉES • SOUBASSEMENTS

AVANT → APRÈS

M : INFO@KIRPY.COM
W : WWW.KIRPY.COM

500 tph

Près d'un an après le lancement de la gamme Combo, dévoilée à la Bauma en 2019, CDE a présenté, lors du salon Conexpo de Las Vegas le X900, un modèle tout-en-un, alliant traitement de lavage et classification de sable à un traitement d'eau sur un même châssis. Il s'agit du modèle de la gamme présentant la plus importante capacité de traitement : jusqu'à 500 tonnes par heure (tph). «*Au moyen de ce nouveau Combo X900, nous avons doublé la capacité de traitement disponible et créé ainsi une solution sans précédent dans le traitement de matériaux*», assure Kevin Vallely, directeur du département Ingénierie chez CDE. «*Le Combo X900 peut traiter jusqu'à 500 tonnes par heure de matériau d'alimentation, que ce soit du sable naturel ou concassé, et présentant une teneur non souhaitée en argile ou en limon ou en tout autre forme de contamination organique, afin d'en tirer des sables lavés, classifiés, sous spécifications, et prêts à être livrés sur le marché directement en sortie de tapis.*».

Des propos rassurants pendant la crise sanitaire

Dans une déclaration, Hans-Christian Schneider, PDG du groupe Ammann, a rassuré ses concessionnaires et clients argumentant que l'entreprise suisse continuera à fournir ses produits. «*Nous nous engageons pour la sécurité de tous nos employés*», a déclaré Hans-Christian Schneider.

«*Cet engagement signifie que certaines installations de fabrication pourraient avoir une capacité réduite ou pourraient être fermées pour une période de temps conformément aux directives émises par les gouvernements locaux.*».

Malgré le ralentissement économique lié à la pandémie, Ammann reste sur la bonne voie pour livrer les pièces et les produits. Les opérations de fabrication mondiales de l'entreprise offriront une certaine flexibilité de sorte que lorsque certaines usines sont au ralenti, d'autres compensent en augmentant la production.



© Caterpillar

UNE NOUVELLE GAMME DE CHARGEUSES-PELLETEUSES

Avec les 428, 432, 434 et 444, Caterpillar annonce quatre nouveaux modèles de chargeuses-pelleteuses qui s'appuient sur le succès de la série F2. La nouvelle gamme remplace les machines 428F2, 432F2, 434F2 et 444F2 et affiche également la nouvelle nomenclature commerciale Cat, qui supprime les suffixes de modèle. Parmi les nombreuses innovations, on retiendra notamment un système de contrôle de l'opérateur repensé comprenant des jauges de machine analogiques avec un écran LCD couleur qui est contrôlé par une touche programmable pour une navigation simple. De plus, le moteur

Cat C3.6, équipant ces quatre modèles, répond aux normes d'émission EU Stage V et se compose d'une solution d'émission de réduction catalytique sélective (SCR) sans entretien avec liquide d'échappement diesel (DEF) et filtre à particules diesel (DPF). Ce moteur offre jusqu'à 10% d'économie de carburant améliorée par rapport au moteur de la série F2. Tous les modèles de la nouvelle gamme de chargeuses-pelleteuses sont équipés de la traction intégrale standard avec blocage de différentiel arrière pour une meilleure traction dans de mauvaises conditions de sol.



LES CONSTRUCTEURS SOLIDAIRES POUR LUTTER CONTRE LE CORONAVIRUS

Au Royaume-Uni, le gouvernement de Boris Johnson a demandé à plusieurs entreprises, dont le constructeur JCB, de se mobiliser pour aider le système de santé public britannique (NHS). Le constructeur de matériels pour le BTP, JCB a confirmé que le gouvernement britannique l'a bien approché pour mettre à la disposition du pays une partie de sa capacité de production dans le but de fabriquer des respirateurs artificiels, venant à manquer avec l'augmentation des patients contaminés par le Covid-19. Actuellement, le Royaume-Uni dispose d'environ 5000 appareils mais en requiert, pourtant, deux ou trois fois plus ce nombre. C'est pourquoi, le secrétaire d'Etat à la santé britannique, Matthew Hancock a fortement encouragé les entreprises qui le

© Cobemat



© JCB

peuvent, à mettre à disposition leurs lignes de production pour en fabriquer. «*Nos équipes de recherche et d'ingénierie étudient activement la demande pour le moment*», a expliqué un responsable de JCB, le 18 mars dernier.



© Trimble

LE CONTRÔLE DES ENGIN DE CONSTRUCTION AMÉLIORÉ

Trimble lance la version 2.0 de la plateforme de guidage d'engins Trimble Earthworks, avec de nouvelles fonctionnalités révolutionnaires pour tous les types d'engins. Pour les niveleuses en configuration sans mât, un récepteur GNSS est installé sur la cabine et un autre sur le bras de l'engin, ce qui permet d'abandonner les mâts et les câbles habituellement positionnés sur la lame. La nouvelle configuration permet aux professionnels du BTP de réduire les risques d'endommagement de l'engin, de garantir la sécurité de ses précieux récepteurs et de réduire le temps nécessaire à leur retrait et leur réinstallation au quotidien. D'autre

part, la réalité augmentée est désormais disponible sur les pelles équipées de Trimble Earthworks. À l'aide d'une caméra montée à l'extérieur de l'engin, les conducteurs peuvent visualiser des modèles 3D dans un environnement réel, à échelle réelle, en tenant compte de l'environnement existant. Sur l'écran Trimble Earthworks, le modèle se superpose au sol existant, ce qui permet au conducteur de l'engin de mieux comprendre le travail à effectuer. La visibilité du godet donne aux conducteurs une meilleure appréciation de la situation, ce qui contribue à la sécurité des personnes et des objets environnants.

UN BON ACCUEIL POUR LA GAMME NORDTRACK OUTRE-ATLANTIQUE

Lancée en octobre dernier, la gamme de concasseurs et cribles Nordtrack de Metso qui, comprend 19 modèles mobiles, attire déjà de nombreux clients, notamment en Amérique du nord où 25 unités ont été vendues. Avec leur taille compacte et leurs performances élevées, les concasseurs et cribles mobiles Nordtrack conviennent tout à fait aux entreprises générales de construction intervenant dans différentes applications telles que le recyclage, la démolition ou encore le traitement de sable et gravier. « Les ventes des produits Nordtrack ont décollé comme prévu et nos clients apprécient que

nous répondions avec ces modèles à différents domaines d'application. Metso a, à ce jour, vendu plus de 50 unités, dont la moitié sur le marché nord-américain. Actuellement, nous développons encore davantage la gamme avec de nouvelles fonctions qui seront proposées en 2020 », explique Vesa Tuloisela, directeur de la gamme Nordtrack au sein du département granulats de Metso. La gamme Nordtrack comprend deux concasseurs mobiles à mâchoires (le J90 et le J127) ainsi qu'un concasseur à percussion (l'19085), mais aussi six modèles de cribles mobiles.

XSITE - GAMME COMPLETE DE SYSTEMES POUR PELLES

- > Facile d'installation
- > Ecran 8,4" pour visualisation d'excellence
- > Des capteurs d'angles high-tech en 3 axes sur 360°, 20 Hz, équipent l'ensemble de la machine
- > Facile d'utilisation
- > Une seule carte SIM pour tous les services (RTK, hotline, plateforme)
- > 90% des cas de SAV résolus via la hotline
- > Compatible avec Infrakit, plateforme de gestion de chantier connecté (BIM) ouverte à tous les systèmes actuels sur le marché

MOBA FRANCE - Parc du Bel Air - 11, Rue Charles Cordier
77164 Ferrières en Brie - Tél +33 (0)1 64 26 61 90
Allez sur <http://moba-automation.fr>

MOBA
MOBILE AUTOMATION

Terrassements
& Carrières

Oui, je m'abonne

sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

-30 à -35 %

Cemex a dévoilé une nouvelle stratégie d'action pour le climat avec l'objectif de progresser vers une économie neutre en carbone. Il vise une réduction de ses émissions de CO₂ de 30 à 35% d'ici 2030. Par rapport à 1990, Cemex est parvenu à réduire ses émissions nettes spécifiques de CO₂ de plus de 22%. Mais, à présent, il entend mieux faire et a, pour ce faire, défini un nouvel objectif plus ambitieux : une diminution de 35% des émissions d'ici 2030. En parallèle, le groupe s'est aussi fixé l'objectif de fournir du béton zéro carbone d'ici 2050. Pour y parvenir, il n'hésitera pas à conclure des partenariats stratégiques et à opter pour une collaboration multi-secteurs dans le développement de technologies telles que : la capture, l'utilisation et le stockage du carbone ; la réalisation de nouveaux clinkers à température réduite, des matières premières décarbonatées alternatives, la carbonatation des déchets de béton, l'utilisation de granulats recyclés et, la transformation de déchets en combustible. A noter qu'à ce jour, Cemex consomme en guise de carburants alternatifs ou de matières premières secondaires trente-deux fois plus de déchets provenant d'autres industries que les déchets qu'il génère et envoie en remblaiement.

Le quai de débarquement du port de la Cotinière voit le bout

Les équipes de Vinci Construction Maritime et Fluvial, en groupement avec Vinci Construction Terrassement, terminent la construction du quai de débarquement du port de la Cotinière en Charente-Maritime. Cette phase finale laissera ensuite place à une opération de battage des pieux et pontons, et à la mise en place des réseaux secs et humides, prévues cet été 2020. Ce projet amorcé fin 2018, qui prévoit une livraison à la fin de l'automne 2021, a pour objectif la création d'un terre-plein de quatre hectares sur lequel sera construite la nouvelle criée.



© MB Crusher

LES MATÉRIAUX DU CHANTIER DE L'EUROPE TRAITÉS AU GODET

Au Luxembourg, sur le chantier du nouveau bâtiment de la commission européenne, le godet concasseur BF120.4 et le godet cribleur MB-S18 de MB Crusher sont opérés pour traiter sur site les matériaux issus de la déconstruction. Implanté au Kirchberg, dans le quartier de l'Europe (Luxembourg), le nouveau bâtiment est baptisé Jean Monnet 2. Une fois les travaux terminés, il s'étalera sur une superficie de 190 000 m², avec un bâtiment central de sept étages et une tour de vingt-trois étages pouvant accueillir plus de 3600 agents. Grande spécificité du chantier, le

bâtiment est construit sur les fondations de son propre terrassement et les matériaux sont revalorisés sur site avec les godets. Après la déconstruction du bâtiment, une première phase de triage et de recyclage des matériaux a été effectuée. Les déchets inertes ont ainsi été revalorisés sur place grâce aux outils MB Crusher. Depuis le début du chantier en septembre 2019, 9000 tonnes de déchets inertes ont été traités avec le godet concasseur BF120.4 avec une production de 500 tonnes jour. Le chantier doit s'achever en 2024 avec la construction d'une tour de vingt-deux étages.



LE CONCESSIONNAIRE DE LA FUTURE A79 EST CONNU

Le groupement, composé des sociétés Eiffage (mandataire) et APRR, a été désigné concessionnaire de l'autoroute A79 (Route Centre-Europe Atlantique) par décret ministériel publié au Journal Officiel le 15 mars 2020. Le contrat de concession d'une durée de 48 ans porte sur le financement, la conception, l'aménagement, l'élargissement, la mise au standard autoroutier ainsi que l'exploitation, l'entretien et la maintenance d'un tronçon de 89 kilomètres de l'actuelle RN 79 entre Sazeret (Allier) et Digoin (Saône-et-Loire) qui deviendra l'A79. Axe transversal privilégié pour les trajets longue distance entre l'est et l'ouest de l'Europe, la Route Centre Europe

Atlantique (RCEA) relie la façade atlantique française à l'Allemagne, la Suisse et l'Italie en traversant le centre de la France. Supportant un trafic journalier compris entre 10 000 et 15 000 véhicules selon les sections, dont 40% de poids lourds, la section est particulièrement accidentogène et l'État a décidé en 2017 de la convertir en autoroute concédée.



© JCB

L'IMPACT DU COVID-19 SUR LES CHANTIERS

Après des échanges houleux ces dernières semaines, le gouvernement et les représentants des entreprises du BTP ont trouvé un terrain d'entente. Plusieurs chantiers vont reprendre pour assurer la continuité de l'activité du secteur, même en période de crise sanitaire. Logement, eau, énergie, gestion des déchets, transports ou encore télécommunications ; sont autant de domaines d'expertise qui, apparaissent, surtout en pleine crise sanitaire, essentiels à la vie économique du pays. Pour protéger les salariés du BTP qui

s'apprêtent à reprendre le chemin des chantiers, l'Etat, avec les fédérations, a donc établi des procédures adaptées, notamment pour respecter les gestes barrières et maintenir les distances entre salariés. Dans de nombreux cas, des réorganisations ou des ajustements des pratiques sont nécessaires pour permettre la poursuite de l'activité. A cet égard, il est rappelé que, selon le droit du travail, la responsabilité de l'employeur n'est engagée que s'il ne prend pas les mesures de prévention utiles pour la protection des salariés



© DR

et qu'il s'agit d'une obligation de moyens. Les organisations professionnelles des entreprises du bâtiment et des travaux publics diffuseront dans les prochains jours un guide de bonnes pratiques, réalisé par l'OPPBT, préalablement validé par les ministères du Travail et des Solidarités et de la Santé. Concernant les chantiers de travaux publics, les infrastructures de transport ou les travaux de voirie, les

grands maîtres d'ouvrage au niveau national et les préfets au niveau local coordonneront et prioriseront les chantiers à poursuivre ou à relancer. Cependant, pour les chantiers très complexes, un délai pourra être nécessaire afin de définir des procédures adaptées. De même, une attention particulière sera portée au cas des chantiers au domicile des particuliers lorsque ceux-ci sont présents.

LES MATÉRIAUX TRANSPORTÉS PAR VOIE FLUVIALE À TOULOUSE

Afin de réduire ses émissions de carbone, Spie batignolles malet expérimente, en ce moment même, sur le canal des Deux Mers, l'évacuation et l'apport des matériaux de ses chantiers via le transport fluvial. Le Canal des Deux Mers, est la voie navigable formée par le Canal du Midi, reliant Sète à Toulouse, et le Canal latéral à la Garonne, reliant Toulouse à Castets-en-Dorthe, en amont de Bordeaux. Pour les entreprises du BTP, il offre de nouvelles perspectives de transport particulièrement intéressantes. D'autant plus pour Spie batignolles malet qui intervient sur de nombreux chantiers au cœur de la ville rose. Depuis le 28 février, l'entreprise expérimente donc cette alternative en analysant les enjeux techniques, environnementaux et financiers de cette alternative par rapport au transport

routier. « Il s'agit de mener des tests logistiques sur 10 jours avec l'organisation de flux fluviaux depuis le centre-ville de Toulouse jusqu'à des exutoires de mise en dépôt situés au nord ou au sud-est de l'agglomération. Aucun bilan ne sera tiré avant la finalisation complète de cette expérimentation et l'analyse économique de cette option », précise Jérôme Martres, directeur du développement commercial de Spie batignolles malet. Dans le but d'optimiser les flux organisés, il est aussi prévu d'utiliser le trajet retour pour l'apport de nouveaux matériaux, après la phase aller consacrée à l'évacuation. A l'avenir, si les tests sont concluants, Spie batignolles malet pourrait substituer une partie de son transport routier urbain par un mode de transport doux pour l'évacuation et l'apport des matériaux de ses chantiers.

Godet Remplisseur de Big Bag GRBB




Vous voulez :

- 1- remplir vos big bags avec **un seul opérateur ?**
- 2- **gagner en productivité** lors du remplissage ?
- 3- développer les **ventes de spécialités ?**
- 4- développer les ventes **pour les particuliers ?**

Le godet remplisseur de big bag LAMY répond à toutes ces questions. Disponible de 350l à 2000l.

et la toute **"dernière INNOVATION"**
 Le 12/045 **DualBag** remplit
"SIMULTANEMENT deux big bags" de 225l.



LAMY "Les Constructeurs"
 ZI NORD 28800 BONNEVAL
 Tél. +33 (0)2 37 47 40 34
 Fax +33 (0)2 37 96 21 91
 lamy@lamy-les-constructeurs.com

www.lamy-les-constructeurs.com

NOMINATION

« NGE A DOUBLÉ SON ACTIVITÉ EN HUIT ANS »

Depuis le début de l'année, Jean Bernadet, 48 ans, assure le poste de directeur général du groupe NGE. Terrassements & Carrières est allé à sa rencontre pour connaître ses ambitions pour le groupe.

T&C : Est-ce que votre nomination a impliqué un changement organisationnel chez NGE ?

Jean Bernadet : L'ambition de NGE n'a pas changé en début d'année. Notre souhait reste de renforcer notre proximité avec les territoires et les synergies entre toutes nos expertises. Notre modèle économique repose sur trois piliers : le multi-métiers, l'expertise et la proximité. Actuellement, nous comptons plus de cent implantations en France et avec notre déploiement régional, nous avons une bonne connaissance des spécificités en local ainsi que des besoins des donneurs d'ordre. Cette proximité qui nous permet de gagner des marchés pluriannuels fait partie de notre stratégie et explique en partie qu'en huit ans, NGE a doublé son activité et notre chiffre d'affaires a progressé de + 60 % en quatre ans. En 2018, nous avons réalisé deux milliards d'euros de chiffre d'affaires.

T&C : Auparavant, vous étiez à la tête de NGE Contracting qui représente le groupe à l'international. Quelle est votre stratégie de développement à l'étranger ?

A l'international, nous avons décidé de ne pas viser les pays où il existe des risques importants pour la sécurité de nos collaborateurs. Actuellement, nous sommes présents dans douze pays, en Afrique de l'Ouest, en Afrique du Nord, au Moyen-Orient, en

Europe et en Amérique latine. Nous y réalisons des ouvrages de proximité et des grands projets. Par exemple, au Cameroun, nous travaillons sur un projet hydroélectrique. Aussi, nous avons, récemment, décroché notre premier PPP* à l'international avec la ligne ferroviaire Paso de los Toros-Montevideo, en Uruguay. Notre démarche, lorsque nous réalisons un grand chantier à l'étranger, c'est d'amener nos expertises et

compétences de pointe et si nous sentons des opportunités dans le pays nous nous y implantons de façon définitive. Nous recrutons alors sur place et nous formons. L'international représente 15 % de notre chiffre d'affaires global. Pour les années à venir, nous avons développé, en France, des métiers que nous comptons un jour exporter, notamment dans le domaine des travaux souterrains, de la fibre optique

© NGE



Jean Bernadet,
directeur général
du groupe NGE.

ou dans le ferroviaire. Ce sont des relais de croissance à l'international.

T&C : Comment parvenez-vous à faire la différence sur le marché français ?

Chez NGE, nous nous organisons autour de quatre grands pôles : les régions multi-métiers, les grands projets, l'international et les filiales spécia-

tous les grands chantiers français, le Lyon-Turin, le Grand Paris, le métro de Toulouse et demain le Canal-Seine Nord. Nous envisageons également de nous positionner sur les nouveaux lots d'autoroute tels que Toulouse-Castres par exemple, ainsi que de mener ou co-mener un des groupements conception-construction sur la ligne 15 du Grand Paris. En résumé, nous

depuis plusieurs années, nous investissons dans des matériels qui nous ouvrent d'autres marchés, c'est le cas par exemple dans le souterrain. Nous consacrons 100 millions d'euros par an à l'acquisition de matériels pour ces développements mais aussi pour le renouvellement d'unités.

« En quatre ans, nous avons fait croître notre CA et nos effectifs de + 60 % »

lisées. NGE GC, NGE Fondations, TSO, NGE Infranet font, entre autres, partie de ces dernières et toutes ensemble, elles constituent les spécificités de notre groupe. Il faut savoir qu'un tiers de notre activité est réalisée par ces filiales spécialisées. Ce fonctionnement nous permet d'être présent sur

me nons de grands projets ferroviaires, souterrains, autoroutiers et sommes aussi très actifs dans la fibre optique. Ce secteur est l'un des métiers sur lesquels nous n'étions pas présents, il y a cinq ans, et qui pourtant représentent, tous ensemble, 30 % de notre chiffre d'affaires aujourd'hui. Aussi,

T&C : Début mars, le groupe NGE a annoncé son ambition de recruter 10 000 personnes en France d'ici 2024. Comment comptez-vous atteindre cet objectif ?

Effectivement, nous souhaitons recruter 2500 personnes par an jusqu'en 2024, soit 10 000 au total. Nous sommes très présents auprès des jeunes puisque nous sommes partenaires d'IUT, BTS et d'écoles d'ingénieurs. Et nous croyons aussi beaucoup à l'insertion professionnelle chez NGE et nous réduisons, au maximum, notre nombre d'intérimaires pour privilégier le recrutement de long terme. Nous sommes convaincus que nous devons partager une culture d'entreprise auprès de nos collaborateurs pour atteindre une exigence opérationnelle. De plus, nous avons également nos propres modules de formation. Nous avons une école Plate Forme à notre siège de Saint-Etienne-du-Grès (13), une autre à Mézy-Moulins (02) dans les métiers du ferroviaire, une école spécialisée dans les métiers du télécom près de Strasbourg (67), une école de formation des métiers du souterrain à Montreuil (93) et une autre structure au Maroc. Plate Forme, notre école interne, a même inauguré, au mois de décembre, son nouveau centre de formation pour l'apprentissage (CFA). En étant présent dans différentes filières, nous arrivons d'autant plus à recruter.

*PPP : partenariat public-privé

ÉVOLUTION DU CHIFFRE D'AFFAIRES ET DES EFFECTIFS

Année	CA en millions d'euros	Effectifs
2019	-	12 402
2018	2 028	11 049
2017	1 869	10 792
2016	1 869	9183
2015	1 497	7904

LE GROUPE NGE EN BREF

- 33 % du CA assuré par les filiales nationales spécialisées
- 14 % du CA assuré par l'international
- 43 % du CA assuré par les régions multi-métiers
- Investissement annuel de 100 M€ pour le parc matériel

Propos recueillis par Charlotte Divet

CONJONCTURE CHARGEUSES



INCERTITUDES APRÈS LES SOMMETS ATTEINTS EN 2019

Le segment des chargeuses sur pneus a battu des records en 2019 pour atteindre les meilleurs niveaux depuis la crise de 2008. Mais déjà, le nouveau tsunami économique provoqué par la pandémie de coronavirus suscite des interrogations. Les constructeurs de matériels en général et de chargeuses en particulier devraient donc connaître une période d'incertitude pendant au moins un ou deux ans.

Avant le coup de frein - aussi redouté qu'attendu - sur l'économie à cause de la pandémie liée à la propagation rapide du coronavirus dans le monde, le marché des chargeuses sur pneus a une nouvelle fois battu des records en 2019 avec 3 291 unités vendues, soit une progression de + 10,8 % par rapport à 2018. Dans le détail, les modèles de plus de 5,5 t ont été particulièrement demandés, notamment par les carrières et les terrassiers avec 1 361 unités vendues, soit une progression de + 15 %. En parallèle, les chargeuses de moins de 5,5 t se sont écoulées à 1 930 unités, soit une progression de + 8 %. Ainsi, 2019 a été la meilleure année depuis onze ans pour le segment des

chargeuses sur pneus, sans toutefois battre le dernier record de 2007. En effet, il s'était alors écoulé 3 459 modèles, dont 1 555 revendant une charge de basculement de plus de 5,5 t avec le châssis entièrement braqué. En 2008, année de la dernière grande crise économique, seuls les derniers mois avaient été marqués par un ralentissement brutal de l'activité, ce qui avait permis d'écouler tout de même 3 170 chargeuses sur pneus. Puis le marché s'était écroulé en 2009 avec des volumes divisés par trois, soit à peine 1 150 unités.

ACCÉLÉRATION ENTRE 2016 ET 2019

Depuis 2010, les ventes de matériels augmentaient doucement chaque an-

née, sauf en 2015 qui fut une mauvaise année avec 1 676 chargeuses écoulées, avant une accélération constatée depuis 2016. Ce phénomène s'explique par les effets de la déduction exceptionnelle de 40 % sur les investissements productifs pour les véhicules de plus de 3,5 t roulant au gaz naturel, au biométhane ou à l'ED95. Ainsi, entre 2016 et 2019, les ventes de chargeuses ont largement augmenté, passant de 2 149 unités à 3 291 exemplaires l'an dernier, même s'il est vrai que les matériels compacts, de moins de 5,5 t, représentent la majorité des ventes. Toutefois, leur part de marché a tendance à se tasser, puisqu'elle atteignait 58,6 % en 2019, contre 60 % en 2018. Alors que le trio de tête est composé de Caterpillar, Liebherr et

414

→ Le segment des chargeuses pelleteuses n'a plus le vent en poupe. Il s'en est tout de même écoulé 414 exemplaires en 2019, soit une diminution de - 6 % par rapport à 2018, quand toutes les autres catégories de chargeuses progressaient de façon spectaculaire.

+ 15 %

→ **Entre 2018 et 2019**, le marché des chargeuses sur pneus de plus de 5,5 t a évolué de + 15 %. Dans le même temps, les modèles de moins de 5,5 t ne progressaient « que » de + 8 %.

+ 24 %

→ Même si les chargeuses compactes intéressent peu les entreprises de terrassement et les carrières, il est intéressant de noter que leurs ventes ont explosé en 2019 avec **1 099** unités écoulées, soit une progression de + 24 %.

ÉVOLUTION DEPUIS 2015*

2015	1 676
2016	2 149
2017	2 633
2018	2 970
2019	3 291

*Chargeuses sur pneus de - 5,5 t et de + 5,5 t

« 2019 a été la meilleure année depuis onze ans pour le segment des chargeuses sur pneus, sans toutefois battre le dernier record de 2007 »

Volvo, les bons chiffres de 2019 - et la progression observée depuis 2016 - s'explique évidemment par la bonne santé du secteur du bâtiment et des travaux publics, poussé par les grands travaux liés au Grand Paris Express, à l'organisation des Jeux olympiques à Paris en 2024, ou encore au plan de relance autoroutier. 2019 fût également un excellent cru grâce à l'effet pré-électoral, les maires des communes souhaitant accélérer le rythme des travaux avant la fin de leur mandat au printemps 2020. Enfin, le dispositif de suramortissement permet également d'expliquer ces bonnes ventes de 2019.

INCERTITUDES SUR L'APRÈS CRISE SANITAIRE

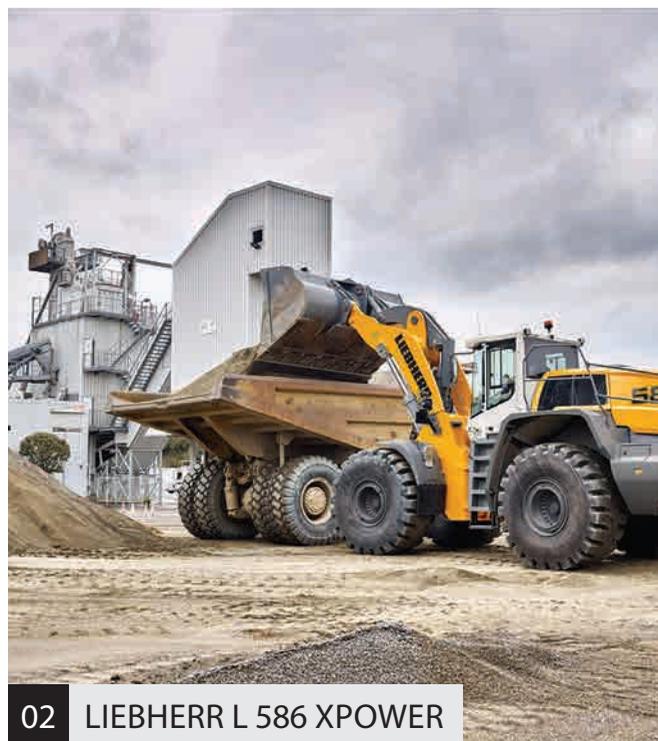
À l'heure où nous écrivons ces lignes, nous sommes encore loin de nous imaginer les conséquences de la crise sanitaire sur l'économie mondiale et sur la conjoncture française. Tout dépendra bien sûr de la durée de la crise, de son bilan humain, de ses conséquences sur l'économie en général et des décisions gouvernementales qui seront prises dans les prochains mois pour tenter de relancer l'économie. Alors que les banques centrales font d'ores-et-déjà pleuvoir des milliards

pour sauver un maximum d'entreprises de la banqueroute, la fiscalité risque de connaître une inflation dans les prochaines années. De même, les entreprises de travaux publics comme les carrières pourraient annuler des commandes de matériels ou reporter d'éventuels renouvellements de flottes pour éponger leurs difficultés financières, qui dépendront de la durée de la crise sanitaire. 2020 et surtout 2021 devraient donc être de mauvaises années pour les ventes de matériels de travaux publics. Toutefois, passé la tempête, la demande de granulats devrait logiquement repartir à la hausse pour satisfaire les besoins des nombreux chantiers déjà engagés ou en cours de l'être, comme le canal Seine-Nord, mais aussi pour fournir d'éventuels futurs grands travaux décidés par les pouvoirs publics pour enclencher la reprise économique. Toutefois, les effets ne devraient se ressentir pour les constructeurs de matériels que d'ici un à deux ans, lorsque les terrassiers et les carrières auront assuré leur sauvegarde et pourront de nouveau penser à moderniser leur flotte d'engins.

Franck Boittiaux



01 CASE PROJECTTETRA



02 LIEBHERR L 586 XPOWER

PANORAMA CHARGEUSES

LES CHARGEUSES SUR PNEUS CONTINUENT D'INNOVER

01 CASE PROJECTTETRA
Case s'est vu remettre le prix Good Design Award, qui récompense les produits durables, pour son concept de chargeuse sur pneus, fonctionnant au méthane, baptisé ProjectTetra. Développé conjointement par les équipes internationales d'ingénierie Case et CNH Industrial, le concept de chargeuse sur pneus ProjectTetra innove en offrant la possibilité d'utiliser du carburant produit à partir de déchets et de sources renouvelables. La machine est alimentée par un moteur au méthane éprouvé, produit par la marque sœur de Case, FPT Industrial, qui offre les mêmes performances que son équivalent diesel. Elle

intègre également des dispositifs de sécurité innovants qui utilisent des technologies biométriques et un système de détection d'obstacles dérivé du programme autonome de recherche et développement des véhicules de CNH Industrial. A noter que la chargeuse a été testée dans des environnements de construction réels, ce qui démontre sa faisabilité et prouve sa rentabilité en termes de durabilité, de réduction du coût total de possession global et de viabilité opérationnelle.

02 LIEBHERR L 586 XPOWER
La Liebherr L 586 XPower, plus grande chargeuse du constructeur

(32 t) est équipée du nouveau système de détection de personne de Liebherr, primé aux Samoterp Innovation Awards dans la catégorie « chargeuse sur pneus ». Ce système d'assistance à la conduite augmente la sécurité pendant les mouvements de la chargeuse en avertissant automatiquement l'opérateur sur l'écran en cabine et en émettant des signaux sonores. Une particularité de ce système est qu'il différencie les personnes des objets. Fin 2020, Liebherr ajoutera à la détection de personne une assistance de freinage. En plus des avertisseurs en cabine, il aidera également l'opérateur de la machine à éviter les collisions ou les



03 PNEUS CONTINENTAL



04 KUBOTA R070 ET R090

accidents. Après son exposition sur le salon Samoter, la L 586 Xpower, équipé de ce nouveau système, entrera en service à Ravenne (Emilie-Romagne) au Terminal Nord du groupe Sapir, une entreprise fondée en 1987 qui gère 800 000 m² de marchandises dans le port sur trois terminaux.

03 PNEUS CONTINENTAL EM-MASTER POUR LES KOMATSU SÉRIE 8

Komatsu propose désormais à ses clients européens qui le souhaitent d'équiper ses chargeuses sur pneus de série 8, produites en Allemagne, de pneumatiques de la gamme radial Continental EM-Master, particulièrement adaptés aux besoins des chantiers de construction et des sites miniers où sont utilisés des tombereaux articulés, des chargeuses et des bouteurs sur pneus. Avec une profondeur de sculpture normale et un espacement plus important entre

les pavés de la bande de roulement, l'EM-Master E3/L3 offre par exemple de bonnes propriétés d'auto-nettoyage, de traction et de maniabilité même sur un sol meuble et boueux. En outre, la conception ouverte de la bande de roulement assure de meilleures propriétés de refroidissement et donc une moindre accumulation de chaleur, ce qui se traduit par un kilométrage et des distances d'utilisation plus élevés. Par ailleurs, l'EM-Master E4/L4 offre une bonne protection de sa carcasse et une bonne résistance aux coupures, tout en soignant le confort et la motricité. A noter que des capteurs intégrés surveillent la pression et la température avec les systèmes ContiPressureCheck et ContiConnect.

04 KUBOTA R070 ET R090

Les nouvelles chargeuses Kubota R070 et R090 adoptent un design revu, ainsi que plusieurs améliorations. La surface vitrée de la cabine a

ainsi été agrandie pour une meilleure visibilité, tandis qu'un tableau de bord digital fait son apparition, de même qu'un siège à suspension complète et un volant inclinable. Toutes les commandes principales sont regroupées sur un monolevier facile à utiliser pour une meilleure ergonomie, tandis que les sélecteurs des deux gammes de vitesse permettent à l'opérateur de changer de vitesse rapidement pour une efficacité optimale. Le bras de levage bénéficie quant à lui d'une nouvelle conception pour offrir une capacité de charge élevée. « Les R070 et R090 sont toutes deux conçues pour des performances accrues, avec des fonctions de productivité et de la puissance à revendre. Elles sont également conçues pour une utilisation simple et sûre, même par des opérateurs n'ayant aucune expérience des chargeuses », a commenté Keigo Watanabe, directeur de la Division Travaux Publics de Kubota Europe.



MATÉRIEL

LA PREMIÈRE GRANDE FOREUSE ROTATIVE ÉLECTRIQUE

Les motorisations alternatives ne sont plus une vue de l'esprit dans la construction. Alors que les systèmes électriques gagnent les engins urbains compacts, Liebherr est parvenu à intégrer cette technologie encore confidentielle à une machine bien plus massive : la LB 16. Cette dernière est la première grande foreuse rotative au monde alimentée par batterie.

Présentée l'an dernier sur le salon Bauma, la LB 16 est une machine aboutie à tout point de vue. « Nous voulions envoyer à nos clients un vrai engin

à tester sur le chantier, et nous le voulions surtout rapidement », déclare Holger Streitz, directeur du développement de Liebherr-Werk Nenzing. A l'issue d'une étude de faisabilité conduite en collaboration

avec l'École polytechnique fédérale de Zurich, et surtout, l'entreprise Suncar, Liebherr est parvenu à concevoir un prototype capable de réaliser 80 % des forages sans câble dans une journée de travail de 10h.

« À titre de comparaison, nous parlons d'une capacité de batterie de 265 kW, soit neuf modèles Tesla S ou sept véhicules Audi e-tron. Ce qui correspondrait à un trajet de 3000 km », pointe le responsable.



© Liebherr

LA FOREUSE ÉLECTRIQUE LIEBHERR LB 16 EN BREF

- ➔ 265 kW
- ➔ Autonomie de 10h
- ➔ Recharge en 7h
- ➔ 56 t
- ➔ Forage à 34,5 m de profondeur
- ➔ Diamètre 1500 mm

150 000 L DE GAZOLE ÉCONOMISÉS

« Il s'agit de la première foreuse 0 émission sur le marché, affirme Johannes Romberg, ingénieur sur le site de Liebherr à Nenzing (Autriche). Complètement silencieuse, elle travaille toute la journée sans recharge, et se recharge en 7h. » Imaginée pour les environnements essentiellement urbains mais potentiellement utilisable en carrière, cette foreuse de 56 t est facile à transporter malgré son contingent de batteries au lithium Kreisel pesant 4,5 t à lui-seul. Grâce à lui, elle permet d'économiser 150 000 l de gazole, soit 350 t de CO₂. Aisément mise en fonction, ou à arrêter, elle offre différentes configurations de sorte qu'elle est en mesure de travailler si besoin sous un pont ou sous des lignes à haute-tension. « Elle est actuellement en test sur le

terrain chez un loueur partenaire afin d'en évaluer le potentiel commercial, confesse Holger Streitz. Nous planchons d'ores et déjà sur un second prototype à l'espace réduit pour les batteries. » La production débute cette année.

ÉCOLOGIQUE ET NUMÉRIQUE !

La LB 16 « unplugged », en tant que foreuse à part entière, est équipée de toutes les solutions digitales intégrant les machines conventionnelles. Elle profite donc de l'affichage automatique de la pression de contact au sol, du système de positionnement automatique LiPOS et de divers systèmes d'enregistrement et d'évaluation des données de fonctionnement. Elle permet en outre de forer jusqu'à une profondeur de 34,50 m.

Julia Tortorici

Toujours plus loin dans l'innovation

Système plus léger et électrohydraulique
Zéro perte de volume de chargement



2

Nouvelles versions

DUMPO Dumper V2



DUMPO

SYSTÈME ÉMARRQUÉ D'ABATTAGE POUSSIÈRES

3, Z.A. Les peupliers
27500 Bourneville-Sainte-Croix
Tél. 02 32 56 10 85 - Fax. 02 32 56 11 64
contact@natural-tech.fr
www.dumpo.fr



DUMPO est une marque déposée de la société SAS NATURAL TECH



CONJONCTURE

PLUS DE 20 MILLIONS DE TONNES DE GRANULATS PAR AN

Au sein du groupe Eiffage, l'entité Eiffage Route exploite plus d'une centaine de carrières en France pour une production qui dépasse les 20 millions de tonnes de granulats par an. Comme pour l'ensemble du groupe, l'activité extraction a continué de croître en 2019, notamment grâce à l'acquisition de plusieurs carrières fin 2018, tout comme l'augmentation de granulats recyclés

A lors que les nuages s'amoncellent au-dessus de l'économie mondiale au fil de l'évolution de la crise sanitaire, Eiffage a réalisé - comme tous les grands groupes de BTP - une excellente année 2019 avec un chiffre d'affaires en augmentation de + 9,4 % à 18,1 milliards d'euros et même une croissance de + 16,3 % pour la branche Infrastructures avec 6,4 milliards d'euros. Au sein de la branche Infrastructures, l'extraction et le recyclage de granulats dépend de l'entité Eiffage Route et elle est supervisée par Jean-Paul Chaignon, directeur carrières, que nous avons contacté pour faire le point sur cette activité.



Jean-Paul Chaignon,
directeur carrières Eiffage Route.

du groupe Migné, achetées également en 2018 à hauteur de 49 %, a particulièrement occupé les équipes d'Eiffage Route l'an dernier. Il faut dire que cela représente au total sept carrières, un site de déblais et quatre plateformes de dépôt de matériaux situés dans le Lot-et-Garonne (47), en Haute-Garonne (31), mais aussi en Vendée (85) et dans les Deux-Sèvres (79). A elles seules, les carrières de Razel-Bec représentent un chiffre d'affaires de 8 millions d'euros et une trentaine de collaborateurs. Par ailleurs,

Eiffage Route a obtenu une nouvelle autorisation de 30 ans pour l'exploitation de la carrière de La Roche-Blain (14), qui extrait 1,4 million de tonnes par an, associée à une autorisation de remblaiement. Pour convaincre les pouvoirs publics, Jean-Paul Chaignon nous a expliqué que le travail des équipes consistait « *souvent à rappeler nos besoins en granulats* ». Il doit ainsi faire preuve de pédagogie avec les parties prenantes au niveau local pour expliquer comment sont extraits les granulats, « *en respectant la séquence « ERC » pour éviter, réduire, compenser, c'est-à-dire en faisant attention à la faune et à la flore, à la biodiversité, ou encore au réaménagement des sites* ». Puis d'ajouter : « *nous n'hésitons pas à montrer le savoir-faire d'Eiffage pour expérimenter des façons différentes de réaménager ou de prendre en compte la biodiversité* ».

600 ENGINS MOBILES ET 60 INSTALLATIONS FIXES

Alors qu'Eiffage Route n'a pas réalisé d'investissement d'ampleur en 2019

LÉGÈRE PROGRESSION

Ainsi, l'extraction de granulats a légèrement progressé en 2019 pour dépasser les 20 millions de tonnes grâce à une centaine de carrières gérées par Eiffage sur le territoire français. L'intégration des actifs des carrières de Razel-Bec (groupe Fayat), acquises en 2018, ainsi que des carrières

LES AUTRES CARRIERS EN CHIFFRES

-1 %

→ En 2019, le chiffre d'affaires mondial du groupe mexicain Cemex a légèrement diminué (-1 %) à 13,1 milliards de dollars, avec notamment une baisse de -1 % enregistrée en Europe lors du 4^e trimestre 2019. Le groupe exploite environ 90 carrières en France, réparties sur 3 grandes zones géographiques, pour une production supérieure à 300 millions de tonnes par an.

16

→ L'entreprise familiale Charier exploite 16 carrières, mais aussi 33 sites de gestion de déchets inertes. En 2019, l'entreprise créée en 1897 et employant 1 400 salariés a réalisé un chiffre d'affaires de 278 millions d'euros.



© Charier, Charier

22,97 Mt

→ Le groupe Vicat, qui emploie plus de 9 000 personnes dans 12 pays, a réalisé un CA de 2,74 Mrd€ en 2019. A périmètre constant, le chiffre d'affaires de l'activité Béton et Granulats du groupe a progressé de +3,2 % en 2019 avec un chiffre d'affaires consolidé de 1,07 Mrd€, obtenu grâce à la production de 22,97 Mt de granulats.

18,9 Mds €

→ Le groupe HeidelbergCement, qui possède notamment GSM Granulats, a réalisé un chiffre d'affaires de 18,9 milliards d'euros en 2019, soit une croissance de +4 %, et a produit 308 millions de tonnes de granulats, en très légère baisse par rapport à 2018 (309 Mt).

dans les carrières, Jean-Paul Chaignon précise que l'entreprise investit « régulièrement » dans du matériel mobile. « Nous exploitons environ 600 engins mobiles sur nos carrières, tandis que nous comptabilisons une soixantaine d'installations fixes, sans compter les groupes mobiles de concassage que nous utilisons sur plusieurs carrières », énumère-

t-il. Dans le même temps, Eiffage développe un réseau de plateformes de recyclage autour des métropoles « pour capter de la ressource et commercialiser des matériaux recyclés », à l'image de Recyclage Matériaux Nord (RMN) dans la région lilloise ou Verdolini Recyclage dans la région lyonnaise. Alors que le groupe propose aujourd'hui 10 %

de granulats recyclés, cette part « va continuer à croître plus vite que la partie naturelle, même si la ressource issue de la déconstruction est limitée », selon le directeur carrières.

Franck Boittiaux

Metso Nordtrack™

Conçu pour rendre les opérations plus productives

Les concasseurs, cribles et convoyeurs mobiles Nordtrack™ vous permettent de démarrer facilement vos chantiers dans les délais en respectant le budget. Avec des produits préconfigurés et un choix d'options limité mais bien défini, Nordtrack est idéal pour les entrepreneurs efficaces. Nordtrack bénéficie d'un réseau de distributeurs professionnels pour la vente et les services.

metso.com/nordtrack



metso
Expect results



SAMI
TP ENVIRONNEMENT

SAMI TP ENVIRONNEMENT

06 11 29 61 04
samitp-environnement@bpmgroup.fr
www.samitp.com



GROUPE PAYANT

06 40 75 67 44
payant@payant.fr
www.groupepayant.fr

Terrassements
& Carrières

Oui, je m'abonne

SUR CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

CONJONCTURE CONCASSEURS

LES GROUPES MOBILES DEVRAIENT **CROÎTRE DE 4 À 6 %** **PAR AN** ENTRE 2019 ET 2023

À en croire la croissance du marché des concasseurs mobiles et les positionnements stratégiques de plusieurs constructeurs, il semblerait que les matériels mobiles soient de plus en plus convoités.



Plutôt que d'acquiescer une installation fixe pour chacun de leur site, une solution trop coûteuse et difficile à amortir, certains carriers font le choix de travailler, par campagne, avec une installation mobile sur plusieurs sites, par exemple trois mois au sein d'une première carrière, le temps de générer un stock de matériaux commercialisables avant de déplacer le même matériel dans un autre site pour une deuxième campagne. Et, pour cause, en plus d'être facilement transportable, la solution mobile apporte de la flexibilité et s'avère aussi plus évi-

dente à revendre par rapport à un équipement stationnaire. D'ailleurs, selon Renaud Lapointe, vice-président, en charge de la gestion des ventes et des équipements dans le domaine des granulats chez Metso, « *le marché global des groupes mobiles devrait croître de 4 à 6 % par an entre 2019 et 2023, en raison des dépenses liées à la construction des infrastructures routières* ».

DES STRATÉGIES D'ENTREPRISE

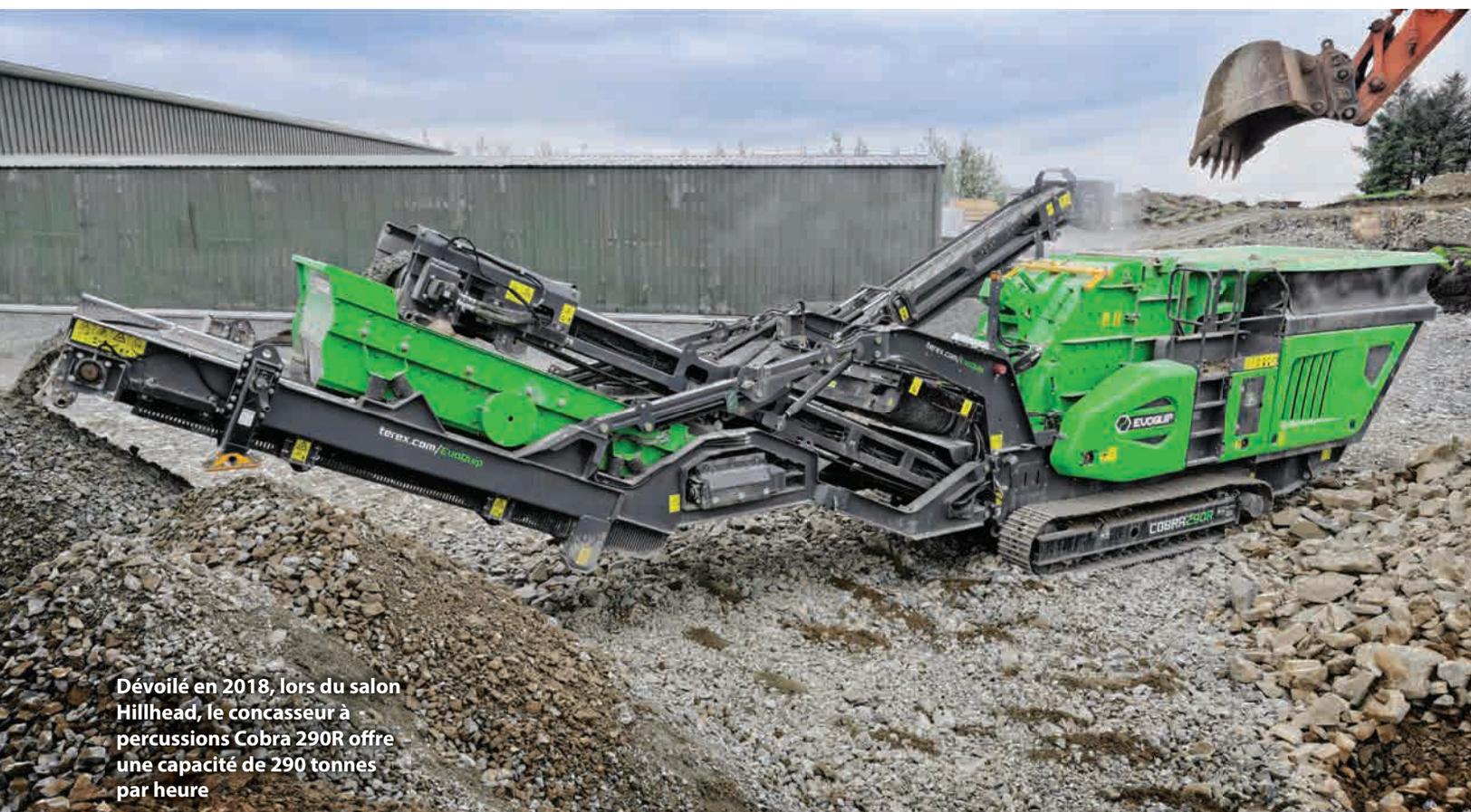
En 2019, plusieurs constructeurs de concasseurs ont renforcé leur stratégie de développement à l'égard des équipements mobiles. Le groupe Metso a,

par exemple conclu, en octobre dernier, l'acquisition du fabricant canadien d'équipements mobile de concassage et criblage, McCloskey International. Deux mois plus tôt, il est même devenu actionnaire unique de l'un des principaux producteurs d'équipements de concassage et de criblage sur le marché intermédiaire en Chine, Shaorui Heavy Industries Ltd. « *L'acquisition de McCloskey renforce nos plans d'expansion pour approcher nos clients par le biais de multiples canaux et offres complémentaires. À l'avenir, nous prévoyons même de continuer à développer les marques et les canaux de distribution McCloskey in-*



Le GIPOKOMBI FDR GIGA offre un rendement allant jusqu'à 450 tonnes/heure.

© Anoycia



Dévoilé en 2018, lors du salon Hillhead, le concasseur à percussions Cobra 290R offre une capacité de 290 tonnes par heure

dépendamment du réseau Metso », commente Renaud Lapointe. Des synergies devraient être créées grâce à ces rapprochements, notamment en achats pour les deux réseaux, ainsi qu'en services et en pièces d'usure. Des outils de production McCloskey en Amérique du Nord et Irlande du Nord, assureront aussi de répondre à une demande mondiale que Metso espère satisfaire. D'autre part, avec le rachat des actions de Shaorui, le groupe Finlandais entend élargir son développement vers de nouveaux marchés et offres. « Ces décisions stratégiques permettront à nos clients de bénéficier des synergies entre les technologies et les services des différentes marques du groupe et permettront à Metso d'offrir à ses clients un vaste choix de solutions adaptées à leurs besoins et à leurs marchés », explique Renaud Lapointe. Distribuant, notamment, les matériels GIPO en France

depuis une dizaine d'années, Garonne Concassage et Criblage a annoncé, lui aussi, poursuivre son développement vers la vente de matériels mobiles en 2020. Pour accompagner cette stratégie, l'entreprise a recruté un nouveau commercial investi à cette activité.

LES AVANTAGES DU MOBILE

Pour Kleemann, dont l'offre est depuis longtemps exclusivement mobile, l'une des raisons de la hausse de demande pour ce segment de matériels est aussi financière. « Pour faire un investissement conséquent sur du matériel fixe, il faut pouvoir l'amortir sur une durée longue, ce qui sous-entend une réserve de gisement suffisante et surtout une autorisation d'exploitation en adéquation. Une combinaison difficile à avoir, explique Julien Colli, directeur des ventes Kleemann. C'est pourquoi, les carrières cherchent surtout, aujourd'hui, à limiter

le montant d'investissement ou à mettre à profit l'acquisition d'une installation mobile pour plusieurs carrières ». Dans une logique de préservation des matières premières, beaucoup de carrières font, par ailleurs, le choix de retraiter des déchets inertes et des stériles, qu'ils ont stockés depuis de nombreuses années, pour récupérer les granulats. Le constructeur GIPO développe, depuis maintenant une vingtaine d'années, des solutions pour le recyclage et, à ce titre, a apporté au fil du temps plusieurs améliorations sur sa gamme au niveau de la soufflerie et de la recombinaison des produits. Début 2019, à Anse (69), pour la plateforme de recyclage d'Ancycla, Garonne Concassage et Criblage a livré un Gipokombi, une installation mobile de concassage à percussions personnalisée qui redonne une seconde vie aux déchets inertes du bâtiment et du TP (béton, terre, enrobé,

**« Les carriers
cherchent surtout,
aujourd'hui,
à limiter le montant
d'investissement
ou à mettre à profit
l'acquisition
d'une installation
mobile pour
plusieurs carrières »**



**1/ Julien Colli,
directeur des ventes
Kleemann**

**2/ Renaud Lapointe,
vice-président, en
charge de la gestion
des ventes et des
équipements dans le
domaine des granulats
chez Metso**

**3/ Christophe Castaldo,
PDG de Garonne
Concassage Criblage**

etc.). Triés, valorisés et concassés, ils deviennent des granulats recyclés utilisables pour de futurs chantiers TP ou l'industrie du béton.

DES INNOVATIONS BI-ÉNERGIE

A l'écoute de leurs clients, d'autres constructeurs proposent des concasseurs à motorisation mixte, c'est-à-dire pouvant fonctionner avec un moteur diesel embarqué ou, au contraire, être relié directement au réseau électrique. Cette alternative permet une réduction du poste énergie, une diminution du bruit en configuration électrique et des opérations d'entretien réduites puisqu'il n'y a plus besoin de groupe diesel, notamment. « Chez Metso, nous travaillons à étendre notre gamme de matériels mobiles hybride afin de proposer des solutions plus environnementales qui permettent à nos clients de réduire leur coût d'exploitation et d'être

conformes aux normes qui sont de plus en plus exigeantes », explique Renaud Lapointe. Dans sa gamme hybride, le groupe Finlandais compte plusieurs modèles pouvant être alimentés électriquement tels que les concasseurs LT330D, LT120E et LT130E ainsi que des cribles mobiles, appelés « bi-power », sur lesquels le circuit hydraulique est alimenté par un moteur électrique. Pour la première fois sur la scène internationale, à l'occasion de Bauma, Keestrack a présenté son concasseur à mâchoires hybride B7e mobile. Sur ce salon, Kleemann a aussi exposé sept nouvelles installations mobiles de concassage et de criblage dont le Mobicat MC 120 Z PRO, un concasseur à mâchoires bi-énergie. Comme le précise Julien Colli, le choix du type de machine pour un carrier dépend bien évidemment des matériaux à concasser. « Dans le cas d'alluvions ou de roches

massives, des matériaux durs et abrasifs, il sera tenté d'utiliser, a minima, un mâchoire et un cône alors que s'il a également une activité recyclage, il traitera avec un broyeur à percussions. S'il s'agit d'un site calcaire et qu'en plus le carrier a une activité de recyclage, il pourra tout à fait faire le choix d'employer une seule et même machine à savoir un percussion », explique-t-il. D'ailleurs, la machine la plus vendue par Kleemann actuellement est le MR 110Z Evo2, destiné aux applications de recyclage. Mais, en carrières, il est plus courant de rencontrer les concasseurs à mâchoires MC 120Z Pro et son petit frère le MC 110 Evo ou encore, pour les sites de roches massives, des broyeurs à cône MCO9 et MCO11 Pro.

Charlotte Divet

CONJONCTURE

LA GESTION DES TERRES INERTES ET DÉCHETS DE CHANTIER, PLUS QUE JAMAIS PRIMORDIALE

Les entreprises de gestion de terres inertes, déchets de chantier et autres déchets dangereux ont, elles aussi, réalisé une excellente année 2019. Si la crise sanitaire liée au coronavirus risque d'avoir un impact sur leur activité cette année, comme pour les entreprises de terrassement et de travaux publics.

Voici un tour d'horizon de quelques chiffres-clés à retenir.

1 + 3,9 % POUR SUEZ

Suez a réalisé une année 2019 supérieure à ses attentes avec un chiffre d'affaires légèrement supérieur à 18 milliards d'euros, soit + 3,9 % par rapport à 2018. L'activité Recyclage et valorisation représente 41 % de son activité avec 6,471 milliards d'euros enregistrés en Europe, soit une augmentation de + 4,3 % par rapport à 2019 grâce à un volume de déchets traités en hausse de + 1,5 %. L'activité Industrial Waste Specialties enregistre quant à elle une forte croissance de + 11,4 % grâce au marché de remédiation de terres polluées et à des hausses de

prix. A noter que le troisième domaine d'activité du groupe, dénommé Environmental Tech & Solutions et incluant le traitement des déchets dangereux, représente 20 % du chiffre d'affaires, soit 3,596 milliards d'euros (+ 9,5 %).

2 DÉVELOPPEMENT À GRANDE VITESSE POUR HESUS

En 2019, Hesus a réalisé un chiffre d'affaires de 29 millions d'euros, soit une forte croissance de 20 %, alors que son activité avait déjà explosé de 40 % entre 2017 et 2018. Comptant 49 salariés dont 43 en France, l'entreprise a été créée en 2008 par Emmanuel

Cazeneuve pour proposer au secteur du BTP des services d'évacuation, valorisation, dépollution, stockage et fourniture de déblais, tout en garantissant une traçabilité grâce à sa plateforme Hesus Store. Travaillant avec près de 900 centres de traitement et plus de 60 transporteurs ayant effectué 71 000 trajets l'an dernier, Hesus a géré 1,335 million de tonnes de terres inertes en 2019, sachant que 84 % ont été valorisées sur les chantiers. Intervenant notamment sur des grands travaux parisiens comme le prolongement du RER E Eole à la Porte Maillot et de la ligne 14 Sud du métro, Hesus a également trai-

SUEZ + 3,9%



HESUS + 20%



VEOLIA + 4,3%



té 600 000 tonnes de terres polluées en 2018. La croissance de l'entreprise devrait continuer à progresser de façon spectaculaire, avec un chiffre d'affaires de 42 millions d'euros prévu en 2020 !

3 VEOLIA AFFICHE UNE CROISSANCE DE + 4,3 %

L'année 2019 a permis à Veolia de réaliser un chiffre d'affaires de 27,189 milliards d'euros, soit une croissance de + 4,3 %, dont 10,166 milliards d'euros grâce à l'activité déchets (+ 5,9 %), malgré l'impact négatif, à hauteur de 76 millions d'euros, des prix des matières recyclées. Le groupe, qui emploie 171 000 salariés à travers le monde, a réalisé 5,611 milliards d'euros de chiffre d'affaires en France (+ 2 %). Parmi les autres chiffres à retenir, notons que l'activité déchets dangereux a progressé de + 4,6 % en Europe.

4 2,5 MILLIONS DE TONNES TRAITÉES PAR YPREMA

Yprema, entreprise spécialisée depuis 30 ans dans le recyclage et la valorisation des matériaux de déconstruction, des mâchefers d'incinération, ou encore des terres inertes, traite au total 2,5 millions de tonnes de matériaux chaque année. Exploitant une dizaine de sites et employant 81 salariés, l'entreprise réalise ainsi un chiffre d'affaires de 23 millions d'euros. Après avoir ou-

vert en 2019 une nouvelle installation à Massy (91), notamment en prévision du chantier de la future ligne 18 du Grand Paris Express, Yprema vient de réorganiser, début 2020, sa plateforme située sur le Port de Gennevilliers (92) avec du nouveau matériel.

5 SÉCHÉ ENVIRONNEMENT : 25 % À L'INTERNATIONAL

Avec un chiffre d'affaires de 704,4 millions d'euros, Séché Environnement a connu une forte croissance de + 20,3 %, pour un résultat net consolidé de 18,9 millions (+ 16,7 %), qui a permis de verser un dividende net par action de 2,27 euros contre 2,00 euros en 2018. Réalisant dorénavant 25 % de son chiffre d'affaires à l'international, le spécialiste français du traitement et de la valorisation des déchets assure une présence dans 15 pays au total et compte 4 400 salariés. L'entreprise a tout de même réalisé une belle performance en France, son périmètre historique où elle compte 40 sites, avec une croissance de + 4,1 % pour un chiffre d'affaires contributif de 516,7 millions d'euros. La filière déchets dangereux représente le cœur du métier de Séché Environnement avec un chiffre d'affaires de 450,5 millions d'euros (+ 28,8 %), dont 310,4 millions en France (+ 7,9 %). La filière déchets non dangereux a connu quant à elle une

croissance de + 12,6 % avec 237,3 millions d'euros. A l'horizon 2022, Séché Environnement prévoit d'atteindre un chiffre d'affaires contributif compris en 750 et 800 millions d'euros, dont environ 30 % réalisé à l'international.

6 15 MILLIONS DE TONNES GÉRÉES PAR ECT

Créé en 1997, le groupe ECT est un spécialiste, intervenant principalement en Ile-de-France, de la gestion et de la valorisation des terres excavées du BTP, qui traite chaque année entre 12 et millions de tonnes. Réalisant un chiffre d'affaires de 130 millions d'euros grâce à un total de 400 collaborateurs, l'entreprise est ainsi intervenue sur 16 projets de réaménagements en 2019. En effet, en collaboration avec de nombreuses collectivités locales, ECT aménage des espaces verts grâce aux matériaux issus des différents chantiers de terrassement. Possédant un parc matériel de 75 engins, dont une vingtaine de bulldozers, une dizaine de chargeuses et une douzaine de tombereaux, l'entreprise intervient par exemple, depuis 2018 et jusqu'en 2021, à Moissy-Cramayel (77) pour aménager un parc public et un plateau agricole biologique à l'aide de 533 220 m³ de terres inertes autorisées. 20 000 arbres y seront plantés sur cette butte séparant la ville de la N104.

YPREMA **2,5** Mt



SÉCHÉ **+20,3** %



ECT **15** Mt



CONJONCTURE CAMIONS

LE BTP TIRE VERS LE HAUT LES VENTES DE CAMIONS

En 2019, les véhicules industriels ont battu de nombreux records, notamment grâce à une large contribution du secteur du BTP. Outre la crise liée au coronavirus, les constructeurs s'inquiètent de plusieurs sujets pour l'avenir, comme les délais d'attente chez les carrossiers, le durcissement de la législation, ou encore le déploiement de nouveaux types de motorisations. Mais cela ne les empêche pas d'innover toujours plus, notamment en matière de sécurité et de connectivité.

En 2019, selon les chiffres de la CSIAM*, 55 250 véhicules industriels de 5 t et plus ont été immatriculés en France, soit une progression de 1,8 % par rapport à 2018. La part de marché des porteurs, qui représentent environ 80 % des camions utilisés par les entreprises du BTP, atteint 44,5 % de ce volume avec 24 577 unités. Les modèles de plus de 16 t dominant quant à eux largement le créneau avec 48 172 immatriculations, soit une progression de 2,2 %. De tels niveaux n'avaient plus été atteints depuis 2008. Largement leader du marché, Renault Trucks détient 27,8 % de parts de marché (PDM) pour l'ensemble des VI de 5 t et plus avec 15 342 immatriculations, mais cette PDM descend à 26,1 % sur le créneau des plus de 16 t, qui intéressent plus précisément les entreprises

de travaux publics, avec 12 571 immatriculations. Derrière, Scania s'octroie la 2^e position avec 14,6 % de PDM (7 038 unités), suivi de près par DAF qui s'invite sur le podium avec 14,4 % de PDM (6 945 unités). Viennent ensuite Volvo en 4^e position avec 14,2 % de PDM (6 823 unités), puis Mercedes-Benz en 5^e position avec 14,1 % de PDM (6 792 unités), tandis que MAN est 6^e avec 11,5 % de PDM (5 529 unités) et Iveco ferme la marche avec 4,6 % de PDM (2 222 unités). Concrètement, alors que Renault et MAN affichent une certaine stabilité sur le créneau des plus de 16 t (- 0,04 % et - 0,84 %), Scania, DAF et Volvo ont réalisé une excellente année avec une progression de respectivement 20 %, 8,6 % et 4,4 %. De son côté, Mercedes a vu ses ventes s'éroder de 5,1 %, tandis qu'Iveco a plongé de 21,8 %.

TROIS CONSTRUCTEURS EN FORTE PROGRESSION

Chez Scania, désormais 2^e constructeur alors qu'il ne pointait qu'à la 5^e place en 2018, Philippe Rousseau, chef de produit, explique que ce succès est « dû à notre nouvelle gamme déployée entre 2016 et 2018 », qui apporte « une pleine satisfaction à nos clients, notamment en termes de consommation, de confort, de qualité du produit, ou de coût d'exploitation, lié au peu d'immobilisation des véhicules ». Sur le segment des bennes, qui a progressé de 11,6 % en 2019, le constructeur suédois a « surperformé » avec une croissance de 23,9 % pour occuper une part de marché de 12,5 %, en quatrième position ex-aequo avec Volvo. Philippe Canetti, directeur général de DAF, explique quant à lui que 2019 était « la meilleure année réalisée en France

« Renault Trucks reste largement leader du marché global du poids lourd et du segment construction, avec une progression en 2019 »

Loeizig Sevellec,
directeur commercial
France Renault Trucks.



© Volvo Trucks

© DAF



© Scania

© Man

1/ Laurent d'Arnal,
directeur commercial
Volvo Trucks France.

2/ Philippe Canetti,
directeur général DAF
Trucks France.

3/ Philippe Rousseau,
chef de produit Scania
France.

4/Damien Faure,
directeur commercial
véhicules industriels
MAN Truck & Bus
France.

depuis notre implantation en 1963 », surtout grâce aux camions tracteurs, tout en reconnaissant souffrir « d'un manque de dynamisme commercial sur le segment de la construction, avec environ 3 % de parts de marché ». Toutefois, il affiche son ambition de « passer, dès cette année ou l'année prochaine, à 6 ou 7 % de parts de marché, comme en 2010 » en renforçant les liens avec les carrossiers et en réinvestissant « massivement sur des véhicules prêt-à-partir ». Même son de cloche pour Laurent d'Arnal, directeur commercial Volvo Trucks France, qui ne se satisfait pas de sa part de marché sur le segment de la construction, qui atteint 11 %, et considère qu'elle devrait atteindre 15 %, alors que le constructeur a, lui aussi, « réalisé son record historique de ventes depuis son arrivée en France en 1964 ». Pour progresser sur le segment du BTP, il compte ainsi sur la consommation de carburant de ses camions, mais aussi sur leurs spécificités car Volvo est le seul « à proposer des véhicules à deux ponts moteur, 6x4 ou 8x4, avec un essieu arrière débrayable et relevable », gage de manœuvrabilité et d'économies « en usure des pneumatiques et en consommation de carburant ».

2019 A PROFITÉ À TOUT LE MONDE

Même si leur performance brute apparaît moins spectaculaire, les autres constructeurs ont d'autres raisons de se réjouir car l'excellente année 2019 a

profité à tout le monde, sauf à Iveco, qui a perdu du terrain en attendant l'arrivée des nouveaux S-Way et X-Way, récemment présentés. Alors que Renault Trucks affiche une certaine stabilité de ses ventes, le constructeur français, reste largement « leader du marché global du poids-lourd et du segment construction, avec une progression en 2019 », selon Loeizig Sevellec, directeur commercial France. Les modèles C et K permettent même à la marque d'afficher une part de marché en progression sur le secteur du BTP à 28,3% avec 2 162 immatriculations. De son côté, Olivier Amelineau, responsable communication de Mercedes-Benz Trucks France, reconnaît que la marque à l'étoile « a moins progressé que le reste du marché », mais possède environ un quart de parts de marché sur le segment des bennes. Par ailleurs, selon Damien Faure, directeur commercial chez MAN, le constructeur allemand « a battu tous les records » sur le segment des porteurs pour le BTP avec une part de marché atteignant désormais 15,4 %. Plus précisément, MAN progresse sur trois types de carrosseries, à savoir les appareils à bras, les bennes et les malaxeurs, la marque détenant notamment 14,5 % du marché des bennes.

UN LIEN CRUCIAL AVEC LES CARROSSIERS

Alors que tous les constructeurs s'attendaient – avant la crise sanitaire du

coronavirus – à un marché stable ou en légère baisse pour 2020, de l'ordre d'environ 10 % maximum, ils investissent massivement dans la sécurité, dans les nouvelles motorisations, ou encore dans la connectivité, notamment pour développer les services de maintenance prédictive, tandis que la future législation européenne sur les cabines aérodynamiques devrait permettre d'abaisser encore les niveaux de consommation. Mais en ce qui concerne le segment de la construction, tous s'accordent pour dire que les relations avec les carrossiers sont primordiales pour grappiller des parts de marché et surtout pouvoir répondre rapidement aux demandes des clients, notamment grâce au développement des stocks tampon avec des modèles prêt-à-partir. Les constructeurs ayant affiché une bonne performance sur le segment de la construction en 2019 sont en effet ceux qui ont le plus soigné leurs relations avec les carrossiers, dont les carnets de commande sont tellement chargés que les délais de carrossage peuvent parfois atteindre entre six mois et un an.

Franck Boittiaux

*CSIAM : Chambre syndicale internationale de l'automobile et du motocycle

NOUVEAUTÉS CAMION



NOUVELLE GAMME OPTIMISÉE

Fin février, Volvo Trucks dévoilait quatre nouveaux camions dans une vidéo spectaculaire. Représentant 96 % des livraisons du constructeur en France, les FH, FH16, FM et FMX misent sur le confort, la sécurité et la productivité, les deux derniers modèles étant étudiés pour le secteur de la construction.

« **N**otre objectif est d'être le meilleur partenaire commercial de nos clients, en les rendant encore plus compétitifs et en les aidant à attirer les meilleurs conducteurs sur un marché de plus en plus difficile ». A peine remis de ses émotions lors du tournage d'une vidéo spectaculaire, dans laquelle il pre-

nait place à 15 m du sol sur les quatre nouveaux modèles empilés, c'est ainsi que Roger Alm, président de Volvo Trucks, présentait les FH, FH16, FM et FMX de nouvelle génération.

MEILLEURES CONDITIONS DE TRAVAIL

Les FM et FMX, étudiés pour le secteur de la construction, disposent ainsi

d'une nouvelle cabine dont le volume intérieur a été agrandi d'un mètre cube pour améliorer les conditions de travail du chauffeur, tandis que la visibilité a également été améliorée. Nouveau volant avec colonne de direction réglable, couchette inférieure plus confortable, nouveau compartiment de stockage de 40 litres et isolation renforcées figurent ainsi au programme. Comme les



« Les FM et FMX sont équipés d'une nouvelle interface conducteur pour faciliter la surveillance et la gestion des différentes fonctions du véhicule, notamment à l'aide d'un écran principal de 12 pouces, accompagné d'un autre de 9 pouces »

FH et FH16, les FM et FMX sont également équipés d'une nouvelle interface conducteur pour faciliter la surveillance et la gestion des différentes fonctions du véhicule, notamment à l'aide d'un écran principal de 12 pouces, accompagné d'un autre de 9 pouces. Alors que les FH et FH16 bénéficient désormais de feux de route adaptatifs, un régulateur d'allure et d'espace-ment fait son apparition pour gérer les vitesses jusqu'à 0 km/h, tandis qu'un régulateur de vitesse en descente active automatiquement les freins de service pour maintenir une vitesse de descente constante. Le Volvo Dynamic Steering optionnel permet quant à lui d'aider au maintien de la trajectoire et d'assister à la stabilité, alors qu'un système de reconnaissance des panneaux de signalisation détecte diverses informations comme les restrictions de

dépassement, le type de route ou les limitations de vitesse pour les afficher sur l'écran principal.

PLUSIEURS TYPES DE MOTEUR

Pour répondre aux différents besoins des utilisateurs, les FH et FM pourront bénéficier d'un moteur au GNL répondant à la norme Euro 6, afin de réduire les émissions de CO₂, tandis qu'un nouveau moteur diesel Euro 6 pourra être associé au pack I-Save afin de réaliser des économies de carburant. Pour rappel, Volvo Trucks a livré 131 000 camions en 2019, dont 7 018 en France, via un réseau de 2 100 points de service répartis dans 130 pays, dont 115 situés dans l'hexagone.

Franck Boittiaux



MAN TG DE 3^E GÉNÉRATION

De son côté, MAN vient de présenter son TG de 3^e génération, qui se décline en plusieurs gammes (TGL, TGM, TGS et TGX) de 7,5 à 41 tonnes, bénéficie de 8 nouvelles cabines, de motorisations consommant moins de carburant, ou encore d'un châssis adapté à tous les secteurs. Pour l'approche chantier, la gamme TGS, disposant d'un PTAC de 18 à 41 tonnes, arbore des cabines étroites pour offrir une grande visibilité, des motorisations développant une puissance de 330 à 510 ch, mais aussi une grande variété en matière de motricité des essieux : 4x2, 6x2, 6x4, 8x2, 8x4, 4x4, 6x6, 8x6 et même 8x8 pour l'évolution sur les terrains les moins praticables. A noter que la traction avant hydrostatique HydroDrive est compatible avec deux, trois ou quatre essieux. Parmi les différentes cabines, le modèle NN se destine principalement au secteur de la construction, notamment pour les camions-bennes et les malaxeurs à béton. Compacte avec sa longueur d'1,88 m, elle offre suffisamment de place derrière les sièges pour y ranger du matériel, tandis qu'une marche optionnelle permet de contrôler visuellement le chargement. Enfin, le pare-chocs en acier en trois parties peut être remplacé par tronçon en cas de choc.

CONJONCTURE TOMBREAUX

LES ARTICULÉS SUR UNE BONNE DYNAMIQUE

L'an dernier, les ventes de tombereaux articulés ont connu une belle progression de 10,4 % avec 309 unités vendues, soit des niveaux comparables à ceux de 2012, tandis que les ventes des rigides, qui représentent à peine 10 % du marché, ont continué à s'éroder (- 33,3 %). Cette performance des articulés s'explique de plusieurs façons

En 2019, le marché des tombereaux articulés s'est révélé dynamique avec 309 unités vendues, soit une progression de 10,4 %. Après un point bas en 2015 avec seulement 133 machines écoulées, nous avons ainsi retrouvé des volumes comparables à ceux de 2012, même si les records de la période 2007-2008, qui avaient permis de dépasser les 500 unités grâce à plusieurs grands travaux, semblent hors d'atteinte. Toutefois, le marché français représente tout de même environ 5 % du marché mondial, puisqu'il s'écoule chaque année quelques 6000 tombereaux à travers le monde. Si aucun chantier d'envergure n'a nécessité d'énormes investissements en matière

de tombereaux l'an dernier, le marché reste fortement poussé par les entreprises de terrassement, ainsi que par les loueurs régionaux, qui ont renouvelé une partie de leur flotte. Dans une moindre proportion, des sites industriels de recyclage, des prestataires pour l'industrie et des exploitants de carrières ont également acheté quelques tombereaux articulés, qui se révèlent plus polyvalents que les modèles rigides, surtout sur terrains accidentés.

LA LOCATION S'AMPLIFIE

Selon Florient Myrope, responsable marketing chez Bergerat Monnoyeur, « le boom du marché s'explique par l'effet positif du suramortissement jusqu'à

fin avril 2019, mais aussi par le cycle de renouvellement de nombreux clients. Il s'agit donc d'une croissance structurelle et non d'un pic d'activité. » De même, la location « représente une part toujours croissante sur le segment des tombereaux, surtout depuis deux ans », ajoute-t-il. Ainsi, chez Bergerat Monnoyeur, la location représente désormais 30 % des ventes de matériels. Autre phénomène, alors que les modèles de 30 t sont les plus plébiscités, la demande pour les tombereaux articulés de 40 t augmente pour une raison particulière : la pénurie d'opérateurs ! Ce phénomène nous a été décrit par Christian Pellé, responsable commercial de Bell pour l'Ouest de la France, la Belgique, la Guyane et les Antilles. Alors que les



volumes de matériau à transporter sont les mêmes malgré le manque de chauffeurs, « les entreprises choisissent deux ou trois modèles de 40 t au lieu de trois ou quatre tombereaux de 30 t pour conserver le tonnage », explique-t-il.

VOLVO LARGEMENT DEVANT

Dans cette conjoncture favorable, Volvo CE domine largement le segment avec, selon nos informations, plus de 60 % de parts de marché. David Barth, directeur commercial et marketing Volvo Construction Equipment, indique que le constructeur a « réalisé une part de marché exceptionnelle en 2019 avec des livraisons qui ont augmenté de plus de 30 % ». Il explique cette performance par « la qualité reconnue » des produits Volvo, avec lesquels « les clients savent qu'ils pourront revendre leur matériel plus cher sur le marché de l'occasion », mais aussi parce que le constructeur suédois continue à « investir régulièrement dans la technologie du matériel ». A cela s'ajoute un réseau « historiquement stable », puisque « le concessionnaire le plus jeune est partenaire de la marque depuis 25 ans », couvrant « 100 % du territoire avec 9 concessionnaires et 41 points de service », poursuit David Barth. « Sur le marché du tombereau, la quasi-totalité des deals sont connus du

LE MARCHÉ DES TOMBRETEAUX EN 2019

Catégorie	Ventes 2019	Évolution
Tombereaux articulés	309	+ 10,4 %
Tombereaux rigides	34	- 33,3 %

réseau Volvo ! Pour avoir une telle part de marché, il faut être sur les affaires et donc bien implanté », ajoute-t-il. Derrière le solide leader, deux constructeurs tirent particulièrement leur épingle du jeu sur le marché français du tombereau articulé. « Caterpillar détient toujours 25 % de parts de marché, malgré une légère baisse », si l'on en croit Florient Myrope. Quant à Bell, la marque tient environ 17 % du marché avec 50 à 55 tombereaux articulés écoulés en 2019, sachant que, selon Christian Pellé, « 50 à 60 % des machines que nous avons vendues viennent en remplacement d'anciens modèles Bell, le reste étant de la conquête ».

INCERTITUDES SUR 2020

Alors que ces trois acteurs majeurs ont tous récemment modernisé leurs gammes, du côté des outsiders notons également le déploiement progressif d'une toute nouvelle gamme de trois modèles de 30, 40 et 45 t chez Liebherr à partir de ce mois d'avril pour le 30 t, tandis que Doosan a récemment livré son premier DA30 affichant une charge

utile de 28 t. Terex Trucks, qui propose les deux nouveaux modèles TA300 et TA400, vient quant à lui de renforcer sa présence en France grâce à un partenariat avec le concessionnaire Griset Matériel. Tous souhaitent grignoter des parts de marché avec leurs engins toujours plus confortables, productifs et connectés. Enfin, tous les acteurs que nous avons interrogés avant la crise sanitaire liée au coronavirus s'attendaient à un marché stable ou légèrement baissier en 2020, avec des renouvellements liés au nouveau dispositif de suramortissement sur les moteurs Stage V, mais évidemment tout est remis en cause avec cette importante crise économique qui se profile. Néanmoins, les grands travaux en cours et ceux déjà programmés (plan de relance autoroutier, canal Seine-Nord Europe) devraient continuer à faire travailler les terrassiers, sachant que l'Etat pourrait également décider de nouveaux travaux pour relancer l'activité.

Franck Boittiaux



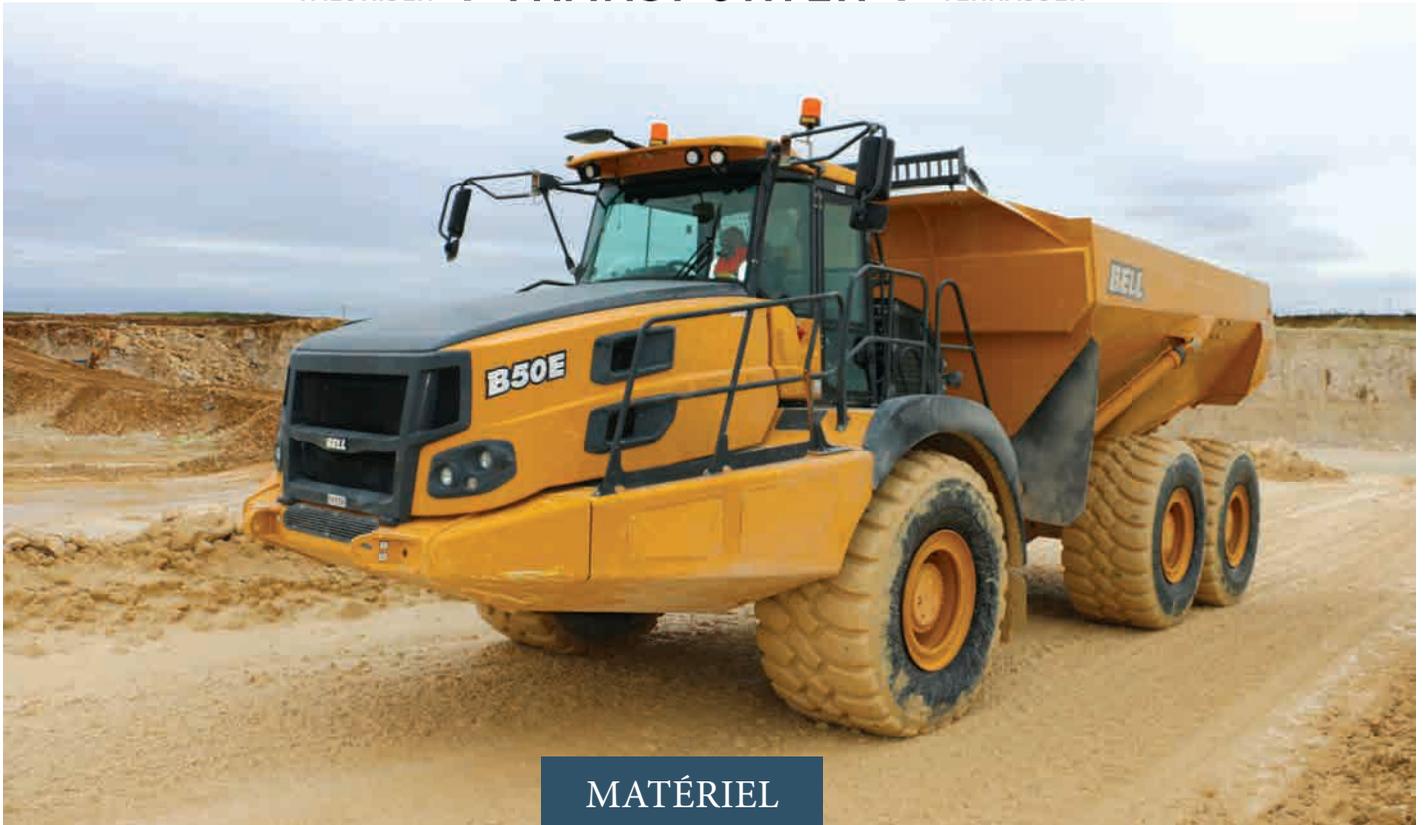
Florient Myrope, responsable marketing Bergerat Monnoyeur.

« Le boom du marché s'explique par l'effet positif du suramortissement jusqu'à fin avril 2019, mais aussi par les cycles de renouvellement »



David Barth, directeur commercial et marketing Volvo Construction Equipment.

« Avec Volvo, les clients savent qu'ils pourront revendre leur matériel plus cher sur le marché de l'occasion »



MATÉRIEL

DEUX ARTICULÉS SUR TERRAIN HOSTILE

À Pécy (77), le groupe A2C Matériaux exploite sur 55 ha une carrière de calcaire dans des conditions particulièrement difficiles à cause de l'humidité. Pour remplacer deux tombereaux rigides Caterpillar 772G, peu à l'aise dans la boue, l'exploitant s'est récemment tourné vers deux modèles articulés Bell B50E à 6 roues motrices. La livraison a été effectuée par Payen, dont l'agence de Rozay-en-Brie se trouve à seulement 10 km.

L'entreprise Calcaires de la Brie, appartenant au groupe A2C Matériaux, exploite une carrière de calcaire de 55 ha à Pécy (77), d'une production autorisée de 850 000 t par an, qui a nécessité un investissement total de 25 millions d'euros à partir de 2011 pour l'installation de traitement et le matériel roulant. Pour transporter les matériaux abattus par des tirs de mines, Romain Delhaye, directeur opérationnel des entreprises A2C Granulat, Calcaires de la Brie, A2C Béton et A2C Transport, appartenant toutes à la holding A2C Matériaux, vient d'investir dans

deux tombereaux articulés 6x6 Bell B50E livrés par Payen, dont l'agence de Rozay-en-Brie (77) se situe à peine à 10 km. Pourtant, il avait opté au démarrage de l'installation – en 2014 – pour deux tombereaux rigides Caterpillar 772G. Un choix « assez courant sur des carrières de roches massives », selon lui. Mais il s'est vite avéré que le gisement reposait sur une couche marneuse, qui n'est pas homogène sur toute la carrière, ce qui rend la portance irrégulière pour les tombereaux. À cela s'ajoute une autre difficulté, puisque le carreau de la carrière se trouve en dessous de la nappe phréatique, provoquant « un

écoulement d'eau dans le fond de la carrière, qui, malgré un réseau de fossés, se répand en permanence », ajoute Romain Delhaye. Outre la nécessité de mettre en œuvre des pompes de rabattement, « nous avons donc des zones de circulation très humides, avec des pistes plus molles que d'autres », précise-t-il. Dans ce contexte, les deux tombereaux rigides se sont vite révélés inadaptés au terrain boueux.

DU MATÉRIEL INADAPTÉ POUR DES COÛTS D'EXPLOITATION TROP ÉLEVÉS

Ainsi, avec les deux Caterpillar 772G



1

1/ Associé aux 6 roues motrices et à la transmission Allison, le moteur Mercedes-Benz de 577 ch permet au tombereau Bell B50E d'offrir une grande motricité, notamment sur terrain particulièrement gras.

2/ Sur le tableau de bord s'affichent les données issues de la pesée embarquée et de l'inclinomètre.



Tous © TRC / Franck Boitiaux

LE TOMBREAU ARTICULÉ BELL B50E EN BREF

- ➔ Moteur Mercedes-Benz Stage V avec FAP
- ➔ Puissance de 577 ch
- ➔ Boîte Allison 4800 ORS
- ➔ Transmission 6x6
- ➔ Charge utile de 45,4 t
- ➔ Suspension avant active Comfort Ride
- ➔ Châssis mécano-soudé
- ➔ Ponts indépendants
- ➔ Pesée embarquée
- ➔ Inclinomètre
- ➔ Levage automatique de benne
- ➔ Ralentisseur programmable de 15 à 100 %
- ➔ Ouverture/ Fermeture capot moteur à commande électrique depuis cabine
- ➔ Siège à réglage pneumatique automatique selon le poids de l'opérateur
- ➔ Caméra arrière avec affichage 10 pouces au tableau de bord

4x2 à propulsion et pneus de taille étroite à haute pression, les opérateurs se retrouvaient souvent bloqués dans les zones trop molles de la carrière. Or avec de tels engins embourbés, affichant une charge utile de 46,8 t, « c'est une vraie galère pour les sortir ! », avoue Romain Delhaye. Il faut ainsi mettre en œuvre plusieurs engins pour les débloquer, ce qui signifie des arrêts de production. En outre, « les tombereaux rigides ne sont absolument pas faits pour rouler dans de l'eau et de la boue en permanence, cela posait beaucoup de problèmes mécaniques et électroniques », poursuit-il. Par exemple, les capteurs électroniques exposés vieillissaient très mal, tandis que de la boue se retrouvait dans les bains d'huile. Les problèmes mécaniques engendrés causaient de nombreuses pannes, rendant le coût d'exploitation des tombereaux rigides « astronomiques », selon le directeur opérationnel. Il n'a pourtant rien contre le matériel Caterpillar, puisque la carrière de Pécy fonctionne notamment avec un bulldozer D6T, une pelle 352F XE et une chargeuse 980K. Simplement, ces tombereaux se sont révélés inadaptés à cet environnement particulière-

ment hostile. Alors qu'il ne souhaitait pas investir dans des tombereaux articulés au départ, car ce sont « des machines plus coûteuses à l'exploitation et avec une durée de vie plus faible », il

ponibilité des équipes et des pièces ». En outre, ajoute-t-il, « la qualité du support technique de Bell permet aux équipes de Payen de ne pas être démunies en matière de problème technique. On a une

« Doté d'un puissant moteur Mercedes-Benz de 577 ch, le Bell B50E affiche une importante motricité grâce à ses six roues motrices »

s'est donc résolu à anticiper le remplacement des deux Cat 772G bien avant la fin de leur vie, « après 7 000 h au lieu de 20 000 h en temps normal », précise-t-il. Il les a vendus en 2019 pour acheter deux tombereaux Bell B50E, un fabricant qu'il connaît bien, puisqu'il utilisait déjà sur ce site trois articulés B40E et deux articulés B30D. Pour cela, il s'est adressé à l'agence Payen de Rozay-en-Brie (77), concessionnaire Bell pour l'Île-de-France - une autre agence à Lens couvre la région Hauts-de-France - parce que « la proximité du SAV est importante pour nous, cela joue sur le coût d'entretien de la machine et la dis-

relation étroite avec Payen et Bell, on sait qu'on peut leur faire confiance ! »

UNE MOTRICITÉ BIEN PLUS IMPORTANTE

Romain Delhaye a choisi le modèle B50E parce qu'il offre la même capacité de charge utile - 45,4 t de série, entre 47 et 48 t grâce aux rehausses posées - et « surtout parce qu'il est conçu pour circuler sur les terrains difficiles ». Doté d'un puissant moteur Mercedes-Benz de 577 ch, le Bell B50E affiche ainsi une importante motricité grâce à ses six roues motrices, ou encore ses pneus larges à pression faible. La circulation

se fait donc plus facilement sur le terrain boueux de cette carrière seine-et-marnaise, sans problème de blocage ou d'embourbement et – logiquement – moins de panne. Selon Christian Pelé, responsable commercial Ouest chez Bell France, le B50E possède de nombreux équipements de série, comme « la pesée embarquée, l'inclinomètre, la fonction de bennage automatique, les ponts indépendants, une caméra de recul s'affichant au tableau de bord », ou encore « une suspension active Comfort Ride à l'avant permettant de pallier considérablement les irrégularités du sol, amenant un confort inégalé à l'opérateur et réduisant les émissions de vibrations transmises à celui-ci ». La suspension active, déjà montée de série sur les B50E et B60E, était une option choisie à 60 % par les acheteurs des autres modèles, elle a donc été généralisée à toute la gamme, hors B20E. Par

« Comme il s'agit d'une carrière de roche massive, l'exploitation du site de Pécy se fait par tirs de mines afin d'abattre les matériaux »

ailleurs, les tombereaux Bell disposent d'un châssis mécano-soudé pour en réduire le poids à vide et optimiser la consommation de carburant. À noter que depuis la mise à jour de novembre dernier, le Bell B50E a adopté un moteur répondant à la norme Stage V, équipé d'un filtre à particules, mais aussi d'une boîte de transfert Kessler couplée à la boîte de vitesse Alisson, cette dernière calculant le bon rapport de vitesse grâce à la pesée embarquée et à l'inclinomètre afin d'optimiser la consommation de carburant.

UNE INSTALLATION CONSTRUITE PAR ACOM

Comme il s'agit d'une carrière de roche massive, l'exploitation du site de Pécy se fait par tirs de mines afin d'abattre les matériaux. Ceux-ci sont chargés sur les tombereaux Bell B50E à l'aide d'une pelle mécanique Liebherr 970 de 85 t pour être acheminés vers l'installation de traitement. L'installation a été construite par l'intégrateur Acom, une filiale du groupe EMCI, qui a conçu les convoyeurs, châssis et trémies et intégré toutes les machines (broyeurs,



1

LE GROUPE A2C MATÉRIAUX EN BREF

Activité commencée en **1964**

Groupe 100 % **familial**

CA de **80 à 85 M€**

350 collaborateurs

➔ **6 entreprises :**

A2C Préfa (préfabrication béton) :

40 à 45 % du CA

A2C Granulat et Calcaires de la Brie

(production de granulats) : 40 % du CA

A2C Béton (béton prêt-à-l'emploi) :

15 % du CA

A2C Transport

(transport de préfa et de granulats)



2

3

Tous © T&C / Franck Boillieux

cribles, débourbeur, etc.). « Nous avons choisi les constructeurs proposant les matériels aux caractéristiques les plus adaptées », précise Romain Delhaye avant d'ajouter avoir « automatisé au maximum » l'installation de traitement, afin de « limiter l'usage des engins, donc l'impact CO₂ ». En effet, l'installation fonctionne entièrement avec du matériel à moteur électrique. Sans vouloir révéler ses secrets de fabrication, le directeur opérationnel nous a quand même expliqué que l'intégralité du gisement était traitée car aucune sélection du matériau n'est effectuée en amont. Sur le site de Pécy, notons enfin que d'autres matériels roulants sont également utilisés. Les terrassements pour la découverte du gisement sont ainsi réalisés à l'aide de trois tombereaux Bell B40E alimentés par une pelle Caterpillar 352F de 50 t, tandis que deux bulldozers Liebherr 734 et

Caterpillar D6T poussent le matériau pour le réaménagement. Le remblaiement s'effectue avec de la terre inerte extérieure provenant de chantiers de terrassement, avec les matériaux de découverte de la carrière qui sont décapés et mis en œuvre simultanément, mais aussi grâce aux bassins de décanation liés au traitement des matériaux. De même, quatre chargeuses sont destinées aux opérations de repositionnement et au chargement de certains matériaux pour la livraison des clients, tandis que deux tombereaux Bell B30D s'occupent du déstockage de produits à la recomposition. Au final, une trentaine de sables, gravillons, cailloux et graves sont produits sur la carrière pour répondre à tous les usages béton.

Franck Boittiaux



1/ De gauche à droite : Christian Pellé, responsable commercial chez Bell France pour l'Ouest de la France, la Belgique, les Antilles et la Guyane ; Mélanie Dubar, responsable marketing chez Payen ; Romain Delhaye, directeur opérationnel pour A2C Granulat, Calcaires de la Brie, A2C Béton et A2C Transport, appartenant au groupe A2C Matériaux.

2 à 3/ S'étalant sur 55 ha, la carrière de Pécy (77) produit 850 000 t/an de calcaire marchand, sous forme d'une trentaine de produits finis destinés à tous les usages du béton.

LA CARRIÈRE DE PÉCY (77) EN BREF

Exploitée par **Calcaires de la Brie**
 Superficie de **55 ha**
 30 personnes à l'année
 Production autorisée de **850 000 t/an** de calcaire marchand
7 000 t/j de matériaux bruts traités par l'installation
10 à 15 ans de réserves de gisement (environ 10 Mt)
 Investissement de **25 M€** dans l'installation de traitement et le matériel roulant

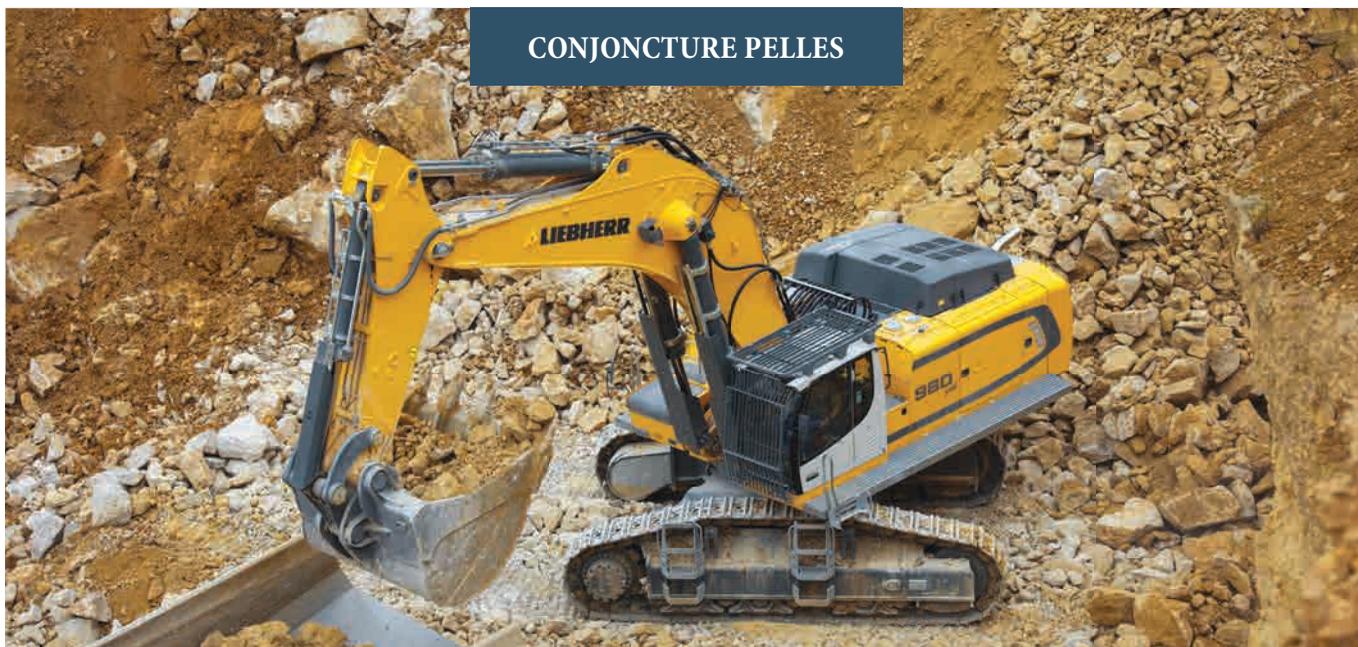
3 AUTRES CARRIÈRES ALLUVIONNAIRES DANS LA VALLÉE DE LA SEINE (DÉPT. 10 ET 77)

800 000 t produites par an

PARC MATÉRIEL

- ➔ 1 pelle Liebherr 970 (85 t), on réfléchit à la remplacer car arrive en fin de vie
- ➔ 1 pelle Caterpillar 352F (50 t)
- ➔ 1 bulldozer Liebherr 734
- ➔ 1 bulldozer Caterpillar D6T
- ➔ 2 tombereaux articulés Bell B50 E
- ➔ 3 tombereaux articulés Bell B40 E
- ➔ 2 tombereaux Bell B30 D
- ➔ 1 chargeuse Caterpillar 980K
- ➔ 3 chargeuses Liebherr 2 x L186 et 1 x L176 XPower (nouvelle génération)
- ➔ 6 camions benne en interne (10 % des transports granulats)
- ➔ 6 camions semi-benne en interne (10 % des transports granulats)
- ➔ 45 à 60 camions à l'année (transporteurs)

CONJONCTURE PELLES



© Liebherr

EXCELLENTE ANNÉE AVANT UN REPLI PRÉVISIBLE

Comme pour quasiment tous les engins de travaux publics, les ventes de pelles sur pneus et de pelles sur chenilles ont atteint des sommets en 2019, qui était ainsi la meilleure année depuis la crise de 2008. La nouvelle crise sanitaire et économique de 2020, qui s'annonce grave, risque de contracter sensiblement les achats de matériels, à commencer par les pelles, traditionnellement très demandées, notamment par les carrières et les terrassiers.

A en croire les différents constructeurs, 2019 fut une très bonne année pour les ventes de matériels de terrassement, à commencer par les pelles, alors qu'ils s'attendaient plutôt à une stagnation. Il faut dire que toutes les planètes étaient alignées l'an dernier pour la conjoncture économique et donc pour les différents métiers du bâtiment et des travaux publics. Ainsi, avec 12 531 unités écoulées en 2019, le segment des minipelles a progressé de + 10 % par rapport à 2018, tout en dépassant le précédent record de 2007, où il s'était écoulé 11 800 exemplaires. Ainsi, ce matériel de terrassement compact, très demandé, représente environ 65 % de parts de marché parmi toutes

les catégories de pelles. De leur côté, les pelles sur pneus ont également dépassé le pic de 2007 avec 2 188 unités écoulées en 2019, soit une progression de + 10,7 % par rapport à 2018. Dans le détail, les pelles sur pneus de moins de 11 t se sont particulièrement bien démarquées avec une progression annuelle de + 12,4 % à 1 071 unités, tandis que les modèles de plus de 11 t affichaient une croissance de + 8 % avec 1 117 modèles vendus.

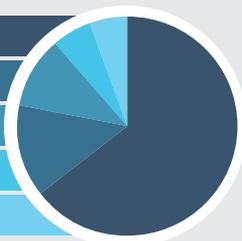
LE MATÉRIEL LOURD CARTONNE

Particulièrement demandées par les entreprises de terrassement et les exploitants de carrières, les pelles sur chenilles ont également réalisé une excellente année 2019 avec 4 700 unités écoulées,

soit un bon de 12,7 % par rapport à 2018. Toutefois, le pic de 2007 n'a pas été atteint, puisqu'avant la précédente crise économique les volumes de pelles sur chenilles avaient atteint les 5 162 modèles vendus. Les pelles de plus de 12 t totalisent 56 % de parts de marché, en léger recul par rapport à 2018, malgré une progression de leurs ventes de + 10,8 % avec 2 634 unités. Il faut dire que le segment des midi-pelles de 6 à 12 t a réalisé une performance particulièrement bonne avec un bond de + 15 %, soit un volume de 2 066 unités en 2019 contre 1 793 en 2018. Ces bons chiffres ont été atteints dans toutes les catégories de pelles alors que le syndicat Evolis prédisait l'an dernier une stagnation, voire une légère baisse, pour le segment

RÉPARTITION PAR CATÉGORIES (2019) ÉVOLUTION PAR CATÉGORIES

Catégorie	Parts de marché	Évolution*	Ventes
Minipelles	64,5 %	+ 10 %	12 531
Pelles sur chenilles (+ 12 t)	13,6 %	+ 10,8 %	2 634
Midi pelles sur chenilles (6-12 t)	10,6 %	+ 15 %	2 066
Pelles sur pneus (+ 11 t)	5,8 %	+ 8 %	1 117
Pelles sur pneus (- 11 t)	5,5 %	+ 12,4 %	1 071
Total			19 419



*Évolution par rapport à 2018

MINIPELLES

Année	Minipelles (0-6 t)
2014	8 333
2015	6 849
2016	9 360
2017	11 574
2018	11 387
2019	12 531

PELLES SUR CHENILLES ÉVOLUTION PAR CATÉGORIES

Année	Midi pelles (6-12 t)	Pelles + 12 t	Total
2014	1 399	1 802	3 201
2015	1 084	636	2 720
2016	1 515	1 930	3 445
2017	1 773	2 231	4 004
2018	1 793	2 377	4 170
2019	2 066	2 634	4 700

PELLES SUR PNEUS ÉVOLUTION PAR CATÉGORIES

Année	Sur pneus (- 11 t)	Sur pneus (+ 11 t)	Total
2014	537	835	1 372
2015	350	582	932
2016	609	772	1 381
2017	840	968	1 808
2018	953	1 024	1 977
2019	1 071	1 117	2 188

« Une fois la tempête passée, les entreprises auront besoin de renouveler leurs parcs pour faire face à une potentielle relance voulue par les pouvoirs publics »

des minipelles et celui des pelles sur pneus, puisque les loueurs avaient largement renouvelé leurs parcs en 2018. Toutefois, les prévisions du syndicat se sont révélées exactes pour le matériel lourd, puisque les pelles sur pneus de plus de 11 t, les midi-pelles, ainsi que les pelles sur chenilles de plus de 12 t ont été particulièrement demandées, notamment grâce aux nombreux chantiers routiers. Alors que Volvo et Caterpillar sont très présents sur tous les créneaux, notons la

présence importante de Komatsu, Hyundai ou encore Hitachi sur les segments les plus compacts.

LES NOUVELLES MOTORISATIONS, FUTUR ENJEU STRATÉGIQUE ?

À l'heure où nous écrivons ces lignes, il n'est évidemment pas possible de prédire la tendance pour 2020 et même pour 2021, car la crise sanitaire promet d'avoir d'importantes répercussions sur l'économie. Gageons toutefois qu'une

fois la tempête passée, les entreprises auront besoin de renouveler leurs parcs pour faire face à une potentielle relance voulue par les pouvoirs publics. Dans cet avenir plus ou moins lointain, les nouvelles motorisations (hybrides, électriques, Stage V) continueront de toute façon à être très demandées, notamment pour intervenir en environnement urbain.

Franck Boittiaux

PANORAMA PELLES SUR CHENILLES



01 HITACHI

© Hitachi



02 VOLVO

© Volvo



03 DOOSAN

CONFORT, EFFICIENCE
ET CONNECTIVITÉ01 HITACHI ZX250-7, ZX300-7
ET ZX350-7

Conformes à la norme Stage V, les nouveaux modèles ZX250-7, ZX300-7 et ZX350-7 d'Hitachi offrent une expérience utilisateur améliorée grâce à une conception entièrement repensée. Par rapport aux modèles précédents, les nouvelles Zaxis-7 affichent ainsi une consommation moindre jusqu'à 10 %, obtenue notamment grâce à la nouvelle jauge Eco. Moderne et spacieuse, la cabine offre quant à elle un niveau de confort et de qualité de premier plan, avec une insonorisation efficace qui réduit de 20 % les vibrations par rapport à la génération précédente. Parmi les nouvelles caractéristiques, notons le mouvement solidaire du siège et de la console ou encore le

réglage de la console en hauteur sur trois positions. Avec la rotation à 270 degrés du système de caméra Aerial Angle, l'opérateur évolue en toute sécurité puisqu'il peut visualiser l'environnement immédiat de la pelle. Les nouveaux feux de travail LED et l'essuie-glace décrivant un arc plus large améliorent également la visibilité.

02 VOLVO EC950F

Volvo vient de lancer l'EC950F, une nouvelle pelle sur chenilles de 90 tonnes disponible partout dans le monde. Répondant à la norme Stage V, elle dispose d'un moteur Volvo D16 affichant une puissance confortable de 612 ch, mais aussi et surtout un couple élevé à bas régime pour soigner sa productivité. Offrant une

grande force d'excavation pour manipuler des matériaux durs et lourds grâce à une pression hydraulique élevée et constante, cette pelle Volvo embarque notamment un système électro-hydraulique contrôlant le débit à la demande et réduisant les pertes internes dans le circuit hydraulique. Dans la même veine, elle possède un écartement de voie large, de longues chenilles, un train de roulement rétractable et un contrepoids optimisé. Un mode Eco et cinq modes de travail permettent d'optimiser les performances et la consommation en fonction de la tâche à accomplir, tandis que certaines assistances sont disponibles en option, comme le Dig Assist ou la vision à 360 degrés Volvo Smart View.



© Doosan



© Liebherr

04 LIEBHERR + LEICA

03 DOOSAN DX490LC-7 ET DX530LC-7

Alors que la DX380LC-7 de 40 tonnes est arrivée récemment pour compléter la gamme de pelles Stage V, Doosan a également lancé de nouvelles pelles sur chenilles de 50 tonnes, les DX490LC-7 et DX530LC-7. Elles sont équipées d'un moteur Scania DC13 répondant à la norme Stage V et développant une puissance de 394 ch, qui s'accompagne de plusieurs équipements destinés à baisser le niveau d'émissions polluantes : oxydeur catalytique DOC, réduction catalytique sélective SCR et filtre à particules DPF, ce dernier nécessitant moins d'entretien. À cela s'ajoutent un système hydraulique VBO et la technologie Smart Power Control pour améliorer le rendement énergétique de 11 %, tandis que la productivité se bonifie de 8 % grâce au débit de pompe accru et à la plus grande puissance moteur. Enfin, espace intérieur et ergonomie ont été repensés pour offrir à l'opérateur un plus grand confort et une meilleure facilité d'utilisation.

04 LIEBHERR S'ASSOCIE À LEICA GEOSYSTEMS

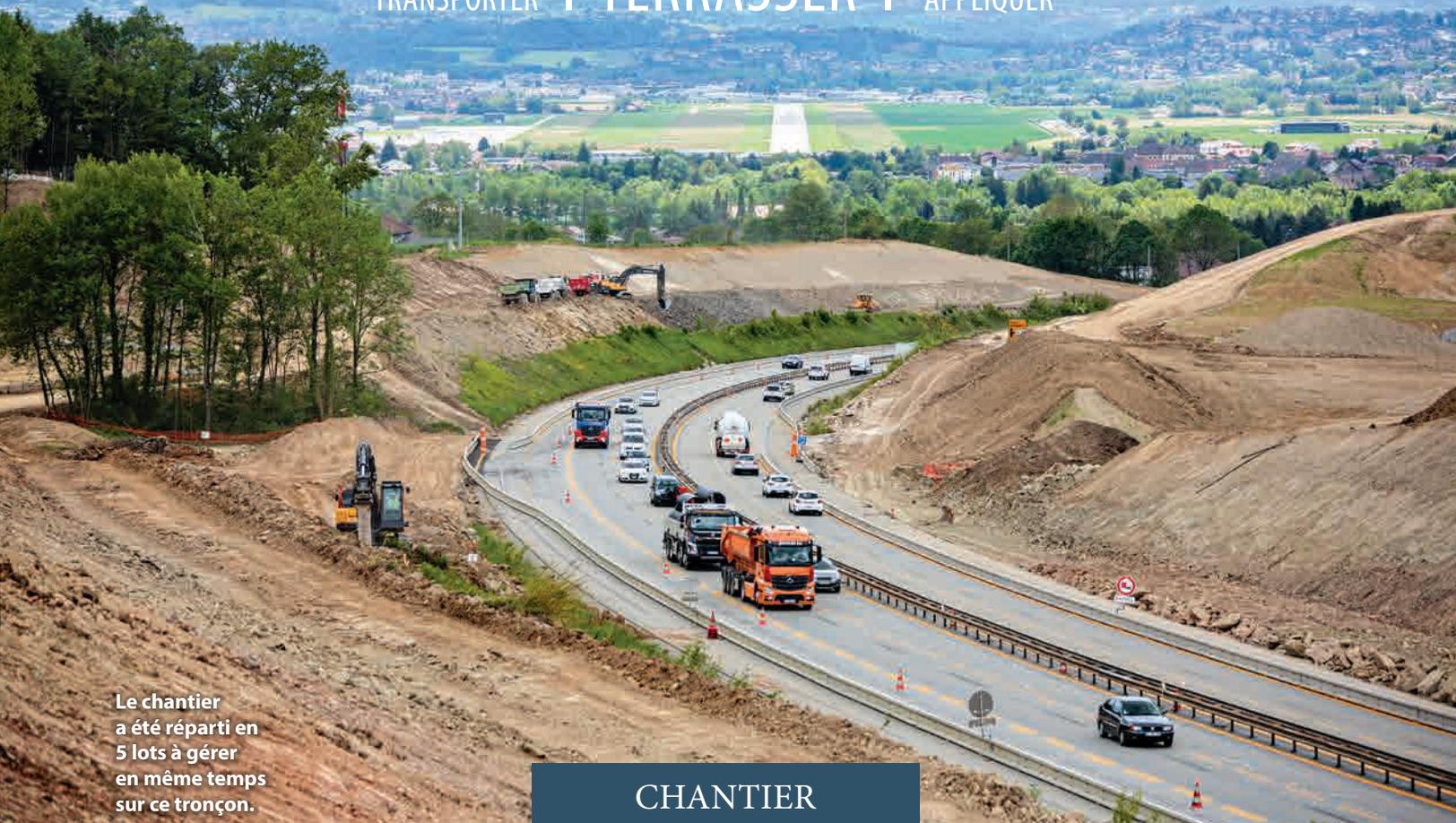
Liebherr a conclu un partenariat avec Leica Geosystems pour équiper ses pelles sur pneus et sur chenilles de génération 6 et 8 d'un système de guidage dès leur assemblage à l'usine, les godets orientables hydrauliques et les tiltrotateurs pouvant être intégrés dans ces systèmes de guidage en 2D et 3D. Plus précisément, il s'agit des systèmes Leica iCON iXE2 en 2D et iCON iXE3 en 3D. Le premier se révèle particulièrement adapté aux travaux de terrassement, puisqu'il permet d'améliorer la productivité en produisant rapidement et facilement différents profils de hauteur et d'inclinaison sur le terrain. Le système 3D permet quant à lui de transférer en ligne les données du projet et les bons de travail associés à la machine et de les afficher sur l'écran. Ceci pour garantir une réduction de la complexité ainsi qu'une augmentation de la productivité et de la sécurité.



© SDLG

UNE NOUVELLE NIVELEUSE CHEZ SDLG

Le constructeur chinois SDLG lance une nouvelle niveleuse, la G9290. D'un poids de 22,9 t et dotée d'une lame de 14 pouces de large en standard, elle se veut robuste et efficace pour les travaux intensifs. S'inspirant des modèles plus compacts G9138, G9190 VHP et G9220 VHP), ce modèle se destine à l'entretien des routes d'accès aux mines, mais aussi aux projets d'infrastructures routières et aéroportuaires. La G9290 se distingue néanmoins par son moteur et sa transmission Volvo, pour offrir une puissance de 287 ch que l'opérateur exploite à l'aide de huit rapports avant et quatre rapports arrière avec changement automatique de vitesse. En outre, le système de contrôle de lame SDLG se veut intuitif, tandis que la barre de verrouillage hydraulique comporte sept positions pour permettre le positionnement de la lame d'une position verticale de 90° des deux côtés de la niveleuse à un angle de nettoyage de fossé de 21° vers le bas.



Le chantier a été réparti en 5 lots à gérer en même temps sur ce tronçon.

CHANTIER

185 000 M³ DE DÉBLAIS POUR ÉLARGIR L'A41 À ANNECY

Près d'Annecy (74), en direction de Genève, la filiale Perrier TP du groupe Colas a été mandatée par le groupement Colas Rhône-Alpes Auvergne, Bouygues et Aximum pour élargir l'autoroute A41 à 2 x 3 voies sur 3 km pour le compte d'AREA. Alors que les travaux incluent le rétablissement de la RD 1201 et la création d'un carrefour giratoire, les hommes de Perrier TP doivent être particulièrement vigilants sur ce chantier où se côtoient les équipes de 5 lots.

En septembre 2018, Perrier TP démarrait les travaux du lot 3B, par le rétablissement de la RD 1201 ainsi qu'un giratoire, des travaux ainsi répartis par AREA, maître d'ouvrage et maître d'œuvre (épaulé par Ingérop) du chantier. Ces travaux permettent la circulation vers les différents points

d'accès du chantier. Mi-février 2019, Perrier TP, spécialisée en terrassement et VRD entre dans le vif du sujet, à savoir, la phase d'élargissement vers l'extérieur et de mise à 2 x 3 voies de l'A41 sur 3km, au niveau de Pringy. Du terrassement jusqu'aux enrobés, en passant par les réseaux, l'entreprise emploie en moyenne 25 personnes

sur le chantier, avec des pics à 50, et devrait en voir la fin cet été. « *Nous avons choisi de mener de front les travaux d'élargissement sur les 2 sens, ce qui nous a permis de terminer la grosse phase de terrassement en juillet dernier* », commente Charly Maleval, directeur travaux Perrier TP-Terrassement, adjoind sur cette opération. L'élar-



« Sur le chantier, seuls les produits de démolition ont été évacués, aucun autre déblai n'est parti à la décharge »

1/ L'élargissement a nécessité de descendre des hauteurs de talus assez conséquentes, avec une contrainte forte de circulation pour les tombereaux.

2/ Les équipes de canalisateurs de Perrier TP réalisent également le réseau d'assainissement, neuf à plus de 90 %, en récupérant ponctuellement des parties du réseau existant, à l'aide de tuyaux béton Plattard Ø 300 à 1200.

gisement a nécessité de descendre des hauteurs de talus assez conséquentes, avec une contrainte forte de circulation pour les six tombereaux Volvo A30 et Caterpillar 730. Une difficulté inhérente à ce type de travaux. L'entreprise a également dû revoir, à certains endroits, ses moyens mécaniques mis en place. En cause, la présence de matériaux rocheux. « Nous avons alors dû équiper plusieurs de nos pelles Volvo de 30 à 50 t de moyens mécaniques adaptés du type BRH, des NPK de 4 t, et jusqu'à 6 t sur une 480, ce qui n'était pas vraiment à l'ordre du jour », concède le responsable. Au total, ce sont près de 185 000 m³ de terres qui ont été excavés, mais qui ont trouvé une réutilisation dans un circuit particulièrement court.

ZÉRO DÉBLAI EN DÉCHARGE

Sur le chantier, seuls les produits de démolition ont été évacués (cunettes, enrobés...), aucun autre déblai n'est parti à la décharge. Deux zones de dépôt ont été définies à quelques mètres

de l'autoroute, de manière à aplanir la zone vallonnée, qui, en accord avec le propriétaire terrien, bénéficie d'un remodelage paysager, moins pentu, de manière à les transformer en terres propices à l'élevage. Ce point a fait l'objet d'une optimisation particulièrement importante du chantier lors de l'étude, sur le plan économique et environnemental, réduisant les pollutions engendrées par le transport. Du terrassement jusqu'aux enrobés, en passant par l'assainissement, les réseaux secs, la couche de forme jusqu'aux couches de réglage, le marquage, les dispositifs de retenue, l'assainissement de surface (cunettes béton caniveaux à fentes), ainsi que deux bassins de rétention, les travaux du lot 3B couvrent une large palette de spécialités. « Nous avons réalisé la plupart des travaux propres, explique Charly Maleval. Nos équipes internes de canalisateurs réalisent ici le réseau d'assainissement, neuf à plus de 90 %, en récupérant ponctuellement des parties du réseau existant, à l'aide

de tuyaux béton Plattard de \varnothing 300 à 1200. » Les tranchées bétonnées ont toutefois été confiées à Gramari, filiale de Firalp, « spécialisé dans ce type de travaux pour trancher et bétonner, sous la future voie d'arrêt d'urgence, ajoute Charly Maleval. Nous avons conservé une partie des réseaux secs traditionnels (électricité, AEP, Telecom...). » Sur le tronçon de 3 km, cinq traversées sous l'autoroute existante ont été réalisées pour l'assainissement et l'AEP, des travaux confiés à l'entreprise Balme Forage, qui s'est elle aussi heurtée à la géologie compliquée. « Nous avons dû réaliser en traditionnel deux des cinq fonçages, en raison de la présence de matériau rocheux. La solution tunnelier a été écartée pour une réalisation traditionnelle, effectuée de nuit,

et avec une fermeture de l'autoroute en opération coup de poing de nuit », précise encore le directeur adjoint.

RÉDUCTION DE L'EMPREINTE CARBONE

De son côté, le groupement a proposé au maître d'œuvre, également dans un but d'optimisation du chantier, une PST (partie supérieure du terrassement) traitée à la chaux. Un procédé qui consiste à remblayer une partie du terrassement avec des matériaux traités à la chaux, de manière à utiliser au maximum les matériaux du site et éviter l'apport granulaire supplémentaire. Une initiative qui elle aussi va dans le sens d'une démarche écoresponsable, et de réduction de l'empreinte carbone. « D'ailleurs, sur

le chantier, nous avons une personne dédiée à 100 % qui veille aux aspects de la sécurité, de l'environnement et de la qualité », précise le directeur des travaux adjoint. Du traitement des espèces invasives (curée sur 30 cm de profondeur et enterrées sous les remblais des zones de dépôts), au prolongement d'ouvrages hydrauliques, sans oublier l'assainissement de chantier géré par filtres, l'impact des travaux sur l'environnement devait être minimisé. Au niveau de l'apport en matériaux, le chantier a été principalement alimenté en base drainante (matériaux 20/150), notamment pour la pose des drains, de la couche de forme (0,63), du sable pour remblayer les canalisations, ainsi que pour les enrobés, la couche de 10 cm de ré-



1

« Au quotidien, la gestion des interfaces demande plus d'attention »



2

1/ La niveleuse met en place la deuxième couche de forme (0/63), avant d'attaquer la couche de réglage (0/20).

2/ Charly Maleval, directeur adjoint Travaux Perrier TP-Terrassement.

glage de 0,20. « Pour les enrobés, nous nous sommes adossés au poste fixe de Savoie Enrobés, avec qui Colas a une forte participation dans la région. Nous avons proposé une formule propre au groupe Colas, l'Optibase, pour un enrobé renforcé qui permet de diminuer les épaisseurs, de la grave bitume, et du BBSG pour la couche de roulement. » La couche finale, elle, constitue un marché à part, de manière à pouvoir réaliser les finitions les plus propres possible. « Début mai, reprend Charly Maleval, nous attaquerons ce qui est propre au TPC, c'est à dire, le rétablissement du terre-plein central, les dispositifs de retenue au milieu de l'autoroute, pour laisser la place aux enrobés définitifs. » Au quotidien, pour le directeur des travaux adjoint de Perrier TP, la

gestion des interfaces demande plus d'attention. Entre les travaux d'élargissement où l'espace est restreint, et les nombreux intervenants, coincés entre les différents lots du chantier avec chacun sa zone de décharge les unes au-dessus des autres, tous doivent alors se consulter. « Ici, il y a beaucoup d'interfaces à gérer, avoue le responsable. Sans compter qu'aucun accès ne se fait par l'autoroute, et ils sont alors limités, entrée et sortie des pistes, qui arrivent sur le réseau routier du Conseil départemental, et non AREA, plus tolérant pour l'entretien des pistes. » Pour Charly Maleval, « tout est dans le phasage ».

Veronica Velez

LE CHANTIER EN BREF

Maître d'ouvrage : **AREA**
 Maître d'œuvre : **AREA** épaulé par **Ingerop**
 Lot 3B : Perrier TP, mandataire en groupement
 Colas Rhône-Alpes Auvergne, Bouygues et
 Aximum

TERRASSEMENT

Déblais : **185 000 m³**
 PST traité à la chaux : **33 000 m³**
 Base drainante (20/150) : **4 000 m³**
 Couche de forme (0/63) : **29 000 m³**
 Couche de réglage (0/20) : **11 000 m³**
 Enrobés : **35 000 t**



SERVITED

TACHYGRAPHES & ÉQUIPEMENTS

DISTRIBUTEUR PESAGE VEI FRANCE

21, chemin des Pierres. 31150 BRUGUIERES

Tél: 05 32 26 00 26 www.servited.com

THE ONBOARD WEIGHING NAMES

XXES



INFO@VEIGROUP.COM
 WWW.VEIGROUP.COM

VEI

Terrassements
& Carrières

Oui, je m'abonne

sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM



CONJONCTURE

ROGER MARTIN : LE CHIFFRE D'AFFAIRES AUGMENTE DE 8% EN 2019

Encore une belle activité pour le groupe familial Roger Martin en 2019. Il est parvenu à augmenter son chiffre d'affaires de 8 %, passant ainsi de 285 millions d'euros en 2018 à 300 millions cette année.

Le modèle d'entreprise familiale indépendante, incarné par Roger Martin, a une nouvelle fois prouvé son efficacité. Son circuit court de décision a permis au groupe une rapidité d'exécution aussi bien au niveau de l'investissement qu'à la prise de marchés. Sa force de frappe multi-métiers, avec son agence grands travaux de terrassement d'une part et son agence grands travaux enrobés d'autre part, lui a en effet permis de récupérer des opérations tout corps d'état (TCE) c'est-à-dire terrassement, chaussées et ouvrages d'art.

DES INVESTISSEMENTS MATÉRIELS

Bénéficiant d'une trésorerie de 60 millions d'euros, Roger Martin a ainsi investi, sur l'année 2019, 16 millions d'euros pour développer son parc de matériels, ses outils industriels et pour maintenir

son outil de production en bon état. « Nous avons investi dans une nouvelle centrale à béton à Dijon, dans le renouvellement de l'ancienne et nous avons également investi dans de nombreux matériels pour les canalisations tels que des trancheuses et des machines de terrassement, sans compter l'achat de nouveaux engins pour les travaux routiers », précise Vincent Martin, PDG du groupe. Deux tombereaux, deux bulldozers, des pelles de plus de 50 tonnes et des finisseurs de grande taille et grande largeur ont rejoint le parc du groupe en 2019. « Il y a trois ans, nous avons enregistré de grosses croissances externes et, depuis, nous avons plutôt misé sur le renouvellement matériel et avons donc comblé notre retard en investissant fortement ces deux dernières années », ajoute-t-il. En début d'année, Bergerat Monnoyeur a également livré au groupe un bulldozer D6XE LGP à

transmission électrique, de dernière génération, qui contribue à une baisse des consommations globales comprise entre 10 et 15 % sur l'ensemble de la machine. « Nous avons la volonté de réduire nos consommations de carburant, c'est même primordial, aujourd'hui, compte tenu de la fiscalité élevée. » Par ailleurs, certaines décisions, prises il y a quelques années, payent aujourd'hui pour Roger Martin. « J'ai toujours considéré, qu'en terrassement, il ne faut pas se déshabiller de nos gros matériels. C'est pourquoi, il y a six ans, j'ai décidé de racheter un échelon de scraps. Un gros avantage pour faire la différence et qui nous a, récemment, servi quand nous sommes allés travailler pour le compte de Valérian sur le chantier de réfection de la piste 3 à Orly. Il faut dire que nous faisons partie des seuls guerriers à encore avoir des scraps en France », raconte Vincent Martin.



« **Nous faisons partie des seuls guerriers à encore avoir des scraps en France** »

UN CARNET DE COMMANDES RASSURANT

Sur les 300 millions d'euros de chiffre d'affaires réalisé par le groupe en 2019, les grands travaux terrassement et enrobés représentent 50 millions d'euros. Cette bonne activité devrait se maintenir en 2020 compte-tenu des belles perspectives que laisse envisager le carnet de commandes. « *Nous avons une bonne visibilité sur trois ans pour les grands travaux, avec une année 2020 qui devrait s'achever, comme en 2019, à plus de 50 millions d'euros* », confie le PDG. Roger Martin a remporté le chantier, tout corps d'état (terrassement, chaussées, génie civil), de la déviation de Gimont (32), un contrat d'une valeur de 38 millions d'euros. Il intervient également, en groupe avec la société Bonnefoy, pour la mise à deux fois deux voies de la RN57, à hauteur d'Authoison en Haute-Saône.

Et, dans la Nièvre (58), du côté de Saint-Pierre-le-Moûtier, il réalise aussi avec sa filiale Merlot TP, les travaux de mise à deux fois deux voies d'une section de la RN7.

QU'EN EST-IL DU CYCLE ÉLECTORAL ?

Si, de façon générale, le cycle électoral impacte plutôt les activités régionales, à savoir les travaux chaussées et VRD pour les agences Roger Martin, le ralentissement s'annonce moins important qu'en 2014, où une crise a impacté la profession pendant trois ans. « *En septembre 2019, nous avons constaté une légère baisse sur les appels d'offres mais, depuis novembre, l'activité est repartie* », commente Vincent Martin qui, en plus d'être chef d'entreprise, occupe également le rôle de président de la fédération régionale des travaux publics (FRTP) de Bour-

gogne-Franche-Comté. « *Il nous faudra être vigilant entre avril et l'automne, après les élections, le temps que tout se remette en route. Un petit fléchissement peut être attendu. Mais, ce n'est pas certain car nous avons effectué un gros travail de lobbying auprès des élus pour lisser la commande publique et avoir une certaine visibilité pour nos entreprises, ce qui se traduit par de l'emploi, de l'investissement pour l'économie du territoire au sens large.* » Aucune grosse chute d'activité ne semble se pointer à l'horizon en 2020. Toutefois, des élections régionales et départementales sont au programme de 2021, puis des présidentielles en 2022. Des cycles électoraux qui pourraient un peu plus impacter la politique de grands travaux en matière d'infrastructures en France.

Charlotte Divet

Résultats financiers	2018	2019
CA consolidé	285 millions €	300 millions €
Activité grands travaux	30 millions €	+ de 50 millions €
Effectifs	1600 collaborateurs	1600 collaborateurs
Investissement matériels	15 millions €	16 millions €
Parc matériels	-	450 machines

CONJONCTURE

15% DE CROISSANCE POUR ROUGEOT EN 2019

Depuis deux années consécutives, le groupe Rougeot enregistre de fortes croissances. En 2019, il a passé la barre des 100 millions d'euros de chiffre d'affaires, soit une croissance de 15%.



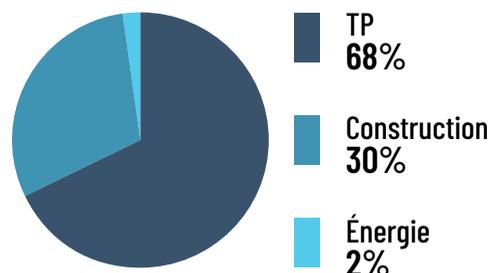
© Michel Joby

« **L'Énergie est pour nous un secteur d'avenir** »

David Guio est directeur général du groupe Rougeot.

RÉPARTITION DES ACTIVITÉS DU GROUPE ROUGEOT

Dans un futur proche, le groupe s'attend à ce que l'énergie représente 25 à 30% de son activité globale.



Si, en 2019, dans son métier traditionnel des travaux publics, le groupe Rougeot annonce une croissance linéaire, c'est-à-dire sans augmentation ni des effectifs ni du chiffre d'affaires, il est, néanmoins, parvenu à augmenter légèrement son volume d'activité grâce à une plus grande couverture géographique. « *Nous sommes plutôt en recul sur nos territoires traditionnels, à savoir la Bourgogne Sud (Dijon, Chalon-sur-Saône et Mâcon mais, à l'inverse, nos activités se développent au niveau du centre et de l'Île-de-France, le grand Paris étant un gros absorbeur d'activité* », explique David Guio, directeur général du groupe. Actif également dans la construction, il s'est beaucoup développé dans ce secteur grâce à des croissances externes. Sa dernière acquisition en date remonte au 1^{er} janvier 2019, il s'agit de l'entreprise de gros œuvre Ruiz à Dagneux, dans l'Ain (01). Rebaptisée Ruiz by Rougeot, la PME de

cinquante salariés a permis au groupe de développer davantage ses activités bâtiment et génie civil.

UN PRÉCURSEUR DANS LE DOMAINE DE L'HYDROGÈNE

L'énergie constitue la troisième grande famille d'activité du groupe Rougeot. Au sein de ce département qui, prévoit d'être en forte croissance dans les prochaines années, l'entreprise familiale assure l'entretien, la maintenance et le démantèlement des parcs éoliens mais également la conception et le déploiement de stations autonomes de rechargement en hydrogène. « *Il s'agit pour nous d'un secteur d'avenir*, déclare David Guio. *Nous avons la chance d'avoir un président, Christophe Rougeot, visionnaire, avec la volonté de préserver la planète et qui travaille, donc, en ce sens. C'est pourquoi, nous avons beaucoup investi en ingénierie* ». Des investissements qui se concrétiseront demain en projets. Le groupe est en charge de concevoir et

réaliser une station hydrogène à Dijon (21), en partenariat avec la métropole, avec une mise en service fin 2021. En parallèle, il s'est vu confier la conception et la co-construction de l'institut national de stockage de l'hydrogène (ISTHY), centre d'essai et de certification des réservoirs à hydrogène, situé à Belfort (90), dont l'ouverture est prévue début 2022. « *Chez Rougeot, quand cela sera possible, nous serons parmi les premiers à investir dans des matériels fonctionnant à l'hydrogène même s'ils coûtent trois fois le prix. Mais, pour l'heure, nous subissons comme d'autres la suppression de la TICPE sur le GNR, un coût que nous avons mesuré à 800 000 euros par an* », ajoute David Guio. En attendant, le groupe a investi 15 millions d'euros entre mi-février et fin 2019 dans de nouveaux matériels tels que des pelles, des tombereaux et des camions. Il a également renouvelé sa centrale d'enrobés.

Charlotte Divet

CONJONCTURE

LA BRANCHE CONTRACTING DE VINCI EN HAUSSE DE 8,7 %

Composés des trois pôles métiers, Vinci Energies, Eurovia et Vinci Construction, la branche contracting du groupe Vinci a réalisé une belle année 2019, avec un chiffre d'affaires de près de 38,9 milliards d'euros, en progression de 8,7% à structure réelle.



Contournement autoroutier de Regina.

Sur 2019, les prises de commandes des pôles de la branche contracting ont, elles aussi, augmenté de 8 % par rapport à l'année précédente. Elles s'établissent ainsi à 41,7 milliards d'euros, avec une progression de 10 % en France et de plus de 6 % à l'international. Il faut savoir que le carnet de commandes de cette branche représente plus de onze mois d'activité, ce qui laisse présager de bonnes perspectives en 2020. Il s'établit à 15,6 milliards d'euros en France (+ 3 %) et à 20,9 milliards d'euros à l'international (+ 16 %).

DES CHANTIERS EN NOMBRE

Sur le plan des travaux routiers et des aménagements urbains, le contexte

pré-électoral français a favorisé ces activités. Pour exemple, en Charente, l'agence Eurovia d'Angoulême a réhabilité quatre routes départementales et mis en œuvre 10 000 tonnes d'enrobés recyclés à 70 % sur six kilomètres de chaussées, grâce à son usine d'enrobés mobile TRX100. A l'étranger, la mise en service du contournement autoroutier de Regina (Canada) constitue l'un des projets emblématique de 2019. D'autant plus, qu'il s'inscrit comme un modèle concessionnaire-constructeur, avec la mise en synergie des expertises des différentes filiales du groupe, à savoir : Vinci Concessions, Eurovia, Vinci Construction (Soletanche Freyssinet, Vinci Construction Terrassement) et Vinci Energies. En parallèle, Vinci Construction surfe sur l'activité bâtiment soute-

nue en région parisienne et intervient aussi sur plusieurs chantiers de génie civil du Grand Paris. Tandis qu'en province, la situation est plus contrastée, avec une bonne performance dans les régions Nord-Ouest, Est, Rhône-Alpes Auvergne, mais un recul en Provence et en Nouvelle Aquitaine. Plusieurs grands chantiers, menés ces dernières années se sont, d'autre part, achevés cette année. La division des Grands Projets est même entrée dans un nouveau cycle de croissance, avec les différents contrats significatifs remportés par Vinci Construction Grands Projets aux Etats-Unis, au Canada, en Nouvelle-Zélande et au Royaume-Uni.

Charlotte Divet

Pôles de la branche Contracting	Carnet de commandes (France et international)	Variation en %
Eurovia	8 milliards d'euros	14 %
Vinci Construction	19,4 milliards d'euros	10 %
Vinci Energies	9,1 milliards d'euros	8 %

CONJONCTURE MATÉRIEL ROUTIER



LES VENTES AUGMENTENT DANS LE SECTEUR DE LA ROUTE!

D'après le Seimat ou Syndicat des entreprises internationales de matériels, le niveau de ventes dans le secteur de la route, sur l'exercice 2019, s'inscrit en hausse de 9%.

Pourtant, les professionnels s'inquiètent d'une importante baisse du marché en 2020.

A la surprise générale, 2019 aura été une excellente année pour le secteur français de la route dont l'activité a progressé de +9% sur l'ensemble de l'exercice, avec 16 722 unités écoulées. Plus particulièrement, les ventes de piloneuses et plaques ont atteint un pic avec plus de 12 300 unités vendues, soit 12 % de plus qu'en 2018, tandis que le marché des rouleaux, resté lui aussi à un haut niveau, enregistre une hausse des ventes plus faible de 1 %. Sur ce dernier créneau, la bonne performance de la marque Ammann est, entre autres, à noter sur les rouleaux tandems légers avec plus de 300 unités livrées l'an dernier. Même chose du côté de Dynapac. Le constructeur a rencontré un gros succès avec sa gamme de rouleaux monocylindre de type CA pour le sol. « L'année 2019 a été satisfaisante pour Dynapac, le groupe a gagné des parts de marché et a même augmenté son chiffre d'affaires », détaille Bob Kegea-

lers, directeur général Europe Sud de Dynapac. A l'inverse, du côté des finisseurs, 2019 aura été compliquée. Le secteur enregistre une baisse des ventes de 12 % avec 200 unités vendues contre 226 l'année passée.

LA SÉCURITÉ EST DE MISE

Conscients de cette baisse du marché des finisseurs, plusieurs constructeurs ont pris le parti de stimuler, à nouveau, ce segment de matériels en sortant, en 2019, de nouveaux modèles. Bomag a lancé il y a quelques mois, le plus petit finisseur dans sa catégorie, le BF 200 C à extraction de fumées. De son côté, Dynapac a introduit le mini-finisher F1250 CS avec une option de commande à distance pour l'opérateur. Du côté de chez Ammann, la tendance est également à la sortie de machines plus sécurisées. « Nos clients veulent avoir la possibilité d'acheter des machines plus simples, faciles d'entretien, faciles à exploiter et très sécurisées. Ils demandent des machines qui assurent à la fois un

haut de niveau de sécurité pour l'opérateur, mais aussi pour l'exploitant », explique Marc Gunia, directeur des ventes Ammann France. Ainsi, pour satisfaire les demandes de ses clients, le groupe suisse a sorti, récemment, sa nouvelle gamme de rouleaux tandem légers ARX. Grâce à celle-ci, Ammann facilite le travail des opérateurs lorsqu'ils interviennent à proximité d'obstacles, tels que les trottoirs. En effet, ces rouleaux possèdent une nouvelle articulation qui donne la possibilité de décaler rapidement la bille. Transition écologique oblige, outre la sécurité, la tendance dans le matériel routier est également aux machines plus responsables. Bomag a notamment lancé cette année, le rouleau tandem BW 174 AP à propulsion hydraulique hybride. Ce dernier intègre un moteur diesel, un accumulateur hydraulique et le système de compactage Asphalt Manager. En tant que solution hybride, il contribue à réduire la consommation de carburant et les émissions de CO₂ jusqu'à 20 %.

© Nicolas Tuceat/Photothèque Eurovia



« En 2019, les ventes de matériel routier ont augmenté de 5 % sur le marché européen »



En Charente, Eurovia a réhabilité plusieurs routes départementales en intégrant 70% d'enrobés recyclés.

LA TENDANCE DU MARCHÉ

Si, comme dans tout secteur spécialisé, l'approche technique est incontournable pour satisfaire les besoins des utilisateurs, elle n'est toutefois plus suffisante. Désormais, les clients sont à la fois en demande d'un matériel de qualité mais aussi d'un matériel intelligent. « Cela va au-delà d'une demande de matériel, aujourd'hui le choix de nos clients repose sur la qualité du matériel mais aussi sur sa capacité à pouvoir renvoyer de la data ; de la data exploitable » explique Sophie Benfredj, directrice générale de Bomag France. Pour elle, la digitalisation du marché est la tendance de demain. Le groupe a d'ailleurs récemment dévoilé ses solutions digitales Bomap et Asphalt Pro. Ces dernières sont consacrées au chantier numérique de compactage de sol et de l'asphalte, afin de documenter, directement sur le chantier, les résultats obtenus en temps réel. « Sur le marché français, notre objectif, c'est de se positionner sur le chantier de demain

et d'offrir à nos clients tous les outils qui leur permettent d'interconnecter l'ensemble de leur matériels », ajoute Sophie Benfredj. Même tendance du côté de chez Ammann. « Aujourd'hui, nos clients veulent des machines très simples de fonctionnement mais avec la possibilité s'ils le souhaitent de l'améliorer avec notamment des solutions comme par exemple le système Q Compaction développé par la société Q Point, partenaire d'Ammann », détaille Marc Gunia. Sur les machines de production, notamment pour le compactage de l'enrobé et les compacteurs de sols à partir de 7 tonnes, la solution Q-Point permet de donner les indications de compactage au centimètre près sur deux dimensions et de savoir si le sol a été suffisamment compacté, trop ou pas du tout. Le système offre également la possibilité de communiquer entre plusieurs compacteurs sur un même chantier de manière à organiser et optimiser plus efficacement le chantier. Des chantiers connectés, des machines

de plus en plus autonomes, voilà donc clairement la tendance de demain.

MOINS D'OPTIMISME POUR 2020

Pour l'exercice 2020, déjà bien entamé, reste à savoir si les performances seront renouvelées. Les certitudes laissent place aux doutes, avec un marché qui pourrait être au ralenti. Ce sont, en tout cas, les prévisions du Seimat qui s'attendent à une légère baisse, de l'ordre de 5 % et un marché à 15 500 unités. « Une baisse due à l'impact du marché des rouleaux et la stabilité des pilonneuses et plaques », avance le syndicat. Année électorale oblige, les prévisions sont à la baisse, mais les constructeurs restent optimistes. « Je pense que l'année 2020 sera plus compliquée, mais les commandes continuent chez Dynapac France, avec nos nouveautés sur le marché, nous restons confiants », conclut Bob Kegelaers. De bon augure...

Caroline Ricros



© Hamm

01 HP 180i



© Ammann

02 AMMANN ARX 90



© Dyrupac

04 F1250 CS



05 W 250 FI

PANORAMA MATÉRIEL ROUTIER

PLUSIEURS INNOVATIONS

01 UN COMPACTEUR PNEUMATIQUE

Le constructeur Hamm dévoilera son nouveau compacteur à pneumatiques HP 180i sur le salon Conexpo. Doté d'une commande simple et intuitive à base de pictogrammes, ce nouveau compacteur assure une visibilité exceptionnelle des pneus, de la machine et du chantier. Il permet une haute qualité du compactage et des surfaces, grâce à une répartition homogène du poids et au chevauchement des roues des paires de roues avant et arrière. Il offre un lestage intelligent pour l'ajustement flexible du poids de la machine à l'application.

02 UN ROULEAU VIBRANT TANDEM

Le compacteur tandem Ammann ARX 90 offre des fonctions et avantages qui augmentent au final la valeur ajoutée pour son propriétaire. Il répond également aux normes d'émissions EU Stage IV/US EPA Tier 4 Final. Les performances de compactage sont élevées et le système efficace. Chaque bille est dotée d'une pompe de vibration indépendante. Le compacteur présente aussi un système de vibration très robuste à deux niveaux et un réglage facile de l'amplitude et de la fréquence.

Le système optionnel ACEforce augmente la gamme des avantages, y compris, la réalisation des relevés et dossiers techniques, évaluation de la rigidité du matériau, navigation de l'opérateur.

03 UN MINI FINISSEUR

Bomag a développé le BF 200 C pour satisfaire les besoins spécifiques de la construction routière urbaine. Grâce à sa largeur de pose variable et ses deux hauteurs du poste de conduite, il s'adapte sans problème aux conditions en ville. La largeur de pose commence dès 1,10 m et s'élargit



03 BF 200 C



06 UN FINISSEUR POLYVALENT

rapidement par paliers jusqu'à 3,40 m. Autre nouveauté sur le BF 200, son concept unique à deux plateformes. Le conducteur choisit entre les deux hauteurs de plateformes. La plus haute offre une excellente vue panoramique, tandis que la plus basse permet au conducteur de se tenir debout confortablement, même lorsqu'il travaille dans des espaces étroits tels que les routes et voies ferrées souterraines.

04 UN FINISSEUR COMPACT SUR CHENILLES

Dynapac sort le mini finisseur F1250 CS, il offre une largeur de travail maximale de 3,5 m. Il est équipé d'un moteur DEUTZ TD2.9 L4 d'une puissance de 54 kW (72 ch). Son châssis assure une longueur d'appui au sol de 1385 mm. Sa trémie offre une capacité

allant de 2,3 à 5,5 m³. Il est également doté d'une option de commande à distance pour l'opérateur.

05 UNE FRAISEUSE GRANDE CAPACITÉ

Lors du salon Conexpo-Con/Agg 2020 qui se tiendra à Las Vegas, Wirtgen va dévoiler 10 modèles, une avant première mondiale et nord-américaine, dont ses nouvelles fraiseuses grande capacité. Parmi elles, la W 250 Fi. Elle couvre un large champ d'applications avec une profondeur de fraisage maximale de 350 mm de la réfection des couches de roulement jusqu'au décaissement total en passant par les travaux de fraisage fin. La W 250 Fi est par ailleurs dotée d'un double moteur Active Dual Power, avec une motorisation de 1 010 HP/1 024 ch.

06 UN FINISSEUR POLYVALENT

Le tout dernier modèle de la série D de Volvo CE a misé sur la polyvalence et sur de nouvelles fonctions intelligentes pour améliorer la productivité. Pour être toujours plus productif sur les projets de revêtement, Volvo CE a tout d'abord opté sur son finisseur P8820D ABG, pour des chenilles de 325 mm de large et 3120 mm de long, résistantes et stables, afin de garantir une régularité du processus de pavage. Le nouveau modèle propose aussi une largeur de revêtement maximale de 13 m et une épaisseur de revêtement allant jusqu'à 300 mm. Il peut même atteindre un rendement de 1 100 tonnes par heure grâce à sa trémie de 14,7 t de capacité et son large tunnel de convoyage.

Caroline Ricros

CONJONCTURE

LES TRAVAUX ROUTIERS BATTENT LEUR PLEIN

La Route (travaux de construction et d'entretien routiers) constitue l'activité principale de Colas. Son chiffre d'affaires* s'élève à 9,8 milliards d'euros en 2019, soit 72 % de celui du groupe.

En 2019, l'un des chantiers routiers les plus symboliques de Colas aura été, sans nul doute, la rénovation de la piste 3 de l'aéroport d'Orly. Pour réaliser les travaux en dix-huit semaines, plus de 700 collaborateurs ont été mobilisés, en période de pointe. Sur le plan matériels, deux postes mobiles d'enrobage et une centrale à béton mobile ont été installés sur le site tandis que 150 engins ont été opérés dont des chargeuses, finisseurs, alimentateurs, compacteurs, niveleuses, trax, bulls, pelles, raboteuses, mais aussi trente-trois tombereaux et quatre fractionneuses, dont certaines en prove-

nance des États-Unis, pour détruire plus rapidement l'ancienne piste.

UNE ASSISE SOLIDE

Sur l'exercice 2019, l'activité routière de Colas s'est inscrite en hausse de 7 % (+4 % à périmètre et changes constants), tirée par la France métropolitaine (+9 % à périmètre constant). A l'étranger, si, en Europe et en Amérique du Nord, l'activité Route du groupe est restée stable, à périmètre et changes constants, dans le reste du monde, elle progresse, notamment de 5 % dans l'Océan Indien et en Afrique. Il faut noter, pourtant, que les ventes de matériaux enregistrent une

hausse de 11 %, bien supérieure à celle des travaux routiers. Avec l'acquisition, en 2018, de Miller McAsphalt, Colas est d'ailleurs parvenu à couvrir l'ensemble du territoire canadien et à s'imposer comme un acteur majeur du bitume dans le pays. Les États-Unis représentent également un vrai potentiel de croissance pour le groupe Français, tant sur le plan géographique que sur le plan de l'extension de leur modèle bitume.

*A noter que les résultats financiers mentionnés dans ces pages ne prennent pas en compte la crise sanitaire liée à la propagation du virus Covid-19, impactant actuellement l'économie mondiale. Bouygues a fait savoir qu'il n'est pas possible, à ce jour, de quantifier l'impact du coronavirus et que cela dépendra de multiples facteurs. S'agissant des activités de construction, l'impact dépendra de la durée d'interruption des chantiers, ainsi que de la disponibilité des maîtrises d'ouvrage, des maîtrises d'œuvre, des fournisseurs, des prestataires ou sous-traitants.

COLAS



De septembre à décembre dernier, les équipes de Colas se sont affairées à la reconstruction du reste de la piste et de ses voies de circulation, ainsi qu'au remplacement des feux de balisage

En millions d'euros	31/12/2018	31/12/2019	variation
Routes Métropole	5049	35479	+ 9 %
Routes Europe	1840	1869	+ 2 %
Routes Amérique du Nord	3340	3555	+ 6 %
Routes Reste du monde	1266	1350	+ 7 %
Total Routes	11 495	12 253	+ 7 %

LE GROUPE COLAS EN BREF

- ➔ CA en 2019 :
13,7 milliards d'euros
- ➔ Résultat opérationnel courant :
433 M€ (+ 60 M€)
- ➔ Résultat net part du Groupe :
261 M€ (+ 34 M€)
- ➔ Carnet de commandes fin 2019 :
9,2 milliards d'euros
(+12 % à périmètre et changes constants)
- ➔ 57 000 collaborateurs

EUROVIA



Dans le Cantal, Eurovia a livré, en 2015, la RD 120, réalisée dans le cadre d'un partenariat public privé.

EUROVIA EN BREF

- ➔ CA en 2019 : 10,2 milliards d'euros
- ➔ Carnet de commandes fin 2019 : 8 milliards d'euros
- ➔ 44 000 collaborateurs
- ➔ Eurovia assure la gestion et maintenance de 70 000 km de routes

Sur 2019, Eurovia a augmenté son chiffre d'affaires* de + 6,2 % à structure comparable. Il s'élève ainsi à 10,2 milliards d'euros. En France, la bonne dynamique du marché des travaux routiers et des aménagements urbains s'est poursuivie et le chiffre d'affaires pour l'hexagone représente 54 % du total. A l'international, l'activité a été soutenue en Allemagne, en République Tchèque,

au Royaume-Uni, au Canada et au Chili et représente 46 % du chiffre d'affaires total. A noter également que l'année 2019 a été marquée par l'intégration des activités industrielles et de travaux routiers, acquises fin décembre 2018, auprès de Lane Construction aux Etats-Unis. L'Amérique du nord compte ainsi pour 17 % du chiffre d'affaires annuel du pôle (contre 11 % en 2018).

* A noter que les résultats financiers mentionnés dans ces pages ne prennent pas en compte la crise sanitaire liée à la propagation du virus Covid-19, impactant actuellement l'économie mondiale. Dans un communiqué, le groupe Vinci a précisé qu'« A ce stade, l'incertitude sur la durée et l'ampleur de la crise sanitaire ne permet pas d'en quantifier les impacts financiers sur les comptes du groupe. Pour autant, il apparaît que l'objectif, annoncé en février dernier, d'une progression du chiffre d'affaires et du résultat pour 2020 ne pourra pas être tenu ».

EIFFAGE



En Bourgogne-Franche-Comté, APRR a mis en service, en décembre dernier, l'échangeur A36/N19, situé à Sevenans.

EIFFAGE EN BREF

- ➔ Chiffre d'affaires en 2019 : 6,44 milliards d'euros
- ➔ Carnet de commandes des Travaux, Branche Infrastructures (fin 2019) : 6,4 milliards d'euros
- ➔ 70 400 collaborateurs
- ➔ 150 installations d'enrobage (fixes et mobiles)
- ➔ 14 usines de liants

Dans la branche Infrastructures du groupe Eiffage, le chiffre d'affaires* a crû de 16,3 %, en 2019, pour atteindre 6,44 milliards d'euros. Plus précisément, l'activité dans la Route enregistre une progression de 10,8 %. Parmi les grands travaux ayant marqué l'année, trois ans après le lancement du chantier de réaménagement de l'échangeur A36/N19, l'ouvrage a été mis en service en décembre 2019.

Industries	2018	2019
Enrobés - M tonnes	8	8
Carrières - M tonnes	21	23
Liants - K tonnes	157	137

*A noter que les résultats financiers mentionnés dans ces pages ne prennent pas en compte la crise sanitaire liée à la propagation du virus Covid-19, impactant actuellement l'économie mondiale. Le groupe Eiffage a annoncé, depuis que ses activités

(pas seulement dans la branche Infrastructures) et résultats pour 2020, initialement prévus en progression, seront inévitablement en baisse.

Charlotte Divet



ANNUAIRE

DES PRINCIPAUX GROUPES D'EXPLOITANTS DE CARRIÈRES

A2C GRANULAT (GROUPE A2C MATÉRIAUX)

BP 12
Route de Donnemarie
77480 SAINT-SAUVEUR-
LES-BRAY
Tél. : 01 60 58 54 90
www.a2c-materiaux.com

AUDEMARD

ZI Carros
1ère avenue – 14e rue
06510 CARROS
Tél. : 04 93 29 11 29
www.audemard.com

AUDOIN ET FILS

Les Galimens
16120 GRAVES-SAINT-
AMANT

Tél. : 05 45 97 05 11
www.audoin.pro

BOUYER LEROUX

7 L'Établère
49280 LA SEGUINIÈRE
Tél. : 02 41 63 76 16
www.bouyer-leroux.com

CARRIÈRES ET BALLASTIÈRES DES ALPES (CBA)

Le Plan de Vitrolles
05110 LA SAULCE
Tél. : 04 92 54 21 33
www.cba-carrieres-ballastieres.fr

CEMEX GRANULATS

2 rue du Verseau
94583 RUNGIS CEDEX

Tél. : 01 49 79 44 44
www.cemex.fr

COLAS

1 rue du Colonel Pierre
Avia
CS81755
75730 PARIS CEDEX
Tél. : 01 47 61 75 00
www.colas.com/fr

EQIOM GRANULATS (GROUPE CRH)

49 avenue Georges
Pompidou
92593 LEVALLOIS-PER-
RET CEDEX
Tél. : 01 41 06 11 00
www.eqiom.com

EIFFAGE

Campus Pierre Berger

3-7 place de l'Europe
78140 VELIZY-VILLA-
COUBLAY
Tél. : 01 34 65 89 89
www.eiffageinfrastructures.com

EURO GRANULATS

1 rue du Canal
Pôle Industriel du
Malambas
57280 HAUCONCOURT
Tél. : 03 87 51 48 60
www.eurogranulats.fr

EUROVIA (GROUPE VINCI)

18 place de l'Europe
92565 RUEIL-MALMAI-
SON
Tél. : 01 47 16 38 00
www.eurovia.fr

GAGNERAUD CONSTRUCTION

7 & 9 rue Auguste
Maquet
75016 PARIS
Tél. : 01 55 74 32 10
www.gagneraud.fr

GROUPE CB

26 avenue de l'Europe
CS 60018 Leulinghen-
Bernes
62250 MARQUISE
Tél. : 03 21 99 67 00
<https://lesgranulatsdugroupecb.com>

GROUPE PIGEON

Etang Daniel
35680 LOUVIGNE-DE-
BAIS



Tél.: 02 99 49 04 14
www.groupe-pigeon.com

**GSM
 (Groupe Heidelberg-Cement)**

Les Technodes
 78931 GUERVILLE
 CEDEX
 Tél.: 01 30 98 72 00
www.gsm-granulats.fr

IMERYS
 43 quai de Grenelle
 75015 PARIS
 Tél.: 01 49 55 63 00
www.imerys.com/fr

**LAFARGEHOLCIM
 FRANCE**
 2 avenue du Général de
 Gaulle

92140 CLAMART
 Tél.: 01 58 00 60 00
www.lafarge.fr

MORONI
 60 boulevard du Val de
 Vesle Prolongé
 51500 SAINT-LEONARD
 Tél.: 03 26 87 02 66
www.moroni.fr

NGE
 Parc d'activité de
 Laurade
 BP22
 13156 TARASCON
 CEDEX
 Tél.: 04 90 91 60 00
www.nge.fr

SARL POUILLARD
 Chemin des Luets
 28300 LEVES

Tél.: 02.37.21.50.00
 Fax: 02.37.21.11.11
www.granudem.fr

**RAZEL-BEC
 (GROUPE FAYAT)**
 3 rue René Razel
 Christ de Saclay
 91892 ORSAY CEDEX
 Tél.: 01 69 85 69 85
www.razel-bec.com

**SAMOG
 (GROUPE
 LHOTELLIER)**
 ZI Rue du Manoir
 76340 BLANGY-SUR-
 BRESLE
 Tél.: 02 35 14 60 00
www.lhotellier.fr

**SBC GRANULATS
 (GROUPE SBC**

HOLDING)
 Route de la Plaine
 BP4
 63830 DURTOL
 Tél.: 04 73 36 12 14
Sbc-holding.fr
siege@sbcholding.fr

SIBELCO
 Immeuble Le Colisée –
 Bât. C
 8 avenue de l'Arche
 ZAC Danton
 92419 COURBEVOIE
 CEDEX
 Tél.: 01 53 76 82 00
www.sibelco.com

TERREAL
 13-17 rue Pagès
 92150 SURESNES
 Tél.: 01 49 97 20 30
www.terreal.com

TROUILLARD
 (Groupe Saint-Gobain)
 Zone Ouest de Mallevé
 4 boulevard Jean
 Moulin
 44006 NANTES CEDEX 1
 Tél.: 02 40 38 42 42
www.saint-gobain.com

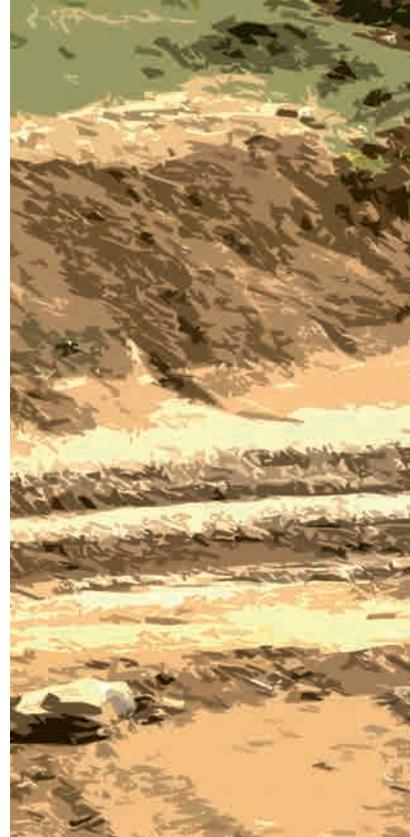
**UNIBÉTON
 (GROUPE HEID
 ELBERGCEMENT)**
 Les Technodes
 78931 GUERVILLE
 CEDEX
 Tél.: 01 30 98 72 00
www.unibeton.fr

VICAT GRANULATS
 4 rue Aristide Bergès
 38080 L'ISLE-D'ABEAU
 Tél.: 04 74 27 59 00
www.vicat.fr

RÉFÉRENCÉES À LA FNTF SOUS LES RUBRIQUES « TRAVAUX DE TERRASSEMENT EN GRANDE MASSE »,
« TERRASSEMENTS DANS L'EAU », « TRAVAUX À L'EXPLOSIF »

ANNUAIRE

ANNUAIRE DES PRINCIPALES ENTREPRISES DE TERRASSEMENT



AIN

RADIEE VAL TP (ce nom n'existe plus)

GUINTOLI

Z.I. OUESTVEYZIAT
730 RUE DE LA CALA-
TIERE
01100 OYONNAX
Tél : 04 74 77 19 10
Fax : 04 74 77 64 74

VINCENT TP

300 route de Brénod
01110 CHAMPDOR
Tél : 04 74 36 02 12
Fax : 04 74 36 03 17
euromarbles@wanadoo.fr
https://www.le-site-de.com/vincent-tp-champdor_28929.html
vincent@vincenttp.com
pas de site internet
Terrassement - TP -
Assainissement - VRD -

FAMY

415 RUE DE LA POSTE
01200 CHATILLON EN
MICHAILLE
Tél : 04 50 56 69 00
contact@famy.fr
famy@famy.fr
www.famy.fr

Terrassement, démolition, carrières & matériaux, canalisation

SOCAFL

Z.A. DE LA FONTAINE
LE CROTTET
01290 PONT DEVEYLE
Tél : 03 85 36 24 50
Contact@socaf.com
www.socaf.com
Terrassement, voirie, aménagement, canalisation, réseaux

BRUNETT.P.

Z.I.
813 AVENUE LEON
BLUM
01500 AMBERIEU EN
BUGEY
Tél : 04 74 46 13 46
contact@groupebrunet.com
www.groupebrunet.com
Terrassement, assainissement, VRD

ALPES DE HAUTE PROVENCE

STM

849 Boulevard ZI ST
MAURICE
BP 425

04104 MANOSQUE
cedex
Tél : 04 92 72 25 06
Commercial@stm-location.com
Terrassement et location de matériels TP, transport exceptionnel, retraitement des déchets inertes

MINETTO

PARC D'ACTIVITE VAL
DE DURANCE
6 ALLEE DES TILLEULS
04200 SISTERON
Tél : 04 65 03 07 52
Fax : 04 92 61 18 07
sisteron@minetto.fr
sisteron@minetto.fr
www.minetto.fr
Terrassement - VRD
- Réseaux - Aménagement Paysager, retraitement des déchets inertes

HAUTES ALPES

ALLAMANNO

Z.I. LES SABLONNIERES
05120 L'ARGENTIERE LA
BESSEE
Tél : 04 92 23 10 37
allamanno@allamanno.fr

www.allamanno.com
Terrassement, démolition, génie civil

GAUDY

La Grande Ile
05230 CHORGES
Tél : 04 92 50 64 41
see.gaudy@wanadoo.fr
contact@seegaudy.com
www.gaudy-euromat.fr
Terrassement, Génie Civil, VRD, Canalisation, Bâtiment

ALPES MARITIMES

GARELLISAS

724 BOULEVARD DU
MERCANTOUR
06200 NICE
Tél : 04 93 29 88 08
Fax : 04 93 29 89 57
www.garelli.fr
Terrassement, Enrochement, Travaux acrobatiques, VRD, Génie Civil

VALTINEE

R.M. 2205
LA SORBIERE
06420 SAINT SAUVEUR
SURTINEE
Tél : 04 93 23 27 27
Fax : 04 93 23 27 20

info@valtinee.fr
<http://www.valtinee.fr/>
(en cours de restauration)

Terrassement, VRD

DEL FABRO ENTREPRISES

BOULEVARD MAURICE
ROVERY
06660 SAINT ETIENNE
DETINEE
Tél : 04 93 02 42 81
entreprisedelfabro@orange.fr
www.entreprisedelfabro.fr

TAMA

62 CHEMIN DE LA
CAMPANETTE
06800 CAGNES SUR
MER
Tél : 04 93 31 24 73
contact@tama-tp.fr
www.tama-tp.com
Terrassement, Aménagement urbain, Démolition, Ouvrages d'art

ARDÈCHE

HILAIRE JEAN ET FILS

2250 Route de Vals les
Bains
07160 MARIAC



Tél: 04 75 29 05 43
 Fax: 04 75 29 41 05
 martial.hilaire@hilaire-tp.fr
 www.hilaire-tp-ar-deche.fr

AUDOARDET FILS
 QUARTIER CHABROLS
 07170 LAVILLEDIEU
 Tél: 04 75 94 80 36
 Fax: 04 75 94 39 72
 Audouardetfils@wanadoo.fr

ARIÈGE

SOCIÉTÉ ARIÉGEOISE DE TRANSPORTS ET DE TRAVAUX PUBLICS
 SATTP
 BONZOM
 09270 MAZERES
 Tél: 05 61 69 03 00
 Fax: 05 61 69 03 25

AUBE

ROUSSEY
 RUE LOUIS DE FREYCI-NET
 10120 ST ANDRE LES VERGERS
 Tél: 03 25 79 90 19

Fax: 03 25 78 07 37
 Roussey@eurovia.com
 www.eurovia.fr

POIRIER JEAN (SARL)
 ROND POINT DE L'AUTOROUTE
 RD 396
 10310 VILLE SOUS LA FERTE
 Tél: 03 25 27 86 91
 Fax: 03 25 27 86 44
 contact@jean-poirier.com
 https://jean-poirier.com/
 Terrassement et VRD

BOUCHES DU RHÔNE

NGE GENIE CIVIL
 AVENUE LAURADE
 13103 SAINT ETIENNE DU GRES
 Tél: 04 90 91 60 00
 Fax: 04 90 91 60 01
 www.groupe-nge.fr

Entreprise MASONI
 LA SACRISTANE
 361 ROUTE DE GI-MEAUX
 13200 ARLES
 Tél: 04 90 96 45 06
 Fax: 04 90 93 59 56

Travaux de terrassement courants et travaux préparatoires

EPC FRANCE
 4 RUE DE SAINT MARTIN
 13310 SAINT MARTIN DE CRAU
 Tél: 04 90 47 17 25
 Fax: 04 90 47 08 06
 www.epc-france.com
 compétences pyrotechniques, fabrication d'émulsion haut de gamme, fabrication d'une gamme d'explosifs de haute performance

EUROVIA MEDITERRANEE
 640 RUE GEORGES CLAUDE
 ZONE INDUSTRIELLE
 13290 AIX EN PROVENCE
 Tél: 04 42 24 44 39
 Fax: 04 42 24 23 45
 aix@eurovia.com
 www.eurovia.fr

COLAS MIDI-MEDITERRANEE
 La Duranne
 855 RUE RENE DES-

CARTES - 13792 AIX EN PROVENCE Cedex 3
 Tél: 04 42 16 38 38
 Fax: 04 42 39 90 39
 contact@colas-mm.com
 contact-commercial@colas-mm.com
 www.colas-france.fr

CALVADOS

PEREZ (ROUTIERE) RUE DES DRAKKARS
 Z.I. CHARLES TELLIER - BP29
 14110 CONDE SUR NOIREAU
 Tél: 02 31 69 04 90
 Fax: 02 31 69 38 47
 info@routiere-perez.com
 http://www.mastel-lotto.fr/

TOFFOLUTTI SA ROUTE NATIONALE
 14370 MOULT
 Tél: 02 31 23 88 93
 Fax: 02 31 23 12 30
 toffolutti@toffolutti.fr
 www.toffolutti.fr

ENTREPRISE LETELIER ET COMPAGNIE
 RUE PHILIPPE LEBON

14440 DOUVRES LA DELIVRANDE
 Tél: 02 31 36 24 00
 Fax: 02 31 36 24 01

DORDOGNE

ESTARDIER SARL (ENTREPRISE DE TRAVAUX PUBLICS)
 ROUTE DES EYZIES
 24290 SAINT LEON SUR VEZERE
 Tél: 05 53 51 45 90
 www.etpeardier.com

DOYEUX SABLIERES MONTPONNAISES
 AVENUE ANDRE MALRAUX
 24700 MONTPON MENESTEROL
 Tél: 05 53 82 83 00
 Fax: 05 53 82 83 01
 dsm@dsmt24.fr
 www.dsm24.fr

DOUBS

S.M.D.
 9 RUE ANDRESY
 25360 GONSANS
 Tél: 03 81 55 21 56
 jcj.smd@gmail.com
 www.grouper2j.com

CLIMENT TRAVAUX PUBLICS

9 ROUTE D'AUDIN-COURT
HAMEAU DE BELCHAMP - BP 13119
25420 VOUEAUCOURT
Tél: 03 81 36 35 80
Fax: 03 81 36 35 81
contact@climent-tp.com
www.climent-tp.com

CENTRE EST DYNAMITE C.E.D.

Z.A. LA LOUIERE
25620 L'HOPITAL DU GROSBOIS
Tél: 03 81 50 28 10
Fax: 03 81 48 17 25
centrestdyn
amite@orange.fr
www.grouped2j.com

BONNEFOY (J.C.)

ZI - 14 RUE DE L'INDUSTRIE
25660 SAONE
Tél: 03 81 55 93 00
Fax: 03 81 55 72 49
http://groupe-bonnefoy.fr/

DRÔME

CAN

QUARTIER LE RELUT
26270 MIRMANDE
Tél: 04 75 63 06 36
Fax: 04 75 63 10 10
https://www.can.fr/

SAS CHEVAL FRERES - TP

QUARTIER MONDY
26300 BOURG DE PEAGE
Tél: 04 75 72 12 00
http://cheval-travaux-publics.fr

LIOTARD FILS SARL

QUARTIER LES CLAUX
26340 AUREL
Tél: 04 75 21 71 47
http://liotard-groupe.com/

GILLES MAURICE (SARL ENTREPRISE)

QUARTIER LES SABLIERES
26740 SAUZET
Tél: 04 75 46 71 77
Fax: 04 75 46 79 09
gilles.tp@orange.fr
http://www.terrassement-gilles.fr/

EURE

VIAFRANCE NORMANDIE

PARC D'ACTIVITES DE LA FRINGALE
VOIE DE L'OUVRAGE
27100 VAL DE REUIL
Tél: 02 32 40 27 22
Fax: 02 32 40 16 69
www.eurovia.com

LE FOLL TRAVAUX PUBLICS

109 RUE DES DOUVES
27500 CORNEVILLE SUR RISLE
Tél: 02 32 57 00 38
Fax: 02 32 57 02 01
travaux.publics@lefol.fr
www.groupelefol.com

FINISTÈRE

LAGADECTP

PEN ALLEN
29800 PLOUEDERN
Tél: 02 98 85 10 21
Fax: 02 98 21 50 00
secretariat@lagadectp.fr
www.lagadectp.fr

GARD

VALETTE & CIE

AVENUE D'ANDUZE
30100 ALES
Tél: 04 66 52 25 30
Fax: 04 66 52 72 12
valette@valette-ete.fr
www.valette-ete.fr

ROUMEAST.P.

ZI ARDOISE

1210 ROUTE DE BAGNOLS
30290 L'ARDOISE
Tél: 04 66 50 49 80
Fax: 04 66 50 49 81
contact@roumeas.fr
www.roumeas.fr

ACCABAT LOPEZ ET COMPAGNIE

MAS DES TROIS TOURETTES
CHEMIN DE ST GENIES
30700 UZES
Tél: 09 80 38 49 93
Tél: 06 25 91 24 70

CROZEL T.P.

356 CHEMIN LAUZIERES
30900 NIMES
Tél: 04 66 28 06 34
crozel.tp@wanadoo.fr
www.crozel-tp.fr

HAUTE GARONNE

ENTREPRISE MALET

30 AVENUE DE LARRIEU
31100 TOULOUSE
Tél: 05 61 31 70 00
www.spiebatignolles.fr

CASSIN TP VOIRIE BATIMENT TERRASSEMENT

21 CHEMIN DE LA PALANQUETTE
31790 SAINT SAUVEUR
Tél: 05 34 27 06 06
cassintp@cassintp.fr
www.cassintp.fr

EXEDRA MIDI PYRENEES

ROUTE DE LA VAUR
31850 MONTRABE
Tél: 05 62 57 67 77
Fax: 05 62 57 67 89
midi-pyrennees@exedra.fr
WWW.EXEDRA.FR

S.T.A.T.

375 CHEMIN DE LA GRANGE
31870 LAGARDELLE

SURLEZE

Tél: 05 61 08 70 09
Fax: 05 61 08 94 24
http://www.stat31.fr/

GIRONDE

FAYAT ENTREPRISE T.P.

Bp 160 AV DU GENERAL DE GAULLE
LIEU DIT: CARRE
33500 LIBOURNE
Tél: 05 57 55 32 90
Fax: 05 57 55 32 99
www.fayat.com

ATLANTIC ROUTE

16 RUE DES FRERES LUMIERE
Z.I. LA MOULINE
33560 CARBON BLANC
Tél: 05 56 06 10 31
Fax: 05 56 06 06 14
www.atlantic-route.fr
contact@atlantic-route.fr

EIFFAGE ROUTE SUD OUEST

21 AV DE CANTERANNE BAT.2
PARC DE CANTERANNE
33600 PESSAC
Tél: 05 57 89 03 70
Fax: 05 57 26 93 59
www.eiffagetravaux-publics.com

COLAS SUD-OUEST

6 RUE CHARLES LINDBERGH
33700 MERIGNAC
Tél: 05 56 79 94 00
Fax: 05 57 92 13 09
http://www.colas-france.fr

SOCIÉTÉ MODERNE DETECHNIQUE ROU-TIERE

20 RUE MARCEL ISSARTIER
33700 MERIGNAC
Tél: 05 56 13 37 00
Fax: 05 56 13 37 19
www.eurovia.com

HÉRAULT

BUESA FRERES

6 RUE RENE GOMEZ
34500 VILLENEUVE LES BEZIERS
Tél: 04 67 30 99 99
beziers@buesa.com
buesa.fr

SOCIETE LANGUEDOCIENNE D'AMENAGEMENTS

27 AVENUE DE LA REPUBLIQUE
34700 LODEVE
Tél: 04 67 44 02 13
Fax: 04 67 44 11 59
agence-lodeve@slareseaux.com
www.slareseaux.com

ILLE ET VILAINE

EIFFAGE ROUTE OUEST

Z.A.C. LA COURROUZE
15 AVENUE GERMAINE TILLION
35136 SAINT JACQUES DE LA LANDE
Tél: 02 90 22 60 30
Fax: 02 90 22 60 29
www.eiffagetravaux-publics.com

TRAVAUX PUBLICS JEAN ROHOU

LE PARC D'ACTIVITE DU DOMAINE
RUE PONT AUX CHEVRES
35137 PLEUMELEUC
Tél: 02 99 61 06 88
Fax: 02 99 06 11 27

CARDIN TRAVAUX PUBLICS

2 RUE DE LA BARBERAIS
35650 LE RHEU
Tél: 02 99 14 72 76
Fax: 02 99 14 95 93

MARC S.A. (ENTREPRISE)

PARC D'ACTIVITES DE L'ORME

7 RUE DES MÉTIERS
35730 PLEURTUIT
Tél : 02 99 88 99 50
www.marc-sa.fr

SCHMITT.P.

LE MOULIN DE LA
REINAIIS
35830 BETTON
Tél : 02 99 55 81 04
www.schmitt-tp.fr

INDRE ET LOIRE

EUROVIA CENTRE LOIRE

4 RUE MICY
45380 LA CHAPELLE-
ST-MESNIN
Tél : 02 38 25 06 30
www.eurovia.fr

ISÈRE

**GACHET
(ENTREPRISE)**
30 MONTEE
DU CORDIER

38260 CHAMPIER
Tél : 04 74 54 44 85
Fax : 04 74 54 45 96
contact@gachet.pro
www.gachet.pro

CARRON ET CIESA

22 AVENUE DU 22
AOÛT 1944
38350 LA MURE D'
ISERE
Tél : 04 76 81 09 73
Fax : 04 76 81 33 48
carron.lamure@orange.
fr

GUILLAUD TP

Z.A. PRE DE LA BARRE
38440 ST JEAN DE
BOURNAY
Tél : 04 74 58 73 88
www.guillaud-tp.com

ENTREPRISE PELISSARD

200 CHEMIN DE FER-
RIER
8650 MONESTIER DE

CLERMONT
Tél : 04 76 34 00 07
Fax : 04 76 34 00 33
contact@ent-pelissard.
com
ent-pelissard.com

ROGER MARTIN

RHONE ALPES
254 CHEMIN DES PLA-
TIERES
ZAC DES PLATIERES
38670 CHASSE SUR
RHONE
Tél : 04 78 73 07 46
Fax : 04 78 07 90 72
rmra38@rogermar-
tinsa.com
www.rogermartinsa.
com

PERRIOLT.P.

224 ZONE ARTISANALE
DU REVOLET
38890 SALAGNON
Tél : 04 74 92 59 45

Fax : 04 74 27 70 89
www.perriol-tp.com
contact@perrioltp.fr

JURA

ETS JEANNIN

2 RUE DE LA FORET DE
LA JOUX
39250 CENSEAU
Tél : 03 84 51 35 30
Fax : 03 84 51 32 19
www.jeannin.fr

SOCIETE DESTRA- VAUX ACROBATIQUES S.O.T.R.A.C.

Z.I. NORD
1 RUE CHARLES FAVRE
39260 MOIRANS EN
MONTAGNE
Tél : 03 84 42 69 16
Fax : 03 84 42 69 17
sotracs@sotracs.fr
www.sotracs.fr

ROUX PERE ET FILS (ENTREPRISE)

RUE PROSPER SORDET
39570 FREBUANS
Tél : 03 84 35 30 50
Fax : 03 84 35 34 01

LANDES

LAFITTEP

PARC ACTIVITES
ATLANTISUD
1268 RUE BELHARRA
40230 SAINT GEOURS
DE MAREMNE
Tél : 05 58 57 41 60
Fax : 05 58 57 33 37
lafittetp@eurovia.com
www.eurovia.com

LOIRE

FOREZIENNE D'ENTREPRISES

7 - 9 RUE GRANGE-
NEUVE
BP 20048
42002 SAINT ETIENNE
CEDEX 1
Tél : 04 77 43 37 37



Fax : 04 77 43 37 38
www.eiffageinfrastructures.com

PYRAMID

Z.I. LA SILARDIERE
9 RUE JEAN MONNET
42500 LE CHAMBON
FEUGEROLLES
Tél : 04 77 10 96 15
Fax : 04 77 10 96 32
www.pyramid.fr
contact@pyramid.fr

HAUTE LOIRE

MOULIN SAS

Z.A. DU ROUSSET
43600 LESVILLETES
Tél : 04 71 75 60 30
Fax : 04 71 75 60 31
www.moulin-groupe.fr
www.moulin.tp.com

LOIRE ATLANTIQUE

BLANLOEIL

(ENTREPRISE)
PARC INDUSTRIEL DE
TABARI
16 RUE DES AJONCS -
BP 49423
44194 CLISSON CEDEX
Tél : 02 40 54 01 60
Fax : 02 40 54 36 43
contact@blanloeil.fr
www.blanloeil.fr

CHARIER GC

LA BARRIERE NOIRE
2 RUE DES MEUNIERES
44220 COUERON
Tél : 02 40 86 44 77
Fax : 02 40 85 00 29
www.charier.fr

COCA ATLANTIQUE

Z.A.C. DE MALABRY
2 RUE DE LORRAINE
44242 LA CHAPELLE
SUR ERDRE
Tél : 02 28 01 23 23
Fax : 02 28 01 20 79
www.coca-atlantique.com

MABILEAUTP

ROUTE DE NANTES
BP2014
44320 SAINT PERE EN
RETZ
Tél : 02 51 74 20 80
Fax : 02 40 64 37 61
www.mabileautp.fr
contact@mabileautp.fr

HERCYNIA

13 RUE DE L'AERONAU-
TIQUE
PARC D'ACTIVITES DU
CHAFFAULT
44340 BOUGUENAIS
Tél : 02 40 32 27 27
hercynia@hercynia.fr
www.hercynia.fr

EUROVIA ATLANTIQUE

20 RUE DU BEL AIR
44472 CARQUEFOU
Tél : 02 40 25 17 54
www.eurovia.fr

SAS ANDRE LANDAIS

Z.A. LA CORMERIE
44522 MESANGER
Tél : 02 40 96 74 81
http://www.travaux-
publics-loire-atlan-
tique.fr
mesanger@landai-
sandre.fr

CHARIERT.P

87-89 RUE LOUIS PAS-
TEUR
44550 MONTOIR DE
BRETAGNE
Tél : 02 40 17 14 14
Fax : 02 40 90 28 99
info_grp@charier.fr
www.charier.fr

LOT

MARCOULY

FON GOURDOU - BP 27
46700 PUY L'EVEQUE
Tél : 05 65 21 33 71
Fax : 05 65 30 85 30
www.eurovia.fr

MAINE ET LOIRE

SERFOTEX

LA PERIERE
49170 ST GERMAIN DES
PRES
Tél : 02 41 39 95 46
Fax : 02 41 39 97 10

GROUPE LUC DURAND

ZA LA CHESNAIE
49220 PRUILLE
Tél : 02 41 95 35 29
Fax : 02 41 95 66 45
contact@durandtp.fr
www.lucdurand.fr

CHOLETP

RUE DU GRAND PRE
Z.A.C. DE L'ECUYERE -
BP 10022
49308 CHOLET CEDEX
Tél : 02 41 62 36 43
Fax : 02 41 71 95 98
www.cholet-tp.fr

SARL JUGE CAMILLE

LIEU DIT : PIERRE
49330 ETRICHE
Tél : 02 41 42 65 68
Fax : 02 41 42 15 73
www.groupe-juge.com

TRAVAUX PUBLICS DES PAYS

DE LOIRE (TPPL)
23 RUE DU BOCAGE
49610 MOZE SUR
LOUET
Tél : 02 41 45 30 43
Fax : 02 41 45 74 83
contact@tppl.fr
www.tppl.fr

MANCHE

LOISEL SA (L.T.P.)

LA TOURELLE
50370 BRECEY
Tél : 02 33 48 71 55
Fax : 02 33 60 63 58

BOUTTE (TRAVAUX PUBLICS)

73 ROUTE DE SAINT LO

50890 CONDE SUR VIRE

Tél : 02 33 56 50 82
Fax : 02 33 56 08 14
www.tpboutte.fr

MAYENNE

PIGEON TP LOIRE ANJOU

L'AUBINIERE
ROUTE DE CRAON
53800 RENAZE
Tél : 02 43 06 40 76
www.ltg.groupe-pi-
geon.com

SECHE ECO SERVICES

LA VERRERIE
53810 CHANGE
Tél : 02 43 67 93 70
Fax : 02 43 67 93 79
www.seche-environne-
ment.com

MEURTHE ET MOSELLE

COLAS EST

44 BOULEVARD DE LA
MOTHE
54000 NANCY
Tél : 03 83 17 83 01
Fax : 03 83 17 83 01
siege@colas-ne.com
www.colas-france.fr

MORBIHAN

BARAZERT.P.

Z.A. DE GUERNEACH
56110 GOURIN
Tél : 02 97 23 40 78
Fax : 02 97 23 55 05
www.groupe-nge.fr

MOSELLE

WEILER SAS

23 RUE DU GENERAL DE
CASTELNAU
57340 MORHANGE
Tél : 03 87 05 52 00
Fax : 03 87 86 24 14
www.vinci-construc-
tion-terrassement.com

GROUPE LINGEN- HELD TRAVAUX PUBLICS

9 A RUE SAINT LEON IX
57850 DABO
Tél : 03 87 03 02 70
Fax : 03 87 07 48 40
info@lingenheld.fr
www.lingenheld.fr

NORD

PRENSIER VERMEU- LEN (ENTREPRISE)

Z.I. PIERRE MIJIC
ROUTE WATOU
59114 STEENVOORDE
Tél : 03 28 50 24 24
epv@epv-rd.com
www.epv-epp.com

SOCIETE DE DRAGAGE INTERNATIONAL (SDI)

PONT ROYAL BAT. I
251 AVENUE DU BOIS
59130 LAMBERSART
Tél : 03 20 10 87 30
Fax : 03 20 34 77 08
www.deme-group.com

RAMERY TRAVAUX PUBLICS

740 RUE DU BAC
59193 ERQUINGHEM
LYS
Tél : 03 20 77 86 17
www.ramery.fr

COLAS NORD PICARDIE

197 RUE DU 8 MAI 1945
IMMEUBLE ECHAN-
GEUR
59650 VILLENEUVE
D'ASCQ
Tél : 03 20 81 85 85
Fax : 03 20 81 85 86

STS DAMBRE

RUE DE LA GARE
BP 44
59670 BAVINCHOVE
Tél : 03 28 40 55 00
Fax : 03 28 40 53 36
www.dambre.net

OISE

EUROVIA PICARDIE
BOULEVARD HENRI
BARBUSSE
BP 10064
60150 THOUROTTE
Tél : 03 44 90 40 40
Fax : 03 44 90 40 50
www.eurovia.fr

PAS DE CALAIS

EIFFAGE ROUTE NORD EST
53 BOULEVARD
FAIDHERBE
62000 ARRAS
Tél : 03 21 22 76 76
Fax : 03 21 22 76 72
www.eiffageinfrastructures.com

PATOUX TP
16 RUE HENNELLE
62136 RICHEBOURG
Tél : 03 21 63 66 66
Fax : 03 21 02 58 00
www.patouxtp.fr

RAMERY TRAVAUX PUBLICS
740 Rue du Bac
59193 Erquinghem-Lys
Tél : 03 20 77 86 00
Fax : 03 20 77 86 17
www.ramery.fr

PUY DE DÔME

ENTREPRISE RENON
40 RUE ALBERT EVAUX
63119 CHATEAUGAY
Tél : 04 73 23 07 78
Fax : 04 73 23 31 57
www.eurovia.fr

ENTREPRISE COUDERT SA
LE BOURG
63210 VERNINES
Tél : 04 73 65 67 08
Fax : 04 73 65 66 34
coudert.tp@orange.fr
www.coudert-tp.fr

SARL J-F SEMONSAT
LA MOTTE
63360 LUSSAT
Tél : 04 73 83 54 43
Fax : 04 73 83 06 41
www.jeanfrancois-semonsat.com

PYRÉNÉES ATLANTIQUES

CASTILLON T.P.
AVENUE DU BOIS DE LA VILLE
64120 ST PALAIS
Tél : 05 59 65 86 17
Fax : 05 59 65 71 25
www.castillon-tp.fr

CARRIERES ET TRAVAUX DE NAVARRE BOURG
64220 BUSTINCE
IRIBERRY
Tél : 05 59 37 13 92
Fax : 05 59 37 27 97

SOCIÉTÉ BASQUE DE MATERIELS ET TRAVAUX (SO.BA.MA.T)
41 AVENUE DE L'URSUYA
64250 CAMBO LES BAINS
Tél : 05 59 29 17 05
Fax : 05 59 29 17 00

HASTOY BTP
ROUTE D'ALOS
BP 9
64470 TARDETS
Tél : 05 59 28 55 19
Fax : 05 59 28 72 02
contact@hastoy-btp.fr
www.hastoy-btp.fr

HAUTES PYRÉNÉES

SOCIETE BIGOURDANE de TRAVAUX PUBLICS (S.B.T.P.)
49 RUE DE BAGNERES
65100 LOURDES
Tél : 05 62 36 87 44

SOCIETE BIGOURDANE de TRAVAUX PUBLICS (S.B.T.P.)
1 RUE DE L'INDUSTRIE
65800 AUREILHAN
Tél : 05 62 36 87 44
Fax : 05 62 37 96 00

ETABLISSEMENTS SOARES FRERES PRATS
65260 PIERREFITTE-NESTALAS
Tél : 05 62 92 79 02
Fax : 05 62 92 29 87

PYRÉNÉES ORIENTALES

DASSE TRAVAUX PUBLICS SAS
ESPACE POLYGONE
435 AVENUE DE L'INDUSTRIE
66000 PERPIGNAN
Tél : 04 68 63 41 26
www.dassetp.com

BAS RHIN

TRANSROUTE SA
12 RUE DE MOLSHEIM
67120 WOLXHEIM
Tél : 03 88 47 94 94

ADAM TP
20 RUE DE NEUWILLER
67330 BOUXWILLER
Tél : 03 88 70 71 30
accueil@adam-tp.eu
www.adam-tp.eu

TRABET SA
35 RUE DES AVIATEURS
67500 HAGUENAU
Tél : 03 88 63 34 00
www.trabet.fr
info@trabet.fr

HAUT RHIN

EUROVIA ALSACE FRANCHE COMTE
84 A RUE DE L'OBERHARTH
68027 COLMAR
Tél : 03 89 22 95 95

Fax : 03 89 79 62 09
www.eurovia.fr

RHÔNE

EIFFAGE ROUTE CENTRE EST
7 rue des SABLIERES
69660 COLLONGES-AU-MONT-D'OR
Tél : 04 72 53 14 00

MAIA FONDATIONS
1 RUE DE L'ANTIQUAILLE
CS 10052
69321 LYON CEDEX 5
Tél : 04 26 55 38 20
maiafondation@maia-fondations.fr
www.maia-sonnier.fr

RMF
Z.I. DU MARIAGE
RUE AMPERE
69330 PUSIGNAN
Tél : 04 78 31 38 94
Fax : 04 78 31 38 85
rmf@rmf.fr
universretail.com

COLAS RHONE ALPES AUVERGNE
IMMEUBLE ECHANGEUR
2 AVENUE TONY GARNIER
69363 LYON CEDEX 07
Tél : 04 37 65 56 55
Fax : 04 37 27 09 71
contact@colas-ra.com
www.colas-France.fr

BEYLATT.P.
ROUTE DEPARTEMENTALE 315
PARC D'ACTIVITES DE LA BATONNE
69390 MILLERY
Tél : 04 72 31 80 60
Fax : 04 78 05 42 38

VCF TP LYON
34 RUE ANTOINE PRIMAT
69100 VILLEURBANNE
Tél : 04 72 14 36 36

http://www.vinci-construction-france-tp-lyon.fr/

STAL T.P.
ZI - 37 RUE AMPERE
69680 CHASSIEU
Tél : 04 78 90 10 50
Fax : 04 78 40 11 94
www.staltp.com
staltp@staltp.com

GRUPE MARTEL (SOCIETE D'EXPLOITATION)
26 RUE DES ANCIENS COMBATTANTS
D'AFRIQUE DU NORD
69720 ST LAURENT DE MURE
Tél : 04 37 25 88 25
www.martelgroupe.fr

SAÔNE ET LOIRE

PELICHET T.P. (SAS)
RUE CROIX DES MATS
71450 BLANZY
Tél : 03 85 55 73 58
Fax : 03 85 56 21 51

THIVENT SAS (ENTREPRISE MAURIC)
LES MOQUETS
71800 LA CHAPELLE SOUS DUN
Tél : 03 85 28 03 32
Fax : 03 85 28 20 27
contact@thivent-sas.com
www.thivent-sas.com

DE GATA SAS
604 CHEMIN DE CARGE D'ARLAY
71850 CHARNAY LES MACON
Tél : 03 85 32 06 87
de.gata@wanadoo.fr
www.de-gata.com

SARTHE

PIGEON TP CENTRE ILE-DE-FRANCE
Z.A.C COUTIER

72400 CHERRE
Tél: 02 43 60 18 18
Fax: 02 43 60 18 19
www.pigeon-tp-cidf.com

SAVOIE

ANTONELLI ET FILS
2 allée des Morilles
74960 MEYTHET (74)
Tél: 04 50 57 50 84
Fax: 04 50 46 07 21
Email: antonelli.fil@wanadoo.fr
https://www.antonelli74.com/

FONTAINETP
PLACE CHARLES
DULLIN
73170 YENNE
Tél: 04 79 81 53 85
contact@fontainetp.com
www.fontainetp.com

ENTREPRISE BERTHOD
316 RUE DES GLIERES
BLANCHES
73200 GRIGNON
Tél: 04 79 31 19 00
Fax: 04 79 31 19 01

BOCH ET FRERES SAS
Z.A. ILES DE MACOT
73210 MACOT LA
PLAGNE
Tél: 04 79 09 78 59
Fax: 04 79 55 42 10
www.boch-travaux-publics.fr

COMPAGNIE D'INTERVENTIONS DE TRAVAUX EN MONTAGNE (CITEM)
LE SQUARE
192 AVENUE DES
CLAPEYS
73300 ST JEAN DE MAURIENNE
Tél: 04 79 64 44 20
Fax: 04 79 83 02 81
contact@citem.fr
www.citem.fr

MARTOIA T.P.
40 RUE AMBROISE
CROIZAT
73400 UGINE
Tél: 04 79 37 38 13
Fax: 04 79 37 36 95
www.martoia.fr

HAUTE SAVOIE

ACRO B.T.P.
1046 RUE DE LA CENTRALE
74190 PASSY
Tél: 04 50 58 56 02
www.acro-btp.fr

PERILLAT TRAVAUX PUBLICS
300 ROUTE DE VILLAZ
74 370 ARGONAY
Tél: 04 50 02 05 46
Fax: 04 50 32 14 47

EFFRANCEY SA
530 ROUTE DE FLAINE
74300 LES CARROZ-D'ARACHES
Tél: 04 50 90 02 34
Fax: 04 50 90 31 36

ENTREPRISE BIGGERI
366 ROUTE DES VIVIERS
74410 DUINGT
Tél: 04 50 68 67 54
Tél: 06 12 06 55 14
biggeri.btp@wanadoo.fr
www.biggeri.fr

SARL LATHUILLE FRERES MACONN
399 ROUTE DE THONES
74450 SAINT JEAN DE SIXT
Tél: 04 50 02 24 42
Fax: 04 50 02 26 41
accueil@lathuille-freres.fr
www.lathuille-freres.fr

MITHIEUX T.P.
2 RUE LOUIS BREGUET
LES BRESSIS
74600 SEYNOD
Tél: 04 50 69 16 83
Fax: 04 50 69 23 56

info@mithieux-tp.com
www.mithieux-tp.net

PARIS

GAGNERAUD CONSTRUCTION
7-9 RUE AUGUSTE
MAQUET
75016 PARIS
Tél: 01 55 74 32 10

SEINE MARITIME

LHOTELLIER TRAVAUX PUBLICS
RUE DU MANOIR - BP 58
76340 BLANGY SUR
BRESLE
Tél: 02 32 97 53 30
caux-bray-bresle@lhotellier.fr
www.lhotellier.fr

TERRASSEMENTS DERREY
204 ROUTE DES ENTREPRISES
76430 OUDALLE
Tél: 02 35 45 08 69
Fax: 02 35 45 21 62
www.terrassements-derrey.fr

SEINE ET MARNE

Alfyma
17, Avenue Christian
Doppler
77700 BAILLY ROMAIN-VILLIERS (77)
Tél: 01 60 04 21 28
Fax: 01 60 04 14 25
Email: contact@alfyma.fr
www.alfyma.fr

WIAMETP
11 AVENUE DU CAPITAINE LAHITTE
77260 LA FERTE SOUS JOUARRE
Tél: 01 60 22 05 29
Fax: 01 60 22 43 02
www.wiametp.com

EUROVIA ILE DE FRANCE
32 RUE JEAN ROSTAND
CS60780
77382 COMBS LA VILLE
Tél: 01 60 34 50 50
Fax: 01 64 88 88 55
www.eurovia.fr

YVELINES

BOUYGUES CONSTRUCTION CHALLENGER
1 AVENUE EUGENE
FREYSSINET
GUYANCOURT
78061 ST QUENTIN EN YVELINES
Tél: 01 30 60 33 00
Fax: 01 30 60 48 61
www.bouygues-construction.com

COLAS ILE DE FRANCE NORMANDIE
2 RUE JEAN MERMOZ
CS20503
78771 MAGNY LES HAMEAUX
Tél: 01 34 52 13 13
Fax: 01 30 57 96 29
contact@colas-idf.com
www.colas-france.fr

BOUYGUES TRAVAUX PUBLICS
1 AVENUE EUGENE
FREYSSINET
78280 GUYANCOURT
Tél: 06 92 88 40 08
www.bouygues-tp.com

SOCIETE DES TUYAUX BONNA
QUAI ILEDU BAC
78700 CONFLANS STE HONORINE
Tél: 01 39 19 73 73
http://www.bonnasabla.com

TARN

MAILLET TP
LIEU DIT: BOUT DU PONT
81120 LOMBERS
Tél: 05 63 53 10 34
Fax: 05 63 53 15 93

VAR

MARENCO ET CIE
QUARTIER CAUSSE-REINE
83340 LE CANNET DES MAURES
Tél: 04 94 50 05 60
Fax: 04 94 60 78 01
www.vinci-construction.fr

GARNIER PISAN ET CIE
130 CHEMIN RURAL N° 11
DIT CARRAIRE DU BOUISSET
83370 ST AYGULF
Tél: 04 94 51 34 06
Fax: 04 94 51 02 74

RAPHAELOISE BATIMENTS ET TRAVAUX PUBLIC - RBTP / GROUPE HDI
33 ALLEE SEBASTIEN VAUBAN - POLE BTP
ZI DU CAPITOU
83600 FREJUS
Tél: 04 94 82 21 10
www.rbtp-sa.com
rbtp@rbtp-sa.com

ABEL GARCIN TERRASSEMENT
CHEMIN DU DRAP
83480 PUGET-SUR-ARGENS CEDEX
Tél: 04 94 52 73 63
Fax: 04 94 52 73 64
sas.agt@wanadoo.fr
www.abdelgarcin.com

VAUCLUSE

SOCIETE DES CARRIERES VAUCLUSIENNES - SCV

115 RUE DE LA SOURCE
SAINT SATURNIN LES
AVIGNON
84450
Tél : 04 90 22 23 82
www.scv84.fr

**VALERIAN
(ENTREPRISE)**
75 AVENUE LOUIS
LEPINE
84700 SORGUES
Tél : 04 32 73 44 00
Fax : 09 74 76 07 02
www.valerian.fr

**4 M PROVENCE
ROUTE**
VILLAGE D'ENTREPRISE
ERO - R.N. 7
84700 SORGUES
Tél : 04 90 39 34 56
Fax : 04 90 39 34 50
pr@4mprovence-route.
fr
www.4m-provence-
route.fr

VENDEE

SOFULTRAP
RUE DU STADE - BP7
85250 SAINT FULGENT
Tél : 02 51 42 60 89
www.sofultrap.fr
contact@sofultrap.fr

MERCERONT P
LIEU DIT LE JARRY
180 ROUTE DE BEAU-
VOIR
85300 SALLERTAINE

Tél : 02 51 93 05 87
info@merceron.com

MIGNET P
25 RUE DU STADE
CS60367
85600 LA BOISSIERE DE
MONTAIGU
Tél : 02 51 41 61 11

VIENNE

BELLINT.P.
5 RUE DE LA CHAPON-
NERIE
86600 LUSIGNAN
Tél : 05 49 43 30 12
Fax : 05 49 43 30 63

HAUTE VIENNE

MEYZIET.P.
42 ROUTE DE QUINSAC
87500 STYRIEIX LA
PERCHE
Tél : 05 55 75 91 91
Fax : 05 55 75 96 76
meyzieta@meyzieta.
com
www.meyzieta.com

VOSGES

PEDUZZIT.P.
74 GRANDE RUE
88120 ST AME
Tél : 03 29 61 25 00

**TRAPDID-BIGONIT
RB**
LES AMIAS
430 RUE DES SAULES

88290 SAULXURES SUR
MOSELOTTE
Tél : 03 29 24 61 74

YONNE

**ROUTES ET CHAN-
TIERS MODERNES**
22 RUE DES LONGUES
RAIES
89100 SENS
Tél : 03 86 83 97 97
Fax : 03 86 95 23 17
info@routesetchantier-
smodernes.fr
www.routesetchantier-
smodernes.com

ESSONNE

**ENTREPRISE DE
TRAVAUX PUBLICS
(EGA TP)**
RUE DE LA PRAIRIE
91160 SAULX LES
CHARTREUX
Tél : 01 69 79 33 44
Fax : 01 69 79 33 45
www.ega-tp.fr

EJL IDF
5-7 RUE GUSTAVE
EIFFEL
BP 82
91350 GRIGNY
Tél : 01 69 02 23 30
www.ejl-idf.fr

**ETABLISSEMENTS
CHADEL**
57 AVENUE DE LA LIBE-
RATION

91590 BOISSY LE CUTTE
Tél : 01 69 90 12 71
Fax : 01 69 90 16 60
www.eurovia.fr

**MEDINGER ET FILS
(ENTREPRISE)**
Z.I. DES CIROLIERS
27 RUE EDOUARD
AUBERT - FLEURY
MEROGIS
91712 ST. GENEVIEVE
DES BOIS
Tél : 01 69 04 64 00
Fax : 01 69 04 94 65
www.medinger.fr

RAZEL-BEC
3 RUE RENE RAZEL
CHRIST DE SACLAY
91892 ORSAY CEDEX
Tél : 01 69 85 69 85
www.razel-bec.com

HAUTS DE SEINE

WATELET TP
7 ROUTE PRINCIPALE
DU PORT
92230 GENNEVILLIERS
Tél : 01 40 85 00 37
Fax : 01 40 85 84 49
nicolas.blanc@watelet-
tp.fr
www.eurovia.fr

**VINCI CONSTRU-
TION TERRASSEMENT**
61 AVENUE JULES
QUENTIN
92730 NANTERRE
Tél : 01 46 95 78 50
www.vinci-construc-
tion-terrassement.com

SEINE SAINT DENIS

**EIFFAGE ROUTE ILE DE
FRANCE/CENTRE**
2 RUE HELENE BOU-
CHER
93330 NEUILLY SUR
MARNE
Tél : 01 49 44 90 00
Fax : 01 49 44 90 09
www.eiffageinfrac-
structures.com

VAL DE MARNE

**TERRASSEMENTS
GENERAUX (COTEG)**
219 RUE DES MARAIS
94120 FONTENAY
SOUS BOIS
Tél : 01 41 95 65 00
Fax : 01 41 95 65 29
coteg@coteg-sa.fr
www.coteg-sa.fr

VALENTIN
6 CHEMIN DEVILLE-
NEUVE
94140 ALFORTVILLE
Tél : 01 41 79 01 01
Fax : 01 41 79 01 02
bienvenue@valentintp.
com
www.valentintp.com

**SOCIÉTÉ DE TRAVAUX
PUBLICS ET DE PROMO-
TION (SOCIETEP)**
Z.A. DES PETITS CAR-
REUX
8 AVENUE DES ORAN-
GERS
94380 BONNEUIL SUR
MARNE
Tél : 01 43 77 55 55

VAL D'OISE

**TERRASSEMENTS
PARISIENS (SOCIETE)**
3-5-7 BOULEVARD DE
LA MUETTE
95140 GARGES LES
GONESSE
Tél : 01 34 07 17 77
Contact@smtp-promo-
tion.com
www.smtp-promotion.
com

COSSON
9 AVENUE DU BEAU-
MONTAIGU
95380 LOUVRES
Tél : 01 30 29 02 00
Fax : 01 34 31 12 97
contact@cosson-env.fr
www.cosson-env.fr



**Terrassements
& Carrières**

Oui, je m'abonne

sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

ABONNEZ-VOUS À

RÉSEAUX VRD
Lignes & canalisations

ET RECEVEZ TOUTE L'INFORMATION
INDISPENSABLE À VOTRE ACTIVITÉ

LE SEUL MAGAZINE
100 % RÉSEAUX 2018

- Toute l'information sur la pose et l'entretien des réseaux secs et humides
- Des nouveautés, techniques et matériels
- Des interviews, enquêtes et reportages tout terrain
- Le point de vue des professionnels
- Un cahier dédié aux réseaux sans tranchées



pour **180 €** /an

LE SEUL MAGAZINE 100 %
RÉSEAUX 2017
+ VOTRE SERVICE NUMÉRIQUE



pour **225 €** /an

- L'application Réseaux VRD sur tous nos supports numériques
- L'accès aux contenus sur constructioncayola.com sur le web et sur mobile au quotidien
- La veille par email (batiment, environnement, infrastructure, matériels, rails, réseaux, terrassements et carrières)

Tarif France métropole - DOM/TOM - Etranger : nous consulter. (1) En application de l'article L.136-1 du code de la consommation, nous vous rappelons que vous avez la faculté de le résilier par lettre recommandée avec accusé de réception au moins deux mois avant sa date de renouvellement. Passé ce délai et conformément à l'article 6 des conditions générales de vente, votre abonnement sera reconduit pour une durée identique.

ACCÉDEZ À NOS OFFRES DIGITALES SUR CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

Oui, je m'abonne à l'offre : Réseaux VRD (9 n°) pour 180 € Réseaux VRD (9 n°) + Le service numérique pour 225 €

Nom Prénom Raison sociale

Adresse

CP Ville Pays

Tél Secteur d'activité

► Courriel @

Attention, votre adresse courriel est indispensable pour recevoir vos codes d'accès à la version numérique et aux newsletters.

Règlement par : Chèque Virement (nous consulter) Je souhaite une facture justificative

Nous vous informons que le contrat d'abonnement que vous souscrivez par tacite reconduction à Réseaux VRD dans sa version papier et numérique auprès de la Ste Réseaux COM sera reconduit à son échéance. (1)

Bulletin à retourner avec votre règlement à l'ordre de Réseaux COM

Service abonnements • 3, Quai Conti - 78430 Louveciennes • Tél : 01 30 08 14 13 • abonnement.diffusion@groupe-cayola.com

Tarif France métropole - DOM/TOM - Etranger : nous consulter. (1) En application de l'article L.136-1 du code de la consommation, nous vous rappelons que vous avez la faculté de le résilier par lettre recommandée avec accusé de réception au moins deux mois avant sa date de renouvellement. Passé ce délai et conformément à l'article 6 des conditions générales de vente, votre abonnement sera reconduit pour une durée identique.

Signature



LISTE DES ANNONCEURS T&C 174 FÉVRIER/MARS 2020

	CDE GLOBAL LIMITED 4 ^e de couv.
	KIRPY 7
	LAMY LES CONSTRUCTEURS 11
	MOBA France 9

	NATURAL TECH 19
	PAYANT 21
	TED SERVIDED/ VEIGROUP 45
	WIRTGEN France 1 ^e de couv.+3

CONSTRUCTIONJOB.FR
Candidats, recruteurs, votre point de rencontre :
constructionjob.fr

Le site emploi des métiers de la construction

► Déposez votre CV GRATUITEMENT

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

Suivez notre nouvelle émission

ENVIRONNEMENT



Au programme
du 5^e numéro

Verdir la ville



© Lina Ghormeh-Architecture

**Si vous souhaitez
parrainer l'émission**
contactez notre service
commercial au **01 30 08 14 14**

Abonnez-vous gratuitement
à notre chaîne



The CDE logo is located in the top right corner of the page. It consists of the letters 'CDE' in a bold, white, sans-serif font, with a small registered trademark symbol (®) to the left of the 'C'. The background of the entire page is a photograph of an industrial facility, likely a quarry or aggregate processing plant, with large piles of sand and gravel, conveyor belts, and various pieces of machinery under a blue sky with scattered white clouds. The facility is situated in a valley with mountains in the background.

CDE

CONÇU POUR LE ZÉRO DÉCHET

Découvrez le potentiel de vos déchets inertes avec les procédés et technologies CDE. Combinant une production haute-qualité et sous-spécifications de sables et d'agrégats, à une technologie hautement avancée de recyclage des eaux du process.

Les ingénieurs process CDE dessineront une solution sur-mesure qui améliorera votre productivité et votre rentabilité.

**CONÇU
POUR VOUS.**

Visiter www.cdeglobal.com/fr