

btp magazine n°337

btp magazine

Matériels & Construction

TB370

TAKEUCHI

WWW.TAKEUCHI-FRANCE.COM



N° 337 - MA1 2021 - M 02778 - 22,00 €

L 13778 - 337 - F. 22,00 € - RD





**PARTENAIRE
EXPERT**

Spie batignolles fondations étudie et réalise tous vos projets comprenant des fondations profondes, soutènements, ancrages, reprises en sous-oeuvre et traitements de terrain.

AMENAGEMENTS PORTUAIRES ET FLUVIAUX

spie batignolles

/ fondations

Déposez vos dossiers
avant le 30 septembre
2021

TDM Les Trophées de la Distribution de Matériels

Première
édition

btp magazine

récompense la dynamique commerciale, les nouvelles initiatives
managériales et process d'entreprises.

Distributeurs, participez pour devenir lauréat **et bénéficiez de la couverture
médiatique exceptionnelle de BTP Magazine !**

La cérémonie de remise des prix aura lieu le **2 décembre 2021** en région parisienne.

Information et dossier de candidature sur t.merrien@groupe-cayola.com (redacteur en chef de BTP Magazine)

> Candidature ouverte **jusqu'au 30 septembre 2021**



Un événement organisé par



btp magazine

Avec le soutien de nos partenaires





Siège social : 3, quai Conti - 78430 - Louveciennes - France - Tél : +33 (0)1 30 08 14 14 - Fax : +33 (0)1 30 08 14 15 - direction@groupe-cayola.com - www.constructioncayola.com • BTP Magazine est édité par la SARL TP Presse au capital de 152 000 €, Membre de la coopérative de la presse périodique • Directrice de la publication : Florence Wattel • RÉDACTION : redaction@btpmagazine.com - Directrice de la rédaction : Florence Cayola - Rédacteur en chef du cahier matériels : Tanguy Merrien - Rédactrice en chef du cahier construction : Julia Petit-Tortorici - Secrétaire de rédaction : Verónica Velez • PUBLICITÉ : direction@groupe-cayola.com, Rubrique Services : Mathieu Cassini • MAQUETTE : studio@groupe-cayola.com • IMPRESSION : Imprimerie de Compiègne, Avenue Berthelot, BP 60524, ZAC de Mercières, 60205 Compiègne Cedex • ABONNEMENTS : abonnement.diffusion@groupe-cayola.com - 3 quai Conti - 78430 Louveciennes - Tél : +33 (0)1 30 08 14 13

Ce magazine est imprimé sur du papier à base de fibres de bois en provenance de forêts gérées durablement
Commission Paritaire : 0721 T 89921 - Dépôt légal à la parution - Distribué par MLP - ISSN 0299 - 1905

La direction n'est pas responsable des textes, illustrations, dessins et photos publiés qui engagent la seule responsabilité de leurs auteurs. Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle par quelque procédé que ce soit, faite sans le consentement de l'auteur ou de l'éditeur est illicite (article L 122 - 4 et L 122 - 5 du code de la propriété intellectuelle).

Crédits photos : tous droits réservés.



10-31-1668

/ Certifié PEFC / pefc-france.org



INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX

PAPERS	COUVERTURE	INTERIEUR
ORIGINE DU PAPIER CERTIFICATION TAUX DE FIBRES RECYCLÉES EUTROPHISATION PTOT	Belgique PEFC 0% 0,013 kg/t	Belgique PEFC 0% 0,018 kg/t



Présidente et directrice générale :
Florence Cayola
Directeur général adjoint :
Christophe Brillouet

direction@groupe-cayola.com



Fondé par Jean et Florence Cayola en 1982

CONSTRUCTIONCAYOLA.COM

6 DES FEMMES ET DES HOMMES

8 DATA CENTER

10 UN CAFÉ AVEC... Alexandre Saubot

12 DÉCRYPTAGE

L'actualité vue par...Eric Frèche

CA BOUGE... MATÉRIELS

14 Les Construction Days sont bien lancés

La Serie G de Case évolue

16 Les pelles PC360LCi et PC360NLCi-11

avec l'IMC

Le tracto JCB C3X passe au Stage V

18 R928 : la famille G8 s'agrandit

Sany dévoile une pelle compacte de 8 tonnes

20 Engcon ouvre au Canada

Haulotte Shanghai fait le show

22 Deux Potain dans le ciel de Paris

Une batterie, deux pilonneuses

CA BOUGE... DISTRIBUTION

24 Cobemat et Hitachi poursuivent

leurs développements communs

Payen prend la carte Kobelco

26 Matériels d'occasion : la demande reste forte

Terex Trucks veut étendre son réseau indien

CA BOUGE... LOCATION

28 Best Location a le vent en poupe

29 Bertrand Carret (DLR) :

« un matériel sur mille est électrique »

INTERFACE

30 Comment une marketplace

révolutionne-t-elle la distribution du BTP

en mêlant fournisseurs et pros ?

L'ŒIL DE...

32 Olivier Buschino, directeur France

et Iberia de CASE CE

A LA DECOUVERTE/MATÉRIELS

34 Des rotatifs visionnaires

RETOURS DE TERRAIN/MATÉRIELS

36 Deux DL-7 spécialisées dans le recyclage

de matériaux

PANORAMA/MINI-PELLES

40 Un plateau d'exception

GRANDS FORMATS

Chargeuses compactes

54 Une concurrence sur les fronts

62 Quand les chargeuses Bobcat

font le bonheur dans les Pays de la Loire

64 « La concurrence est de plus en plus forte »

ETUDES/BÉTON

66 Les centrales à béton visent l'exemplarité

environnementale

70 Construction modulaire ou l'impact

de la crise



PLUS D'INFO SUR
www.constructioncayola.com



NOUS ÉCRIRE
redaction@btpmagazine.com



**VOUS SOUHAITEZ
VOUS ABONNER ?**
voir page 74



construction.cayola



Construction.Cay



groupe-cayola



ALEXANDRE SAUBOT

CEO D'HAULOTTE

SA PAROLE EST RARE À L'AUNE D'UN EMPLOI DU TEMPS SURCHARGÉ. NÉANMOINS, ALEXANDRE SAUBOT A ACCEPTÉ DE JOUEUR LE JEU ET DE SE SOUMETTRE AUX QUESTIONS DE NOTRE RUBRIQUE LA PLUS DÉCALÉE.

BTP M : Durant votre parcours professionnel, quelle personne vous a le plus influencé ?
Alexandre Saubot :
Mon premier patron

BTP M : Quel autre métier auriez-vous souhaité exercer ?
Alexandre Saubot : Astronaute

Quel matériel
garderiez-vous
près de vous ?
Mon téléphone

BTP M : Votre personnage historique préféré ?
Alexandre Saubot : Henri IV

BTP M : Votre livre de chevet ?
Alexandre Saubot : Propos de O.-L. Barenton, confiseur

BTP M : Un vin ?
Alexandre Saubot : Du jurançon

BTP M : Une ville ?
Alexandre Saubot : Paris

BTP M : Un film que vous aimez revoir ?
Alexandre Saubot :
Les Tontons Flingueurs

BTP M : Une application indispensable ?
Alexandre Saubot :
Google maps

BTP M : Votre playlist du moment ?
Alexandre Saubot :
Simon & Garfunkel

BTP M : Un pays dans lequel vous investiriez vos dernières économies ?
Alexandre Saubot :
Je ne les investirais pas je les dépenserais !

BTP M : La première chose que vous faites en arrivant au bureau ?
Alexandre Saubot :
Je rallume mon PC

BTP M : Un événement sportif, un club ?
Alexandre Saubot :
Roland Garros

BTP M : À quel type d'art êtes-vous sensible ?
Alexandre Saubot :
Le cinéma

BTP M : Vos matières préférées à l'école ?
Alexandre Saubot :
Les mathématiques

BTP M : La qualité que vous appréciez ?
Alexandre Saubot : La loyauté

BTP M : Le défaut qui vous agace ?
Alexandre Saubot : La bêtise

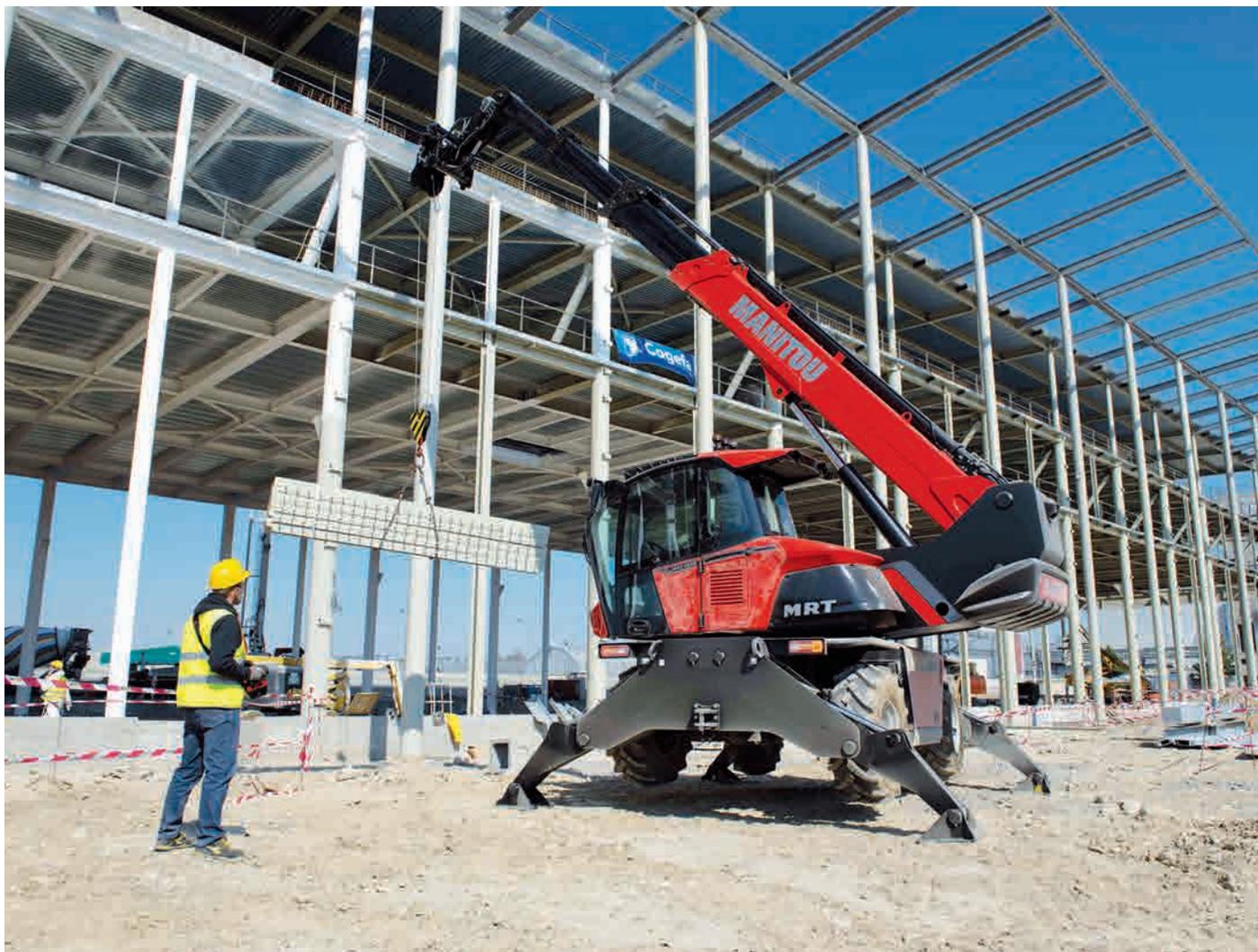
BTP M : Un juron ?
Alexandre Saubot :
Tonnerre de Brest

BTP M : Un qualificatif pour définir votre profession/ secteur ?
Alexandre Saubot : Sécurité

BTP M : Un péché mignon ?
Alexandre Saubot :
La gourmandise

BTP M : Quelle stratégie marketing a gagné votre respect ?
Alexandre Saubot : Stratégie de différenciation





DES ROTATIFS VISIONNAIRES

AGILITÉ ET RÉSILIENCE AURONT RYTHMÉ L'EXERCICE 2020 DE MANITOU, FRAPPÉ COMME BEAUCOUP PAR LA CRISE SANITAIRE. MAIS CETTE ANNÉE INÉDITE AURA EU AU MOINS UNE UTILITÉ, CELLE DE METTRE À PROFIT LA CAPACITÉ DU GROUPE À AMÉLIORER SES MACHINES, À TOUS LES NIVEAUX (CAPACITÉ, FLEXIBILITÉ, SÉCURITÉ, COMPACTITÉ, PRODUCTIVITÉ ET PERFORMANCE). CETTE PHASE DE RÉFLEXION A ÉGALEMENT PERMIS L'ÉMERGENCE DE TROIS NOUVELLES GAMMES CONSTRUCTION DONT UNE GAMME DE TÉLESCOPIQUES MRT DONT LA VISIBILITÉ DÉFIE TOUTE CONCURRENCE.

« La gamme MRT se décline en deux catégories : la Vision et la Vision+ qui proposent des capacités et des

hauteurs de travail supérieures », débute Laurent Bonnaure, vice-président exécutif du groupe Manitou en charge des ventes et du marketing. Les télescopiques rotatifs Vision se

distinguent par leur incroyable visibilité à 360° depuis la cabine. « Nous avons en fait retiré la grille de protection sur la cabine et instauré un accès novateur depuis les 4 côtés de la cabine.



DEUX DL-7 SPÉCIALISÉES DANS LE RECYCLAGE DE MATÉRIAUX

MATER.LOC ET EURO.MAT SONT SPÉCIALISÉES DANS LE RECYCLAGE, LA REVALORISATION ET LE TRANSPORT DE MATÉRIAUX POUR LES CHANTIERS ET LE TERRASSEMENT EN ILE-DE-FRANCE. POUR MENER À BIEN CES TÂCHES, LES DEUX ENTREPRISES ONT FAIT L'ACQUISITION DE DEUX TOUTES NOUVELLES CHARGEUSES DOOSAN DL-7 AUPRÈS DE TIPMAT, REPRÉSENTANT DU CONSTRUCTEUR EN ILE-DE-FRANCE.

Début janvier, Charlie Park, CEO de Doosan Infracore Europe tenait à mettre l'accent sur le lancement de la nouvelle chargeuse DL-7 que le dirigeant estime être « *le point culminant des nouveautés Doosan dans l'ensemble de la gamme en 2020* ». « *Une nouvelle gamme DL-7 pour laquelle, nous avons revu les bases en soignant attentivement les besoins de nos clients* », a-t-il expliqué. À peine lancée, la nouvelle chargeuse était déjà commercialisée en France via Tipmat, concessionnaire Doosan pour la région Ile-de-France (deux agences régionales en Seine-et-Marne et Yvelines, lire encadré NDLR).

En effet, Mater.Loc et Euro.Mat, deux sociétés spécialisées dans le recyclage, la revalorisation et le transport de matériaux pour les chantiers et le terrassement ont acquis, début 2021, deux Doosan DL 420-7 flambant neuves. « *Nos deux sociétés travaillent de manière complémentaire en Ile-de-France pour offrir des solutions de qualités à nos clients et partenaires. Nous travaillons presque exclusivement avec des artisans et des PME du bâtiment et des travaux publics. Nous n'alignons pas de gros volumes, mais offrons des prestations à la carte et sur mesure* », précise Grégory Locque, président des deux sociétés.

Et le dirigeant compte sur cette nouvelle acquisition pour accélérer la productivité de ses deux sociétés. Les nouvelles chargeuses sont affectées au chargement et au transport de terres, boues, sables de différentes qualités, gravillons et graviers, d'agrégats et autres matériaux industriels destinés à être recyclés puis livrés aux différents clients du groupe. Un nouvel engin qui a convaincu Elie Phaeton, opérateur chez Euro.Mat depuis plus de 16 ans : « *On sent la force, la maniabilité et le confort de pilotage. La capacité du godet est plus importante. Le système de suspension et le système hydraulique sont souples et réactifs. La cabine est particulièrement confortable et offre un*



UNE CONCURRENCE SUR LES FRONTS

APRÈS DES ANNÉES DE CROISSANCE, LE MARCHÉ FRANÇAIS DES CHARGEUSES COMPACTES ET DES SKIDS A BU LA TASSE EN 2020, EN PERDANT PRÈS DE 300 UNITÉS. TOUTEFOIS, LES PROFESSIONNELS NE S'ALARMENT PAS : D'UNE PART, LES VENTES REPARTENT DE L'AVANT AU REGARD DES RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2021, ET, D'AUTRE PART, LES CONSTRUCTEURS ONT, POUR LA PLUPART, ÉTOFFÉ LEURS OFFRES FAISANT PLACE À UN FEU D'ARTIFICE DE NOUVEAUTÉS.

L'année 2020 et le contexte sanitaire auront eu des répercussions sur bien des domaines. Le marché des matériels TP n'y a pas échappé. Mais parmi tous les matériels, c'est sans doute le segment des chargeuses compactes et autres skids qui a le plus dévié ces 12 derniers mois. En effet, après 5 années consécutives de croissance durant lesquelles le marché

s'est renforcé de près de 500 unités neuves entre 2015 et 2019, l'exercice 2020 a porté un coup d'arrêt brutal. Ainsi, ce sont près de 300 unités qui sont venues à manquer l'an passé pour un niveau passant en deçà de la barre fatidique des 1 000 unités (-27,12 %). Inquiétant ? Pas tant que cela au regard des premiers résultats au sortir du 1er trimestre 2021. En effet, alors que le marché reculait fortement de 47 % avec 196

unités les 4 premiers mois de 2020, le premier trimestre de l'année 2021 relève nettement la tête avec une croissance retrouvée de 3,4 %. Un retour en grâce ? Sans doute, et celui-ci n'est pas étranger à la multitude de nouvelles offres disponibles ces derniers mois.

14 MODÈLES POUR CASE

C'est notamment Case CE qui a ouvert le bal l'an passé en dégainant une gamme

entièrement renouvelée aussi bien pour les chargeuses sur pneus que pour les chargeuses sur chenilles. Au total 14 modèles ! Le constructeur a en effet lancé la nouvelle génération de sa série B. Les cinq modèles CTL et les neuf modèles sur pneus SSL couvrent des modèles à levage radial et vertical, ainsi que différentes gammes de puissance et de taille, offrant aux opérateurs le choix des équipements les