



TAKEUCHI
la qualité sans compromis

AIM HIGH



VISEZ HAUT !

Améliorez vos performances avec la nouvelle génération de pelles sur pneus Hyundai. Visez des performances, une polyvalence, un confort, une maîtrise et une sécurité accrues avec les quatre nouveaux engins de la série A de 14 à 23 tonnes de Hyundai. Conçus pour des environnements de travail urbains et pour toutes les applications, ils disposent d'un nouvel arrière compact, d'une cabine améliorée et d'une meilleure maniabilité. Tous les engins de la série A sont conformes aux réglementations relatives aux émissions Stage V de l'UE, tout en offrant des performances élevées, une meilleure efficacité énergétique et une vitesse de déplacement sur route exceptionnelle.

LES NOUVELLES PELLES SUR PNEUS DE LA SÉRIE A PEUVENT ÊTRE COMMANDÉES DÈS MAINTENANT.

CONTACTEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE LOCAL POUR D'AVANTAGE D'INFORMATIONS.

Scannez pour découvrir la gamme



aimhigh.hyundai-ce.eu

HYUNDAI
CONSTRUCTION EQUIPMENT

MOVING YOU FURTHER



SMAVIE

**BIEN PROTÉGER
SON ENTREPRISE,
C'EST ESSENTIEL**

Parce que vous souhaitez apporter la meilleure protection santé, prévoyance et retraite à vos salariés, faites confiance à SMAVie.

Votre conseiller a la solution pour vous assurer.

www.smavie.fr

SMAVie, mon assureur pour la vie

✓ Des experts à votre service pour identifier les enjeux et les besoins de votre entreprise

✓ Une gamme complète de solutions pour vous protéger et couvrir votre entreprise, vos salariés et votre famille

✓ Un assureur solide et engagé à vos côtés tout au long de votre vie

SMA

SMAVie BTP, société d'assurance mutuelle à cotisations fixes, entreprise régie par le Code des assurances - RCS PARIS 775 684 772 - 8, rue Louis Armand - CS 71201 - 75738 PARIS Cedex 15

DOCUMENT PUBLICITAIRE SANS VALEUR CONTRACTUELLE - Ces informations sont fondées sur la réglementation en vigueur au 27/04/2021 et ne constituent pas un conseil ou un avis juridique ou fiscal

TBM Les Trophées
de la Distribution
de Matériels

LA DISTRIBUTION DANS TOUS SES ÉTATS

14



46



52



64



86

Siège social : 3, quai Conti - 78430 - Louveciennes - France - Tél : +33 (0)1 30 08 14 14 - Fax : +33 (0)1 30 08 14 15 - direction@groupe-cayola.com - www.constructioncayola.com • BTP Magazine est édité par la SARL TP Presse au capital de 152 000 €, Membre de la coopérative de la presse périodique • Directrice de la publication : Florence Wattel • RÉDACTION : redaction@btpmagazine.com - Directrice de la rédaction : Florence Cayola - Rédacteur en chef du cahier matériels : Tanguy Merrien - Rédactrice en chef du cahier construction : Julia Petit-Tortorici - A collaboré à ce numéro : Christine Raynaud • PUBLICITÉ : direction@groupe-cayola.com, Rubrique Services : Mathieu Cassini • MAQUETTE : studio@groupe-cayola.com • IMPRESSION : Imprimerie de Compiègne, Avenue Berthelot, BP 60524, ZAC de Mercières, 60205 Compiègne Cedex • ABONNEMENTS : abonnement.diffusion@groupe-cayola.com - 3 quai Conti - 78430 Louveciennes - Tél : +33 (0)1 30 08 14 13

Ce magazine est imprimé sur du papier à base de fibres de bois en provenance de forêts gérées durablement
Commission Paritaire : 0726 T 89921 - Dépôt légal à la parution - Distribué par MLP - ISSN 0299 - 1905

La direction n'est pas responsable des textes, illustrations, dessins et photos publiés qui engagent la seule responsabilité de leurs auteurs.
Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle par quelque procédé que ce soit, faite sans le consentement de l'auteur ou de l'éditeur est illicite (article L 122 - 4 et L 122 - 5 du code de la propriété intellectuelle).

Crédits photos : tous droits réservés.



| INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX | | |
|--|--------------------------------------|--------------------------------------|
| PAPERS | COUVERTURE | INTERIEUR |
| ORIGINE DU PAPIER CERTIFICATION TAUX DE FIBRES RECYCLÉES EUTROPHISATION PTOT | Belgique PEFC 0% 0,013 kg/t | Belgique PEFC 0% 0,018 kg/t |



Présidente et directrice générale :
Florence Cayola
Directeur général adjoint :
Christophe Brillouet

direction@groupe-cayola.com



Fondé par Jean et Florence Cayola en 1982

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

sommaire

btp magazine 342 - novembre 2021

6 DES FEMMES ET DES HOMMES

8 DATA CENTER

10 UN CAFÉ AVEC... Philippe Cohet

12 DÉCRYPTAGE

L'actualité vue par... François Escourrou

EVENEMENTS/ TDM

14 La distribution dans tous ses états

19 Une soirée, 6 vainqueurs

20 Qui sera le groupe de l'Année ?

30 Le sens de la famille

36 De l'importance de la digitalisation

39 Trophée mixité : les deux font la paire

42 RSE : Mettre l'humain au centre des préoccupations

44 L'après-vente mise en avant

L'ŒIL DE...

46 Fabrice Blanc, Eiffage Génie Civil

INTERFACES / DISTRIBUTION

48 Comment améliorer sa gestion des stocks de matériels ?

PANORAMA/ ECHAFAUDAGES

52 Les contorsionnistes des chantiers

54 Quelques exemples...

60 Quand les échafaudages occupent le haut de la scène

GRANDS FORMATS/ PETITES CHARGEUSES

64 Du baume au cœur

72 La L509 ou l'art du compromis

74 Une C362 pour renouer avec l'ADN



78 « Aller au moins à 94% de recyclage et réemploi sur nos chantiers »

82 « Atteindre un taux de valorisation des déchets du BTP proche de 100% »

86 Le chantier : Les pommets condamnées à la reconstruction

92 Matériels : La DX380DM-7 ou la passe de trois

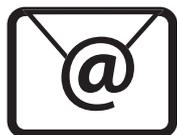
94 Matériels : Cat 340 UHD : toujours plus haut

96 Steelwrist équipe Demarec

97 Brumi-Rex : le prédateur à poussière de TPMS



PLUS D'INFO SUR
www.constructioncayola.com



NOUS ÉCRIRE
redaction@btpmagazine.com



VOUS SOUHAITEZ
VOUS ABONNER ?
www.constructioncayola.com



[construction.cayola](https://www.facebook.com/construction.cayola)



[Construction.Cay](https://twitter.com/Construction.Cay)



[groupe-cayola](https://www.linkedin.com/company/groupe-cayola)



Oui, je m'abonne

sur CONSTRUCTIONCAYOLA.COM



LA DISTRIBUTION DANS TOUS SES ÉTATS

SI BTP MAGAZINE ORGANISE POUR LA PREMIÈRE FOIS UN ÉVÈNEMENT DÉDIÉ À LA DISTRIBUTION DE MATÉRIELS TP, LES TROPHÉES DE LA DISTRIBUTION DE MATÉRIELS (TDM), C'EST AUSSI UNE FAÇON DE METTRE EN LUMIÈRE CE SECTEUR D'ACTIVITÉ CLÉ OÙ LES ACTEURS SONT SITUÉS ENTRE LE CLIENT FINAL ET LE CONSTRUCTEUR. OR, L'ÉVOLUTION DES MÉTIERS, LA SPÉCIALISATION DE CEUX-CI, LES DEMANDES TOUJOURS NOMBREUSES ET SPÉCIFIQUES DES CLIENTS SONT AUTANT D'ÉLÉMENTS QUI FORCENT LES DISTRIBUTEURS À FAIRE ÉVOLUER LEUR BUSINESS MODEL ET LEUR APPROCHE DU MÉTIER. A CELA VIENT AUSSI S'AJOUTER DES CRISES STRUCTURELLES, DES RELATIONS PARFOIS DIFFICILES AVEC LES CONSTRUCTEURS, DES CRISES CONJONCTURELLES (MATIÈRES PREMIÈRES, DE MAIN D'ŒUVRE ETC...) QUI VIENNENT METTRE À MAL LEURS ACTIVITÉS POURTANT ESSENTIELLES. CES TDM SONT UNE FAÇON DE LES REMERCIER ET DE LES ENCOURAGER.

La crise sanitaire et la Covid-19 n'ont que peu affecté les distributeurs de matériels TP. D'ailleurs, ces derniers expliquent en chœur que leurs structures se sont facilement adaptées aux contraintes et ont joué la carte de la flexibilité pour ce faire. « Les équipes du Groupe Tilly se sont adaptées très rapidement à l'environnement critique auquel chacun a du faire face en mars 2020, particulièrement dans notre belle région Est, durement touchée aux premières heures de cette

pandémie. Écoute, bon sens, réactivité et sens du service client sont nos fondamentaux. Ils ont été renforcés par l'innovation, la digitalisation, et une volonté certaine de rebond rapide. Nous avons exploité ce moment, pour comprendre et solutionner les freins à la poursuite de notre développement, et avons depuis, déployé une stratégie du changement pour renforcer notre capacité à grandir », explique en substance Pierre Tilly, dirigeant du groupe éponyme. Il est rejoint dans ces propos par Jean-Baptiste Dubois, directeur général

d'Axyom : « Nous avons traversé cette crise sanitaire sans trop de heurts, pas de personne gravement touchée dans nos environnements personnels, peu de cas en interne avec un respect strict des règles sanitaires mises en place. Économiquement, l'année a été positive, nous aurions signé de suite en avril le CA réalisé pour 2020, la demande a été forte dès le mois de juin, conjuguée à un stock de machines disponibles immédiatement nous ont permis de rattraper nos retards de CA. Sur ce point, le stock avait été anticipé suite



COMMENT AMÉLIORER SA GESTION DES STOCKS DE MATÉRIELS ?

POUR DE NOMBREUSES ENTREPRISES, IL EST COMPLIQUÉ DE PRENDRE DES DÉCISIONS CALCULÉES POUR ACHETER OU VENDRE DES MACHINES. POUR Y REMÉDIER, RITCHIE BROS. A LANCÉ ASSET SOLUTIONS DE MANIÈRE À DONNER UN COUP DE POUCE AUX PROPRIÉTAIRES ET AUX GESTIONNAIRES DE MATÉRIEL.

Une pelle sur chenilles de 20 tonnes avec 8 000 heures au compteur, une chargeuse compacte vieille de huit ans que l'on cherche à vendre ou le tracteur routier que l'on devrait bientôt remplacer : combien se vendraient-ils sur le marché actuel ? Avec une reprise de la productivité dans le secteur de la construction et de longs délais de livraison pour les nouveaux matériels, il est difficile pour de nombreuses entreprises de prendre des décisions calculées pour acheter ou vendre des machines. Ritchie Bros. Asset Valuator (beta), un nouvel

outil de Ritchie Bros. Asset Solutions, donne un coup de pouce aux propriétaires et aux gestionnaires de matériel. Johan Lustig, chef de produit Ritchie Bros. Business Intelligence and Valuation Services, explique : «Ce qui rend cet outil unique, c'est que les utilisateurs ont un accès instantané à des millions d'articles déjà vendus par la plus grande société de vente aux enchères au monde et le plus grand site d'annonces de machines en Europe. L'algorithme fournit une bonne estimation du prix qui peut être utilisée lors de la prise de décision d'achat ou de vente d'une machine.»

UN BESOIN DE DONNÉES SUR LE MATÉRIEL

L'utilisation élevée et la demande en machines sont restées fortes tout au long de l'année 2021. Une étude de marché menée auprès des entreprises de construction par Ritchie Bros au début de l'année a montré que 79 % des personnes interrogées en France prévoyaient d'ajouter des machines à leur parc en 2021. Également en France, plus de 54 % ont indiqué qu'ils s'attendaient à ce que les machines plus anciennes doivent être remplacées. Les prix des machines de construction sur les ventes aux enchères et la marketplace

Enquête réalisée par Christine Raynaud

ÉCHAFAUDAGES

LES CONTORSIONNISTES DES CHANTIERS

ON PENSAIT QUE LES ÉCHAFAUDAGES AVAIENT DÉJÀ FAIT LEUR RÉVOLUTION. L'ACIER, L'ALUMINIUM ONT PERMIS DE GRAVIR DE GRANDES HAUTEURS ET DE SUPPORTER DES CHARGES DE PLUS EN PLUS IMPORTANTES. AU FIL DES ANNÉES, LES INDUSTRIELS ONT PERFECTIONNÉ LES SYSTÈMES DE CONNECTIONS, ET ONT AMÉLIORÉ AINSI LA SÉCURITÉ POUR LES MONTEURS ET LES UTILISATEURS. AUJOURD'HUI ENCORE, LES SYSTÈMES D'ÉCHAFAUDAGES CONTINUENT D'ÉVOLUER SUR TROIS THÉMATIQUES MAJEURES : LA RÉDUCTION DES TROUBLES MUSCULO SQUELETTIQUES (T.M.S.), LA SÉCURITÉ ET LA PRODUCTIVITÉ LORS DES MONTAGES ET DÉMONTAGES DES ÉCHAFAUDAGES.

En effet, depuis quelques années, une nouvelle vague d'innovations apparaît, permettant aux échafaudeurs de répondre à des chantiers de plus en plus complexes, qui nécessitaient auparavant des moyens beaucoup plus lourds en termes de conception et de mise en œuvre. Les industriels travaillent aujourd'hui avec des nouvelles qualités d'acier à haute limite élastique, qui permettent notamment de réduire les épaisseurs des pièces et d'augmenter les capacités de charges. L'échafaudage se transforme en étaie-ment lourd, les montants se doublent, se triplent, se quadruplent... et les tours ainsi réalisées permettent, par leur modularité, de s'intégrer parfaitement aux échafaudages et de disposer des planchers complets en tête ou des accès.

Les poutres treillis de franchissement, utilisées par l'ensemble des fabricants, présentent une difficulté de mise en œuvre du fait du grand nombre de colliers à mettre en place. Aujourd'hui, ces poutres peuvent être remplacées par des profilés d'aluminium beaucoup plus légers et résistants sur lesquels les planchers coulisent, les fixations sont automatiques, l'ergonomie et le gabarit de passage sont améliorés. Les accès de chantier peuvent maintenant être livrés par bloc, montés à la grue ou manuellement, en solution mixte charpente et échafaudages. La protection collective pour le montage et le démontage des échafaudages en sécurité, composée jusqu'à présent dans tous les systèmes de grands garde-corps monoblocs, difficilement stockables, transportables et manutentionnables, évolue vers des systèmes beaucoup plus





QUAND LES ÉCHAFAUDAGES OCCUPENT LE HAUT DE LA SCÈNE !

EN TERMES DE COMPLEXITÉ DE CONCEPTION ET DE MISE EN ŒUVRE D'ÉCHAFAUDAGES, LE CHANTIER DE LA RESTAURATION DE LA COUVERTURE DE LA CAGE DE SCÈNE ET DES CHÉNEAUX DU PALAIS GARNIER (PARIS, 9^{ÈME} ARRONDISSEMENT) EST EMBLÉMATIQUE. NOUS L'AVONS VISITÉ EN EXCLUSIVITÉ...

Le Palais Garnier est en restauration depuis le mois de juillet 2021 pour une durée de 17 mois.

L'opération concerne principalement la toiture et les chéneaux de la cage de scène, mais également les chéneaux de la toiture zone publique, sur lesquels des fuites ont été

constatées et dont les conséquences auraient pu être dramatiques pour le fonctionnement de l'Opéra. De ce fait, le projet de restauration a pour but de garantir l'étanchéité de la couverture, ainsi que d'améliorer le fonctionnement et la pérennité des ouvrages. Le projet principal pour l'échafaudageur était de réaliser un parapluie

au-dessus de la cage de scène afin de permettre au couvreur d'intervenir dans les meilleures conditions possibles. « *Ce projet nous a imposé de relever plusieurs défis* », souligne Alain Bichet, Responsable de secteur - location montée IDF pour Layher, « *d'abord, nous devons conserver le système de désenfumage sur la*

LES BAUMETTES CONDAMNÉES À LA RECONSTRUCTION



> 88 000 t

DE BÉTON
DONT

> 60 000 t

RÉEMPLOYÉES SUR PLACE

> 1 300 t

DE FERRAILLE

> 1 000 t

DE DÉCHETS BANALS

> 300 t

DE BOIS B