btp magazine n°328

btp matériels

N° 328 - AVRIL 2020 - M 02778 - 22,00 €
L 13778 - 328 S - F: 22,00 € - RD

Genie
A TEREX BRAND

TAKING YOU HIGHER

PLUS D'INFORMATION SUR GENIELIFT.COM/FR/XC-J-FE

© 2020 Terex Corporation. Terex, Genie et Taking You Higher sont des marques appartenant à Terex Corporation et ses filiales

VENEZ DÉCOUVRIR LA NOUVELLE MIDI PELLE
TB 370
DÉBIT / PRESSION AJUSTABLES
JOY PAD INTUITIF ÉCRAN TACTILE 8 "
ANGLE DE CAVAGE AJUSTABLE
CAMÉRA 270 °
TB370
TAKEUCHI
20 ANNIVERSAIRE TAKEUCHI
LA QUALITÉ SANS COMPROMIS
WWW.TAKEUCHI-FRANCE.COM

GAGNANTS À CHAQUE CHANTIER

J ESSENTIAL PERFORMANCE

Le juste nécessaire en hauteur

- Capacité de charge de 300 kg
- Poids de transport réduit
- Conception et maintenance simples

XC XTRA CAPACITY

Le must pour applications lourdes

- Capacité de charge de premier plan
- 10 modèles de 12 à 41 m
- Calibrage à vide

FE FUEL ELECTRIC

Toute la polyvalence de l'hybride

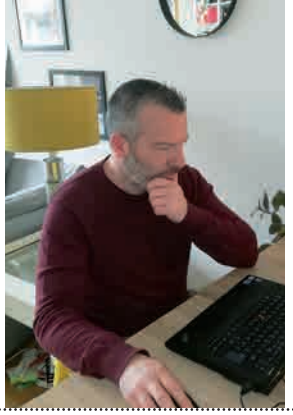
- Performance tout terrain non-stop
- Basses émissions gaz et sonore
- Translation 100% électrique

Genie
A TEREX BRAND

TAKING YOU HIGHER

PLUS D'INFORMATION SUR GENIELIFT.COM/FR/XC-J-FE

© 2020 Terex Corporation. Terex, Genie et Taking You Higher sont des marques appartenant à Terex Corporation et ses filiales.



Tanguy Merrien
rédacteur en chef
en confinement chez lui

ÉDITO

Quel monde d'après ?

A l'heure où nous écrivons ces lignes et que nous nous apprêtons à publier un nouveau numéro de BTP Matériels, voilà près de huit semaines que l'ensemble des Français se retrouvent confinés après que l'état d'urgence sanitaire a été déclaré par le président de la République. De longues semaines pendant lesquelles tout un pays a d'abord subi, puis s'est adapté au confinement, au télétravail, aux webinars en tous genres et autres visio-conférences, comme une façon de poursuivre l'activité.

Dans le même temps, les professionnels du BTP, habitués à construire, à ériger, à bâtir ont été les victimes collatérales de cette pandémie. En effet, si certains ont, sans doute et malheureusement, été touchés une première fois par la maladie, ils l'ont été aussi, une seconde fois, dans leur chair confrontés à l'arrêt des chantiers.

Pendant les premières semaines de crise, nombreux furent les analystes, devins et épidémiologistes en tous genres à clamer que rien ne sera pareil une fois la crise terminée. Un monde d'après allait surgir. Toutefois, alors que les semaines se succédaient, l'impérieuse nécessité de se remettre au travail s'est faite plus forte. Loueurs, distributeurs et entreprises de construction ont adopté les différents protocoles, pris des mesures, formés leurs employés et remis en ordre de marche, progressivement, mot d'ordre de toute une nation aujourd'hui, les différents chantiers prioritaires.

Pour l'heure, il est bien trop tôt pour parler de "Monde d'après" : la priorité est avant tout de poser les bases d'une reprise et d'un retour à la normal, même si celui-ci prendra du temps.

Ce sera aussi la mission du groupe Cayola et de ses différents supports. Comme tous les professionnels, nous réfléchirons au monde d'après. Mais dans l'urgence de la situation, il nous a d'abord paru essentiel de donner la parole à tous les acteurs sous différentes formes et de partager avec eux leurs soucis de l'instant. Il sera ensuite le temps, peut être, de penser à une nouvelle forme de communication, de publications pour soutenir toute une profession.

sommaire

btp matériels 328 - avril 2020

6 DES FEMMES ET DES HOMMES

8 UN CAFÉ AVEC Sophie Benfredj

10 DÉCRYPTAGE
L'actualité vue par... Julien Lefebvre

12 DATA CENTER

CA BOUGE... MATERIELS
14 Crise : quel impact pour la production de matériels TP ?
Une nouvelle HX220 AL
15 CPI-Salina s'adapte qua nd même
16 11,75 milliards d'euros de CA à +11,4% pour Liebherr
Des chargeuses R070 et R090 de nouvelle génération
17 Le retour du tracto ?
18 1830 : le voyage de Kubota
Un premier godet concasseur pour Remu
19 Les pelles DX490LC-7 et DX530LC-7 passent au Stage V
20 Les ambitions de Doosan sur les pelles de 20 tonnes
Une gamme U revue en profondeur
21 Nouvelle gamme de serie L 526, L 538 et L 546

CA BOUGE... DISTRIBUTION
22 Terex Trucks développe son réseau américain
SOMTP s'offre un nouveau logo
24 Promatex au soutien de Manufor
Une HL965 livrée par Curty Matériels
25 Comment DLR gère-t-il la crise ?

CA BOUGE....LOCATION
26 La signature électronique E-Sign gratuite
Quand Loxam se mobilise pendant la crise
50 bougies pour Locarmor
27 Quels devoirs pour les loueurs pendant la crise ?

INTERFACE
28 Comment les systèmes d'exploitation et solutions connectées contribuent-ils à améliorer la productivité des chantiers ?

L'OEIL DE...
30 Jean Bernadet, NGE

ENQUÊTE
32 Tout un secteur fait face à la crise

PANORAMA/OUTILS DE DÉMOLITION
36 Le bon outil au bon moment

GRAND FORMAT/NACELLES
40 Fauche en plein vol ?
44 L'innovation inspire la nacelle

À LA DECOUVERTE
48 Un savoir-faire industriel dans la durée

Siège social : 3, quai Conti - 78430 - Louveciennes - France - Tél : +33 (0)1 30 08 14 14 - Fax : +33 (0)1 30 08 14 15 - direction@groupe-cayola.com - www.constructioncayola.com • BTP Magazine est édité par la SARL TP Presse au capital de 152 000 €, Membre de la coopérative de la presse périodique • Directrice de la publication : Florence Wattel • RÉDACTION : **redaction@btpmagazine.com** - Directrice de la rédaction : Florence Cayola - Rédacteur en chef du cahier matériels : Tanguy Merrien - Rédactrice en chef du cahier construction : Julia Petit-Tortorici - Secrétaire de rédaction : Veronica Velez - Ont participé à ce numéro : Charlotte Divet, Julia Petit-Tortorici, Christine Raynaud, Sébastien Battaglini • PUBLICITÉ : direction@groupe-cayola.com, Rubrique Services : Mathieu Cassini • MAQUETTE : studio@groupe-cayola.com • IMPRESSION : Imprimerie de Compiègne, Avenue Berthelot, BP 60524, ZAC de Mercières, 60205 Compiègne Cedex • ABONNEMENTS : abonnement.diffusion@groupe-cayola.com - 3 quai Conti - 78430 Louveciennes - Tél : +33 (0)1 30 08 14 13

Ce magazine est imprimé sur du papier à base de fibres de bois en provenance de forêts gérées durablement
Commission Paritaire : 0721 T 89921 - Dépôt légal à la parution - Distribué par MLP - ISSN 0299 - 1905

La direction n'est pas responsable des textes, illustrations, dessins et photos publiés qui engagent la seule responsabilité de leurs auteurs. Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle par quelque procédé que ce soit, faite sans le consentement de l'auteur ou de l'éditeur est illicite (article L 122 - 4 et L 122 - 5 du code de la propriété intellectuelle).
Crédits photos : tous droits réservés. Encart Pro-Fond jeté sous la deuxième de couverture du cahier BTP Construction

INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX		
PAPIERS	COUVERTURE	INTERIEUR
ORIGINE DU PAPIER CERTIFICATION TAUX DE FIBRES RECYCLÉES EUTROPHISATION PTOT	Belgique PEFC 0% 0,013 kg/t	Belgique PEFC 0% 0,018 kg/t

Presse PRO
PEFC 10-31-1668 / Certifié PEFC / pefc-france.org

GROUPE CAYOLA

Présidente et directrice générale : Florence Cayola
Directeur général adjoint : Christophe Brillouet

direction@groupe-cayola.com

btp matériels

Fondé par Jean et Florence Cayola en 1982

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

YANMAR

DAMIANO VIOLI

Depuis le 1er avril, Damiano Violi est le nouveau directeur général de Yanmar CE pour la zone EMEA. Il succède à ce poste à Giuliano Parodi qui garde ses fonctions de PDG de Yanmar CE Ltd. Grâce à son expérience significative dans les opérations et la gestion de projets, ainsi que dans des postes commerciaux dans plusieurs organisations internationales, Damiano Violi jouera un rôle déterminant dans l'équipe de direction internationale de la division. Avant de rejoindre Yanmar, il a occupé le poste de directeur des opérations de protection et de contrôle industriels chez Eaton. Il a également travaillé auparavant pour des sociétés comme Honeywell et Case New Holland. Il succède à Giuliano Parodi, qui garde ses fonctions de PDG de Yanmar Compact Equipment Co. Ltd, suite au développement réussi de la filiale européenne. Au cours des prochains mois, Damiano travaillera en étroite collaboration avec l'équipe dirigeante pour améliorer la rentabilité, accroître la part de marché paneuropéenne et renforcer davantage la notoriété de la marque.

FFB

OLIVIER SALLERON

Le Conseil d'Administration de la FFB s'est choisi un nouveau président en la personne d'Oliver Salleron. En effet, malgré les circonstances exceptionnelles liées à la crise du Covid-19, le Conseil d'Administration de la FFB s'est maintenu le 20 mars dernier et a élu Olivier Salleron comme président de la Fédération. Sa prise de fonction interviendra le vendredi 12 juin 2020, à l'issue du prochain Conseil d'Administration de la FFB. Agé de 52 ans, Olivier Salleron est Président de l'entreprise de chauffage, climatisation, plomberie Salleron SAS à Périgueux (24). Il est actuellement Vice-président et Président de la Commission Sociale de la FFB, ainsi que Président de la Fédération Régionale Nouvelle Aquitaine.

STREUMASTER

ANDREAS MARQUARDT

Faisant partie du groupe familial français Gutzwiller intervenant dans les domaines de la stabilisation des sols et de la réhabilitation de chemins par recyclage des matériaux, l'entreprise Streumaster est, depuis février dernier, dirigé par Andreas Marquardt, ancien collaborateur de Wirtgen. Depuis février 2020, Andreas Marquardt occupe le poste de directeur général de l'entreprise Streumaster Maschinenbau, implantée à Egglkofen en Bavière (Allemagne). Il succède à Didier Gutzwiller décédé accidentellement l'année dernière et assurera la direction conjointement avec Catherine Gutzwiller, propriétaire de l'entreprise. Andreas Marquardt dispose d'une expérience internationale de trente ans dans le domaine de la fourniture d'équipements pour le BTP. Ces vingt dernières années, il a, d'ailleurs, exercé diverses responsabilités au sein du groupe Wirtgen, travaillant notamment à développer encore davantage les affaires sur les marchés espagnols, portugais, français et francophones.
Une expérience qu'il entend mettre à profit pour Streumaster Maschinenbau. Pour être encore plus concurrentiel, le nouveau directeur général souhaite professionnaliser davantage le partenariat avec Wirtgen et standardiser l'éventail de production afin d'optimiser le site d'Egglkofen.

CATERPILLAR

DEUX FEMMES DIRIGEANTES MISES EN AVANT

Wendi Gentry-Stuenkel et Lou Balmer-Millar de Caterpillar font partie des 27 professionnels reconnus comme les dirigeants les plus influents dans le secteur de la construction par le magazine Chicago Business. Pour le magazine Chicago Business, ces deux dirgeantes façonnent leurs équipes, leurs entreprises et l'industrie "de la meilleure façon possible". Wendi Gentry-Stuenkel met ainsi en pratique le conseil qu'on lui a donné à savoir « écouter, apprendre et ensuite diriger ». Selon elle, gravir les échelons exige souvent de diriger dans des domaines où "vous n'avez que peu ou pas d'expérience". De son côté, lou Balmer-Millar estime que les personnes intelligentes et expérimentées sont un ingrédient clé de la réussite opérationnelle, mais donne également beaucoup d'importance à la diversité des expériences, des capacités et des pensées.

CASE

THIERRY AUBRY

Thierry Aubry est nommé directeur général de Case France NSO quand, de son côté, Emilio Portillo, prend la direction de l'Europe du sud. Anciennement directeur Europe du Sud de Case, son expertise dans la vente de matériel de Travaux Publics et dans la gestion du personnel est une valeur ajoutée. *« L'une de mes priorités est de nous concentrer sur le développement de Case France NSO avec l'ensemble de nos forces vives présentes »*, a déclaré Thierry Aubry. La connaissance du marché français est un atout qu'il partagera, sa volonté d'accroître les parts de marché sur l'ensemble de son territoire en fera un acteur clé.
Dans le même temps, Case Construction Equipement annonce la nomination d'Emilio Portillo au poste de directeur Europe du Sud en remplacement de Thierry Aubry. Ex-directeur du développement réseau Europe, et fort de ses 19 années de carrière dans la vente et le marketing de véhicules industriels, il saura donner une orientation dynamique pour l'atteinte des objectifs communs à Case. Il apporte à son nouveau rôle une connaissance approfondie des marchés d'Europe du Sud.
« Ensemble, l'accent sera mis sur le client final, afin de faire bénéficier la valeur ajoutée maximale de Case, concentrons-nous sur les capacités du réseau Case et sur l'après-vente », ont déclaré Emilio Portillo et Thierry Aubry.

Votre mission – nos grues.

Vos délais sont courts ?
Vous devez déplacer rapidement une charge ?

Nos grues à tour répondront parfaitement à vos besoins. Grâce à une structure modulaire, nous pouvons configurer une grue idéalement adaptée à votre projet de construction. Afin de respecter vos délais, nos entraînements haute performance garantissent des cadences élevées. Nos systèmes d'assistance intelligents permettent un déroulement sûr de vos chantiers. Contactez votre interlocuteur commercial sur www.liebherr.com/tc-partner.

LIEBHERR

www.liebherr.com

SOPHIE BENFREDJ

DIRECTRICE GÉNÉRALE DE BOMAG FRANCE.

ALORS QUE TOUT LE PAYS EST EN CONFINEMENT, C'EST LE MOMENT DE PRENDRE UN CAFÉ AVEC SOPHIE BENFREDJ, DIRECTRICE GÉNÉRALE DE BOMAG. CETTE DERNIÈRE A ACCEPTÉ DE JOUER LE JEU DE NOTRE RUBRIQUE LA PLUS DÉCALÉE.

A quel type d'art êtes-vous sensible ?
La musique et la peinture (en particulier Marc Chagall)

Durant votre parcours professionnel, quelle personne vous a le plus influencé ?
J'ai eu la chance de côtoyer de nombreux leaders durant ma carrière. Henrik Starup et Pierre Lahutte sont à mon sens ceux qui m'ont le plus influencée pour leur bon sens, leur vision et leur capacité à gérer l'humain.

Quel matériel/engin/machine garderiez vous près de vous ?
Le BMP 8500 notre compacteur de tranchées télécommandé ultra performant.

Quel autre métier auriez-vous souhaité exercer ?
Médecin ou chercheur

Votre personnage historique préféré ?
Simone Veil, une femme d'exception, engagée, et inspirante

Votre livre de chevet ?
Sapiens de Yuval Harari

Un vin ?
Un Saint-Emilion, Relais de La Dominique

Une ville ?
Paris

Un film que vous aimez revoir ?
Intouchables

Une application indispensable ?
Paybyphone, Waze et Whatsapp

Votre playlist du moment ?
Queen et de la Bossa Nova

Un pays dans lequel vous investiriez vos dernières économies ?
Dans le Sud de l'Europe (France ou Portugal)

La première chose que vous faites en arrivant au bureau ?
Je salue ceux qui sont présents et prend de leurs nouvelles

Un événement sportif, un club ?
Roland Garros

Vos matières préférées à l'école ?
L'économie et les langues étrangères

La qualité que vous appréciez ?
Deux : la franchise et l'humour

Le défaut qui vous agace ?
La mauvaise foi

Un juron ?
En espagnol « joder »
Un qualificatif pour définir votre profession/secteur ?

L'engagement et la passion
Un pêché mignon ?
Le chocolat

Quelle stratégie marketing a gagné votre respect ?
Celle d'Apple pour sa capacité de « disruption » et de repenser les écosystèmes.

CONNECTEZ VOS ÉQUIPES ET VOS CHANTIERS.

Connectée aux systèmes Trimble sur chantier – machines guidées et solutions topographiques – l'application Trimble® WorksManager synchronise automatiquement l'ensemble des informations du projet sur les matériels présents sur site. Vous gérez votre chantier à distance en vous assurant que l'ensemble de vos équipes possède en permanence le modèle du projet à jour.

Trimble
Distributeur Agréé

SITECH FRANCE
01 69 51 60 00
SITECH-FRANCE.FR

VOTRE FOURNISSEUR DE TECHNOLOGIES POUR LES TP

SITECH

L'ACTUALITÉ VUE PAR

Propos recueillis par Tanguy Merrien

LOUIS DE MECQUENEM,
DIRECTEUR GÉNÉRAL D'AUSA FRANCE

C'EST SANS DÉTOUR ET SANS POLITIQUEMENT CORRECT QUE LE DIRECTEUR GÉNÉRAL D'AUSA FRANCE DÉCRYPTE POUR NOUS L'ACTUALITÉ AVEC ÉVIDEMENT LA GESTION DE LA CRISE SANITAIRE.

UNE CRISE INSENSÉE...

Je suis atterré par toutes les mesures : confinement, « gestes barrières » et autres visant la « distanciation sociale », dont certaines inhumaines (quand on a empêché des personnes
de revoir des proches en fin de vie). On inverse les choses : on est prêt à restreindre le « vivre ensemble » et le bonheur pour permettre une meilleure santé, alors que la santé était considérée comme l'un des moyens de parvenir au bonheur ! Un ensemble de mesures coûteuses souvent inapplicables. Et c'est heureux car cela produirait des individus vivant dans des bulles aseptisées et qui seraient alors fragiles.

L'administration nous indiquera-t-elle le montant des dépenses directes engagées, et évaluera t-elle le montant des dépenses du fait des défaillances et de la baisse d'activité des entreprises ? 100, 200,
300 milliards de dettes supplémentaires pour nos enfants ? Et tout cela pour quoi ? Pour prolonger la vie de quelques dizaines de milliers de personnes, la plupart du temps âgées et appelées à décéder d'autres maladies. Mourir ou perdre un être cher c'est triste, mais tirer sa révérence à 80 ans, ce n'est pas « révoltant». C'est devenu un dogme de dire que la vie n'a pas de prix.

Et quid de l'impact sur la population dont la conviction que l'Etat dispose d'une planche à billets, va être renforcée ? Comment appeler à la rigueur après avoir ouvert les vannes… ? La gestion d'une crise sanitaire, c'est comme la gestion d'une entreprise : des besoins, souvent insatisfaits et des ressources, limitées.

Le point positif serait l'amorce d'un débat sur les effets pervers de la mondialisation et de la désindustrialisation qu'entrainent un code du travail « obèse » et des charges sociales démesurées. Mais comment financer autrement un système social inefficace et coûteux, ainsi qu'une administration pléthorique et dépensière ?

Quelles qu'en soient les conséquences, il me semble que cette crise devrait rester dans les annales comme une illustration de la folie humaine, du « chamboulement » des valeurs (la santé en devenant une !) dans notre société et du développement d'une peur irrationnelle d'une mort pourtant inéluctable. Ces propos ne reflètent que mon opinion personnelle. Les directives sanitaires sont respectées au sein de notre usine comme de ses filiales, dont celle que je dirige …

PAR AILLEURS, JE SUIS...
"sonneur !"

Je passe une grande partie de mon temps libre à « sonner de la trompe de chasse » (et non pas à « jouer du cor de chasse »). La trompe de chasse est un instrument qui remonte au début du XVIIIe siècle, constitué d'un tube en laiton d'une longueur de 4,54m, enroulé sur lui-même (deux tours et demi actuellement). Seul le nombre de tours a changé depuis Louis XV, cela donnant un instrument plus ou moins encombrant. Ce tube est fait d'une feuille très mince (de 0,3 à 0,4mm d'épaisseur) ce qui permet un poids de moins d'un kilo. Cet instrument est l'ancêtre de notre smartphone, puisqu'il était destiné à communiquer au sein d'une chasse à courre. Il existe ainsi 70 fanfares qui décrivent les « circonstances » de la chasse, et que tout sonneur doit connaitre. Communiquer lors de la chasse est toujours l'une des utilisations de la trompe, l'autre étant de sonner après la chasse ou lors de fêtes ou encore lors de messes dites « de St Hubert ». La pratique de la trompe de chasse a été introduite au cours du temps en Pologne, Allemagne, Suisse, Luxembourg, Belgique, mais reste un art typiquement français inscrit depuis 3 ans au patrimoine culturel immatériel de l'humanité de l'UNESCO.

KOBELCO

Performance X Design

SK130LC

Performance, Confort & Design.

- STAGE V
- 107 CH
- CONTREPOIDS ADDITIONNELS (600 KG)
- 105 KN

KOBELCO CONSTRUCTION MACHINERY EUROPE B.V.

www.kobelco-europe.com
www.kobelcofanshop.com

DATA CENTER

RETROUVEZ TOUS LES CHIFFRES ESSENTIELS À LA COMPRÉHENSION DU MARCHÉ DES MATÉRIELS ET DE LA CONSTRUCTION EN FRANCE ET À L'INTERNATIONAL. EVIDEMMENT, CE DATA CENTER EST PARTICULIÈREMENT MARQUÉ PAR LA CRISE MONDIALE LIÉE AU COVID-19 QUI AFFECTE TOUT UN SECTEUR ET PARFOIS BIEN PLUS...

130 ans

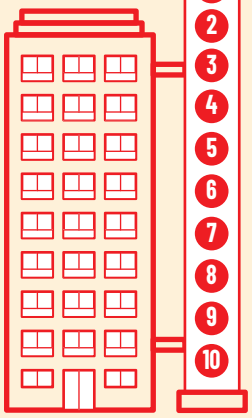
Voilà 130 ans que l'aventure Kubota a pris forme. Une aventure commencée avec la fabrication des premières conduites en fonte pour aqueducs pour devenir aujourd'hui un des principaux fabricants mondiaux de machines et de moteurs.

1 500 euros

Le ministre de l'Economie et des Finances, Bruno Le Maire s'est engagé à accorder aux TPE, ayant un chiffre d'affaires annuel de moins d'un million d'euros et ayant dû cesser leur activité en raison de la crise liée au Covid-19, une aide forfaitaire de 1 500 € par mois pendant leur fermeture.

Top 10 des villes où le coût de construction est le plus élevé

Dans son rapport annuel International Construction Cost Index 2020, Arcadis a comparé les coûts de construction dans cent métropoles du monde. Tandis que Londres arrive en première place, Paris ne se situe qu'en 33e position.



1. Londres
2. New York
3. Hong Kong
4. Genève
5. San Francisco
6. Copenhague
7. Tokyo
8. Zurich
9. Dublin
10. Edinburgh

863 millions d'euros

En 2019, Doosan Bobcat a généré un chiffre d'affaires de 863 millions d'euros en hausse de 12,8 % en zone EMEA. Si les ventes globales ont augmenté de 11%, elles sont majoritairement soutenues par la progression des chargeuses compactes Bobcat (+12,7), segment sur lequel Bobcat revendique la place de numéro 1 mondial. A noter par ailleurs que les ventes mondiales du groupe ont également progressé de 7,2 %.

2 094 millions d'euros

Le chiffre d'affaires du groupe Manitou a progressé de 11% en 2019, à 2094 millions d'euros. En outre, le groupe a dégagé un résultat net de 96 millions d'euros. Dans le détail, la division Manutention et Nacelles (MHA) a dégagé une progression de 13% à 1456 millions d'euros, quand la division Matériel Compact (CEP), a généré un CA de 328 millions d'euros. Enfin, avec un chiffre d'affaires de 309 millions d'euros, la division Services & Solutions (S&S) enregistre une progression de +12% sur un an.

60 % de production en moins pour l'industrie des matériels

D'après le CECE (comité européen des équipements de construction), la crise sanitaire liée à l'épidémie du Covid-19 impacterait à 60% l'industrie européenne des matériels de construction.
Entre le 23 et le 27 mars, le CECE a mené son enquête auprès d'un panel représentatif des majeurs de l'industrie des équipements de construction. 32 % d'entre eux ont fait état d'une réduction conséquente de leur activité tandis que 30 % ont mentionné des fermetures d'usines. Le Covid-19 a donc effectivement eu un impact important sur la production et fabrication des matériels. Seuls 3 % d'entre eux affirment ne pas être impactés par la crise sanitaire.

11,75 milliards d'euros

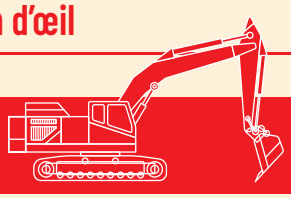
Le chiffre d'affaires généré par le groupe Liebherr en 2019, en progression de 11,4 % par rapport à l'exercice précédent. À noter que pour l'activité des machines TP et des appareils miniers qui représente 65 % du total, le CA a augmenté de 11,8 % à 7,64 milliards d'euros.

Le marché des pelles et son évolution en un clin d'œil

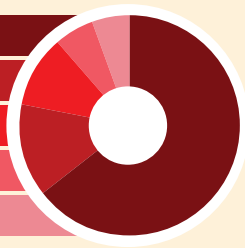
sources : Evolis-Seimat

Répartition par catégories (2019)

Évolution par catégorie



Catégorie	Parts de marché	Évolution*	Ventes
Minipelles	64,5 %	+ 10 %	12 531
Pelles sur chenilles (+ 12 t)	13,6 %	+ 10,8 %	2 634
Midi pelles sur chenilles (6-12 t)	10,6 %	+ 15 %	2 066
Pelles sur pneus (+ 11 t)	5,8 %	+ 8 %	1 117
Pelles sur pneus (- 11 t)	5,5 %	+ 12,4 %	1 071
Total			**19 419**



*Évolution par rapport à 2018

Minipelles

Année	Minipelles (0-6 t)
2014	8 333
2015	6 849
2016	9 360
2017	11 574
2018	11 387
2019	12 531

Pelles sur chenilles

Évolution par catégories

Année	Midi pelles (6-12 t)	Pelles + 12 t	Total
2014	1 399	1 802	3 201
2015	1 084	636	2 720
2016	1 515	1 930	3 445
2017	1 773	2 231	4 004
2018	1 793	2 377	4 170
2019	2 066	2 634	4 700

Pelles sur pneus

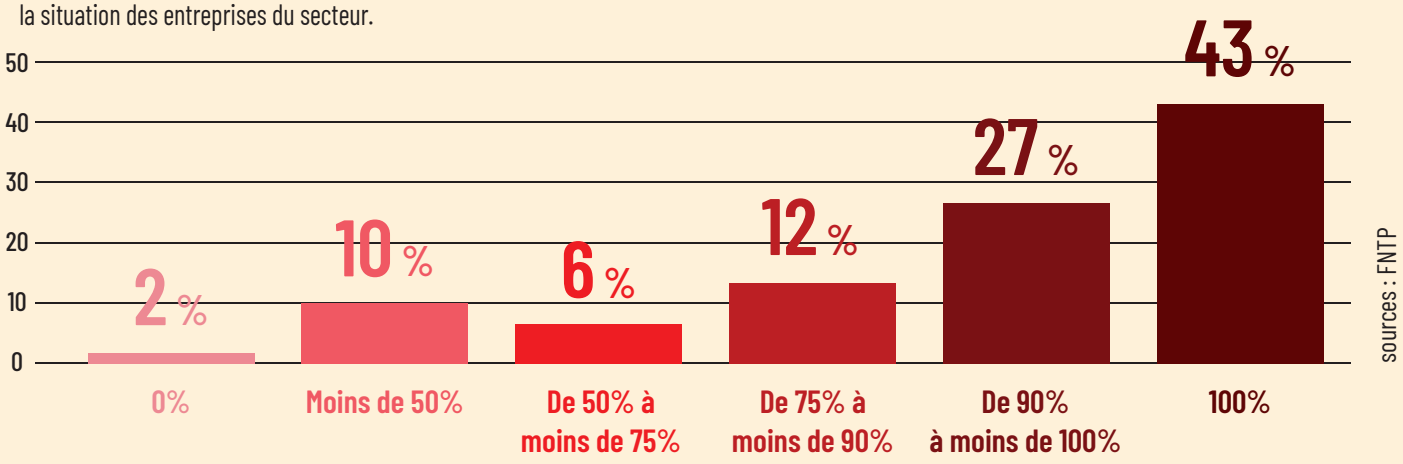
Évolution par catégories

Année	Sur pneus (- 11 t)	Sur pneus (+ 11 t)	Total
2014	537	835	1 372
2015	350	582	932
2016	609	772	1 381
2017	840	968	1 808
2018	953	1 024	1 977
2019	1 071	1 117	2 188

Les entreprises du BTP et la réduction de l'activité

Taux de réponse : 92%

Une enquête menée par la FNTP auprès de 1600 entreprises en pleine épidémie du Covi-19 met en évidence la part des effectifs à l'arrêt pendant le cœur de la crise et la situation des entreprises du secteur.



sources : FNTP

btp matériels
Oui, je m'abonne
sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

Crise : Quel impact sur la production mondiale de machines TP ?

Selon Off-Highway Research, cabinet d'étude spécialisé dans le secteur des matériels TP, l'impact des fermetures d'usines et les blocages sur la production mondiale d'équipements cette année réduirait de 4 % la production de machines. Mais la clé de la reprise pourrait être liée à la demande...
Au total, la crise liée au Covid-19 devrait réduire la production de machines de construction de 43 000 unités soit 4% des 1,07 million de machines fabriquées l'an dernier. Pour Off-Highway Research, les impacts les plus importants des fermetures se font sentir en France, en Allemagne, en Italie et au Royaume-Uni, tous étant également les plus grands pays européens producteurs d'équipements. Mais l'exemple d ela chine peut aussi être salvateur. «Les fermetures et les fermetures d'usines en Chine ont coûté à l'industrie 6% de sa production. Certains OEM n'ont pas fermé du tout, mais la plupart ont été fermés pendant 2 à 6 semaines, puis ont dû augmenter leur production une fois qu'ils ont rouvert. L'activité est désormais très élevée, l'industrie anticipant une relance gouvernementale et une sorte de frénésie d'achat", a expliqué Chris Sleight, directeur général d'off Highway Research.

QUID DE LA DEMANDE ?
Si avant la pandémie de Covid-19, Off-Highway Research prévoyait un ralentissement de la demande mondiale d'équipement aux alentours de 5 à 6 %, la crise du Coronavirus devrait exacerber ce recul "même si nous nous attendons également à une réponse politique forte des gouvernements du monde entier pour revigorer leurs économies. Il est trop tôt pour chiffrer les impacts", a ajouté le responsable poursuivant : "Aussi perturbantes que soient les fermetures en ce moment, je ne pense pas que les pertes de production et les difficultés de la chaîne d'approvisionnement seront le principal problème de l'industrie cette année. Le plus grand défi sera de s'adapter à la demande au second semestre. Ce sera volatile et très probablement inférieur à ce que l'industrie a connu au cours des deux dernières années. »

Une nouvelle HX220 AL

Une concurrence acharnée, c'est sûrement ce qui revient le plus souvent lorsqu'on évoque le segment des pelles de 21 à 24 tonnes sur le marché. En effet, avec 697 unités écoulées en 2019, il s'agit du segment le plus important, volumétriquement parlant, du marché hexagonal. Ainsi, avec 2 629 unités écoulées pour le cumul des pelles supérieures à 12 tonnes en France l'an passé, le seul segment des 21-24 tonnes s'est accaparé 26 % des ventes. Quant aux pelles supérieures à 20 tonnes, ce même segment capte 62 % de parts de marché. « C'est un segment stratégique qui intéresse tout le monde, constructeurs comme utilisateurs. Tous les fabricants disposent au moins d'un modèle sur ce large segment. C'est la machine de terrassement la plus polyvalente, puissante et facile d'utilisation", disent les professionnels.
Une concurence qui n'est pas prête de se tarir avec l'arrivée d'un nouvel acteur de poids en la personne de Hyundai CE qui lace sa nouvelle HX220AL. Avec une nouvelle plateforme moteur (aux normes Stage V), une nouvelle régulation du débit hydraulique, des commandes optimisées avec guidage 2D/3D, de nouvelles fonctions de sécurité, une disponibilité et une productivité améliorées, cette pelle sur chenilles de 22 tonnes viendra bousculer l'ordre établi.
La HX220AL intègre certaines des nouvelles technologies Hyundai telles que l'EPFC (Electric Positive Flow Control) qui améliore l'efficacité énergétique et le contrôle du carburant grâce à une technique de réduction du débit. Tout comme, le verrouillage automatique de sécurité, la conduite écologique qui renseigne sur le tableau de bord tout état de fonctionnement non optimal afin d'éviter une consommation excessive de carburant due à de mauvaises habitudes de travail. Enfin, le MG/MC (Machine Guidance / Machine Control) qui Indique le statut de fonctionnement et contrôle automatiquement les accessoires pour aider le conducteur. Toutes les pelles de la série A intégreront également plusieurs nouvelles fonctions d'entretien, développées et testées en vue d'améliorer le temps d'utilisation en réduisant les pertes de temps dues aux immobilisations de la machine. Parmi ces fonctions, on retrouve ainsi ECD (Engine Connected Diagnostics), MCD (Machine Connected Diagnostics), FOTA (Firmware Over The Air) pour les mises à jour logicielles à distance, ou encore le HCE-DT, système de diagnostic hors ligne de Hyundai Construction Equipment.

CPI-SALINA s'adapte quand même

Malgré la situation, CPI-SALINA, spécialiste des solutions de pompage, fait contre mauvaise fortune bon coeur. Si les équipes sont en nombre restreint au siège d'Andrésy, elles assurent toutefois l'activité avec en ligne de mire le lancement d'un nouveau produit.
"Hélas, comme tous, nous sommes impactés par le COVID-19 et nous mettons tout en œuvre pour protéger l'équipe CPI-SALINA", témoigne Mathieu Coulier, directeur commercial et marketing de l'entreprise. Néanmoins, l'entreprise a mis en place le télétravail et une équipe restreinte est basée à Andrésy, le siège pour assurer la continuité de l'activité.
Cependant, CPI-SALINA assure la continuité de l'activité, car, "les pompes sont nécessaires pour le fonctionnement des infrastructures, des usines de production et des chantiers de notre pays", précise Mathieu Coulier qui se veut aussi rassurant en préparant au mieux la reprise de l'activité à venir.
En effet, CPI-SALINA s'apprête à lancer

d'ici une dizaine de jours un nouveau produit avec l'anneau de succion pour pompe Tank ainsi que le nouveau site Internet www.prorilpompes.fr.
Enfin, et crise du Covid-19 oblige, l'inauguration du nouveau siège à Chanteloup-les-Vignes (78) qui marque aussi le développement de l'entreprise, devrait se faire d'ici juillet.

btp matériels
Oui, je m'abonne
sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM